

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№32 (375) 12 мая 1997 года

понеделник

ПЕЙДЖЕРЫ
НИЗКИЕ ЦЕНЫ (от 50\$)
СОЛИДНЫЙ РАДИУС ДЕЙСТВИЯ
ПЕРВЫЙ МЕСЯЦ
ОБСЛУЖИВАНИЯ - БЕСПЛАТНО
ПОДАРИМ

услуги связи

SOLID
PAGING

Т. 220 08 95, 220 29 93

Лицензия №119 от 29 декабря 1994г.
выдана Министерством связи и информатики РБ

**СВЯЗЬ —
всему голова!**

Связь в Беларуси и России
Многоканальный телефон оператора
Информационные каналы
Лучшие модели пейджеров
Услуги электронного оператора
Астропрогнозы
Пейджер в собственность +
месяц обслуживания — от 140\$

Vesso-Bel
Габаритная компания
ТЕЛЕФОН/ФАКС
(017) 220-78-69

Лицензия №121 Министерства
связи и информатики от 12.08.94 г. до 1999 г.

© IPR

I.O.S. INTERNATIONAL OFFSHORE SERVICES

- РЕГИСТРАЦИЯ ОФШОРНЫХ КОМПАНИЙ В 23 СТРАНАХ, В ТОМ ЧИСЛЕ В США
- БЕСПЛАТНЫЕ ВЫСОКОПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ КОНСУЛЬТАЦИИ
- КОДИРОВАННЫЕ СЧЕТА ДЛЯ ОФШОРНЫХ КОМПАНИЙ В БАНКАХ ЛАТВИИ, ШВЕЙЦАРИИ, ЛЮКСЕМБУРГА, ДАНИИ, США И ДР.
- КОНСУЛЬТАЦИИ ПО ОТКРЫТИЮ СЧЕТОВ В БАНКАХ РБ ДЛЯ НЕРЕЗИДЕНТОВ
- НОТАРИЗАЦИЯ И АПОСТИЛИЗАЦИЯ ДОКУМЕНТОВ

ГАРАНТИЯ ЗАПАДНОГО КАЧЕСТВА

КОНФИДЕНЦИАЛЬНО

РИГА: (0137) 218904

Консультации
В МИНСКЕ (0172) 235903 (0172) 292088
(0172) 104173 (0172) 104174

RADIO РАДИО

PAGE ПЭЙДЖ

249-00-00

ТЕЛЕФОН, КОТОРЫЙ ВЫ ПОМНИТЕ
ВСЕГДА!

Минкс
Компани ТАА

Лицензия №150 от 02.10.95г. выдана на период до 02.10.2000г. Министерством связи и информатики РБ.

Новый взгляд на

мобильную связь.

- доступ через модем
- электронный секретарь
- многофункциональные пейджеры
- аренда и прокат пейджеров
- информационные каналы

Прямая связь с городами
России и СНГ через минского оператора

ЗАЩИТНЫЕ РОЛЛЕТЫ ОТ АЛЮТЕХ

Сертификат Белстандарта и МВД

Тел.: (017) 228-20-16, 228-20-17

Минск
Могилевская, 5
АЛЮТЕХ

СОБЫТИЕ

ЛУКАШЕНКО ОБЪЕДИНЯЕТСЯ С ЕЛЬЦИНЫМ, НО ДРУЖИТ С ЗЮГАНОВЫМ

Андрей МАХОВСКИЙ

Чем ближе день подписания устава белорусско-российского Союза, тем очевиднее, что план Александра Лукашенко по форсированному возрождению СССР шансов на успех не имеет. Самые могущественные противники этой идеи дали о себе знать в высшем руководстве Кремля. Так и не найдя влиятельных союзников в российском правительстве, Лукашенко обратился за моральной поддержкой к российской оппозиции и воззвал к ностальгическим чувствам собственного электората. И этот шаг оказался весьма своевременным, учитывая празднование годовщины Дня Победы.



Геннадий Зюганов решил пополнить «красный пояс» России Белорусью

тели министерства по делам СНГ Александр Мельников и Юрий Сыровецкий, а также редактор газеты «Завтра» Александр Проханов.

Официально предметом переговоров российских депутатов и Александра Лукашенко был проект устава. Фактически же коммунисты приехали для того, чтобы продемонстрировать свою поддержку интеграционным инициативам Лукашенко. Естественно, проблем при этом не могло возникнуть и не возникло. На переговорах стороны пришли к полному взаимопониманию, о чем и поспешили проинформировать общественность. По словам помощника президента Сергея Посохова, постоянно поддерживая контакты с российским правительством, белорусские власти не могут оставлять без внимания и такую влиятельную силу, как российская оппозиция.

Как заявил Геннадий Зюганов, проект устава вполне удовлетворяет представителей левого движения. По его мнению, интеграция двух стран должна быть постепенной, но достаточно тесной. В то же время Геннадий Зюга-

нов довольно критически отозвался о планах присоединения Беларуси к России шестью областями. По его словам, при объединении не должен быть нарушен суверенитет братской славянской страны. Беларусь должна сохранить ту же степень независимости, которую она имела во времена СССР.

Члены делегации достаточно высоко оценили усилия Александра Лукашенко. По мнению Геннадия Зюганова, белорусский президент сейчас единственный, кто последовательно отстаивает интересы всех братских народов бывшего СССР. Именно его попытки восстановления Союза, как считает лидер российских коммунистов, и стали основной причиной неприятия белорусского правительства Западом. Сам план развала СССР, по мнению Геннадия Зюганова, был подготовлен специалистами Госдепартамента США по личному распоряжению президента Кеннеди.

Российские коммунисты считают, что массовой оппозиции интеграционным планам Лукашенко в России нет. Противники этих планов, по мнению Геннадия Зюганова, представлены неболь-

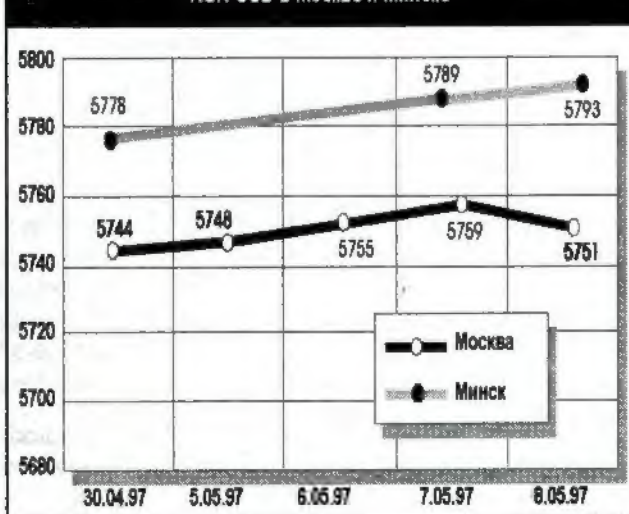
шой группой политиков, отстаивающих интересы Запада. Как заявил Николай Рыжков, противники интеграции сейчас «усиленно обрабатывают Бориса Ельцина с тем, чтобы отговорить его от подписания устава». Российская делегация ознакомила Лукашенко с проектом устава, который был подготовлен по инициативе Анатолия Чубайса в качестве альтернативы документу, разработанному под патронажем белорусских властей. Николай Рыжков считает, что альтернативный проект будет лишь декларацией, не имеющей никакого реального содержания. Одно из главных отличий заключается в статусе наднациональных органов управления. По новому проекту полномочия этих органов существенно сужены.

Впрочем, даже самая мощная поддержка российских коммунистов вряд ли способна реально помочь Александру Лукашенко. Что бы ни заявляли Зюганов и его партийные товарищи, решающее слово останется за ближайшим окружением Ельцина. Как известно, в российском правительстве наиболее реальным способом нейтрализации интеграционных порывов Лукашенко считают проведение референдума по вопросу объединения. В этом случае подписание договора будет отложено на неопределенный срок.

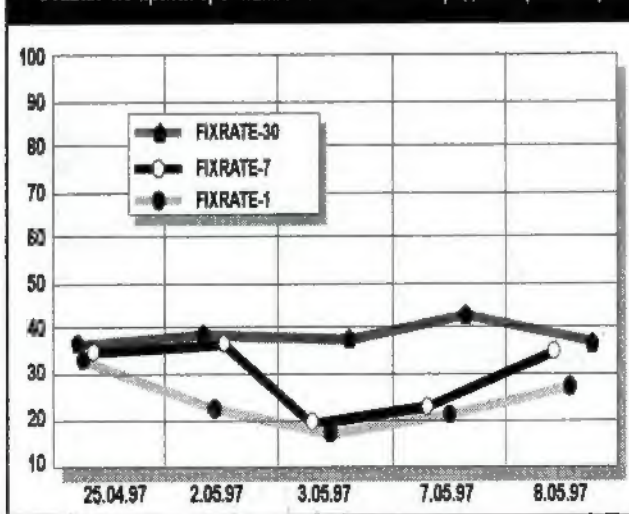
Естественно, такой вариант развития событий не может устраивать ни Лукашенко, ни его новых российских союзников. К примеру, Николай Рыжков считает, что референдум не нужен, поскольку объединение двух стран не противоречит ни белорусской, ни российской конституциям. Напомним, что такого же мнения придерживается и Александр Лукашенко. Как не раз уже заявлял белорусский президент, всенародное обсуждение столь объемного документа, как союзный устав, и тем более принятие его на референдуме он считает неразумным и бессмысленным.

В общем, всячески демонстрируя свое лояльное отношение к правительству Ельцина, Александр Лукашенко не забывает и о российской оппозиции. Нынешний визит Геннадия Зюганова должен подсказать ностальгически настроенному электорату, что за разговорами о равноправном союзе двух суверенных государств на самом деле скрывается идея воссоздания СССР. Просто сам Александр Лукашенко громко заявить об этом пока не может. За него это готовы сделать российские коммунисты.

RUR-USD в Москве и Минске



Ставки по краткосрочным межбанковским кредитам (г.Минск)



ВСЕМИРНЫЙ БАНК

БЕЛОРУССКОЕ ПРАВИТЕЛЬСТВО НЕ ТОРОПИТСЯ ПОЛУЧАТЬ ЗАЙМЫ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

1 мая Всемирный банк объявил об утверждении для Беларуси гранта объемом \$6,9 млн. в рамках глобального проекта поэтапного прекращения применения озоноразрушающих веществ. О выделении более серьезной помощи со стороны банка в рамках макроэкономических проектов речи пока не ведется — судя по всему, такое решение может быть принято нескоро.

Суммарные затраты Всемирного банка на реализацию проекта по защите озонового слоя в Беларуси составят \$15,7 млн. Разница между этой суммой и размером непосредственно гранта будет покрываться за счет взносов предприятий-получателей. В заявлении банка говорится, что осуществление проекта позволит Беларуси быстро отказаться от потребления озоноразрушающих веществ, применяемых в холодильных установках и растворителях, они будут заменены альтернативными материалами. Кроме того, в рамках гранта нашей стране планируется передать технологии поэтапного прекращения исполь-

зования озоноразрушающих веществ в борьбе с огнем.

Что касается сотрудничества Беларуси со Всемирным банком в области более серьезных экономических проектов, то продвигается оно, мягко говоря, медленно. Во время визита миссии банка в феврале текущего года руководству нашей страны был представлен Меморандум по экономике страны (Country economic memorandum), являющийся результатом более чем полугодовой совместной работы экспертов банка и белорусских специалистов. На основе этого документа был подготовлен более частный меморандум о взаимопонимании, который до сих пор проходит процедуру согла-

сования.

Меморандум о взаимопонимании, по планам представителей Всемирного банка, должен стать основой для возобновления сотрудничества с Беларусью. В документе изложены конкретные меры, которые необходимо принять белорусскому руководству, и сроки их реализации. Среди этих мер установление свободного валютного курса и либерализация ценообразования, введение бюджетных ограничений для предприятий, беспрепятственная регистрация частных предприятий, отказ от субсидирования госсектора и т.д.

В случае, если условия меморандума о взаимопонимании будут выполнены, Всемирный банк намерен предоставить Беларуси два займа на развитие социальной сферы, а при дальнейших успехах в реформировании экономики — рассмотреть и более значимые макроэкономические проекты. Однако даже на стадии согла-

сования меморандума, со многими положениями которого правительство в принципе согласилось, руководство Беларуси не проявляет особого рвения. Меморандум о взаимопонимании проходит процедуру согласования уже более двух месяцев. В это же время Всемирный банк занимается планированием финансового года и рассматривает возможности и объемы оказания помощи каждой стране.

Беларусь сегодня является, пожалуй, единственным государством, с которым до сих пор не подписан ни один из основополагающих документов о сотрудничестве, — ни Меморандум по экономике страны, ни меморандум о взаимопонимании, ни соглашение о стратегии. Так что у руководства нашей страны есть шанс продолжить установившуюся традицию и еще на год лишиться шанса возможности получать займы банка в рамках серьезных экономических проектов.

ВИЗИТЫ

НА ТЕБЕ СОШЕЛСЯ КЛИНОМ БЕЛЫЙ СВЕТ

Отдел информации «БДГ»

В середине июня члены комиссии по государственному строительству, местному самоуправлению и регламенту Палаты представителей Национального собрания Беларуси посетят Китай по приглашению руководства китайского парламента.

Предстоящий визит станет ответным на приезд в Минск в конце прошлого года представителей аналогичной комиссии Всекитайского народно-

го собрания. Белорусские парламентарии намерены ознакомиться с принципами местного самоуправления и государственного строительства в Китае.

БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТЬ

ЗАБЛОКИРОВАНА ГУМАНИТАРНАЯ ПОМОЩЬ

Отдел информации «БДГ»

Ныне на таможенные и по всей Беларуси заблокировано около пятисот гуманитарных грузов, которые были направлены в помощь населению районов Беларуси, пострадавших от аварии на Чернобыльской АЭС.

Об этом 8 мая на встрече с журналистами заявили представители ассоциации чернобыльских инициатив Германии Вольфганг Копф и Гюнтер Верс. По их словам, в результате задержки и блокирования грузов инсулиновые препараты, которые так необходимы пострадавшим от аварии на ЧАЭС белорусским детям, приходят в негодность, поскольку имеют небольшой срок хранения. В связи со сложившейся ситуацией, по словам членов ассоциации чернобыльских инициатив, посольство Германии не рекомендует поставлять сегодня в Беларусь гуманитарную помощь. Как подчеркнули Вольфганг Копф и Гюнтер Верс, «помощь, которую не хотят получить, предоставлять не следует». Гос-

пода Копф и Верс призвали белорусское руководство «задуматься о том, какой смысл несет самоизоляция Беларуси в интегрирующейся Европе». Немецкое правительство, по словам членов ассоциации, отказалось от выжидательной позиции в отношении Александра Лукашенко.

Что же касается пересмотра Россией своего отношения к Беларуси, то это, по их мнению, лишь вопрос времени.


Падключаныя сотавыя тэлефоны новыя і "second-hand"
Пазнаменны прадукцыя: СП "БЕЛСЕЛ"
НВФ "В.К.Л." (017) 268-52-89

ПАРЛАМЕНТ

НА КОВЕР ВЫЗЫВАЕТСЯ ПРАВИТЕЛЬСТВО...

Отдел информации «БДГ»

Программа деятельности нынешнего состава белорусского правительства будет рассмотрена 20 мая на пленарном заседании нижней палаты белорусского парламента.

Решение об этом принято 7 мая на очередном заседании совета Палаты представителей. С содокладами по данному вопросу перед депутатами выступят премьер-министр Сергей Линг и председатель постоянной комиссии по государственному строительству, местному самоуправлению и регламенту Анатолий Красуцкий. Следует отметить, что несколько ранее упомянутая комиссия рассмотрела и одобрила проект программы. 14 мая документ будет рассмотрен на совместном заседании трех парламентских комиссий — по вопросам экономики, по бюджету

и финансам и по госстроительству. Кроме того, совет Палаты представителей принял решение предложить депутатам внести в повестку дня сессии несколько дополнительных вопросов — о внесении изменений и дополнений в Уголовно-процессуальный и Административный кодексы, в Закон «О пенсионном обеспечении военнослужащих и работников органов внутренних дел»; вопросы об утверждении соучредителя газеты «Звязда»; о подготовке и проведении парламентских слушаний, посвященных путям решения энергетических проблем в республике.

АКЦИИ

ВЕСНА ЕЩЕ НЕ ЗАКОНЧИЛАСЬ

Отдел информации «БДГ»

8 мая Минский городской исполнительный комитет, повторно рассмотрев заявку граждан Николая Андриповича и Алексея Чехольского на проведение 14 мая в Минске шествия и митинга против подписания устава Союза Беларуси и России, частично удовлетворил их просьбу.

Заявители просили разрешить 14 мая с 17.30 шествие по проспекту Франциска Скорины — с площади Якуба Коласа до площади Независимости, где планировалось провести митинг «в защиту государственности». Однако 7 мая в связи с тем, что заявители не согласились проводить митинг без шествия возле Оперного театра, мотивируя свое несогласие невозможностью в этом случае обеспечить порядок, Мингорисполком вообще отказал в проведении акции. 8 мая городские власти после переговоров с заявителями и лидерами Белорусского народного фронта согласились пересмотреть свое решение. В результате, был найден вариант, приемлемый для обеих

сторон. Мингорисполком позволил провести митинг — правда, без шествия — на площади Якуба Коласа 14 мая, с 17.30 до 18.30. Предполагается, что в этой акции, направленной против подписания устава Союза Беларуси и России, примут участие до пяти тысяч человек.

Акция белорусской оппозиции против подписания устава Союза Беларуси и России, запланированная на 14 мая, состоится в любом случае. Об этом лидеры Белорусского народного фронта заявили на пресс-конференции 8 мая. По словам секретаря управы БНФ Вячеслава Сивчика, запланированное шествие станет продолжением долгосрочной акции «Весна-97».

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

3 НОВОСТИ

- Долги Беларуси российскому «Газпрому» по-прежнему остаются головной болью белорусского правительства
- Профсоюзы Беларуси и России обсудили союзный устав и высказали свои претензии

4 ОБЩЕСТВО

- Негосударственное образование в Беларуси: испытание на прочность
- Почему судьи в Беларуси меньше, чем судьи

5 МЕЖДУНАРОДНОЕ ОБОЗРЕНИЕ

- Беларусь — Латвия: недоразумений больше, чем взаимопонимания
- Украина играет все более весомую роль в регионе Центральной и Восточной Европы

6 ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

- Почему идея Таможенного союза по-прежнему остается далекой от осуществления
- Бывшие партнеры по СЭВ объединяются в рамках новой региональной организации — CEFTA

7 БАНКИ. ДЕНЬГИ. ВАЛЮТА

- «Околорублевая» интеграция партнеров по СНГ все больше напоминает разговор людей, не заинтересованных в реализации заявленных целей

8 БАНКИ. ДЕНЬГИ. ВАЛЮТА

- Платежная система Беларуси: модернизация неизбежна
- Швейцарские банкиры обещают поддержку белорусским коллегам

9-16 КОНЪЮНКТУРА

17 БАНКИ. ДЕНЬГИ. ВАЛЮТА

- Представители МВФ по-прежнему не в восторге от экономических преобразований, происходящих в Беларуси

18 ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

- В Польше открыто сборочное производство белорусских «МАЗов»
- Российское автомобилестроение: медленный выход из глубокого кризиса

19 ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

- Брестский завод газовой аппаратуры: шире номенклатура — меньше риск потерять место на рынке

20 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- Минский фарфоровый завод, преодолевая кризис, рассчитывает только на собственные силы
- Готовится президентский указ о создании еще одного контролирующего органа — Госторгинспекции

21 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- Видеорынок Беларуси: почему «кпарты в законе» чувствуют себя тут вольготно


22 НЕДВИЖИМОСТЬ

- Некоторые особенности рынка жилья в Восточной Европе

23 БЕЗОПАСНОСТЬ

- Валентин Аголец призывает курсантов милицмейской академии досрочно заступить на службу
- Белорусская армия все больше становится похожей на российскую

Канадская иммиграционная фирма

 **B.P. Immigration Service Ltd**

14 мая проводит семинар

"Легальная иммиграция в Канаду"

Информация по тел. (0172) 27 74 09

ПРОЕКТЫ

ВИРТУАЛЬНЫЕ ДОЛГИ БЕЛОРУССКОГО ПРАВИТЕЛЬСТВА

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Долги за энергоносители — постоянная головная боль и одновременно источник творческой мысли для белорусского руководства. Все несколько лет государственной независимости отношения Беларуси и РАО «Газпром» развивались по хорошо отработанной схеме: сначала белорусские потребители накапливали долги за российский газ, затем белорусское правительство, которое не могло обеспечить погашение этих долгов, развивало бурную интеграционную деятельность, чтобы под шум братской риторики списать «газовую» задолженность.

Лучше всего этот маневр удался первому белорусскому президенту Александру Лукашенко. Россия простила ему почти \$1 млрд. Казалось, что за шесть лет Беларусь отдала за долги почти все, что могла, и следующий долг обернется энергетическим кризисом. Похоже, скептики ошибались. Несмотря на то, что за прошлый год задолженность с нуля выросла чуть ли не до \$300 млн. и вернуть эти деньги Беларусь не может, угроза энергетического кризиса пока не стала реальностью. Белорусское правительство вновь ведет переговоры с РАО «Газпром» об отсрочке выплаты долга за газ.

Правительство Беларуси предлагает провести реструктуризацию долга за газ по состоянию на 1 апреля 1997 года с погашением его в течение 15 лет. Пока схема реструктуризации не обнародована, возможно потому, что ее еще нет. Известно только, что пред-

полагается подписать во II квартале нынешнего года специальное соглашение по этому вопросу. Белорусская сторона готова выпустить ценные бумаги и передать их в собственность РАО «Газпром». Предполагается, что россияне смогут использовать белорусские бумаги в расчетах между субъектами хозяйствования или для участия «Газпрома» в акционировании и создании совместных предприятий на территории Беларуси. Не ясно, о каких ценных бумагах идет речь: акциях крупнейших государственных белорусских предприятий или облигациях правительства Беларуси (что наиболее вероятно).

Белорусское правительство надеется, что «Газпром» обеспечит поставку газа в Беларусь в соответствии с заключенным договором на 1997 год и не будет сокращать объемы поставок. Возможно, пытаясь создать благоприятный фон

накануне подписания соглашения, белорусская сторона сейчас почти полностью оплачивает текущие поставки газа в страну.

Однако для «Газпрома» перспектива стать держателем белорусских государственных бумаг кажется неоднозначной. Принцип: «Лучше взять хоть что-то, чем ничего!» — в данной ситуации сомнителен. Воздух менять на газ никто не согласится. РАО давно хотело получить акции некоторых предприятий в счет погашения долга, но белорусское правительство всегда активно этому препятствовало. Долговые же расписки белорусского государства не котируются, вспомним пресловутые векселя, которые должны были быть выпущены по «нулевому варианту».

И тем не менее игры с реструктуризацией «газового» долга настораживают. Это означает, что у правительства нет больше ресурсов, чтобы обеспечивать жизнедеятельность государства по старой схеме управления экономикой. Поэтому либо Совет Министров Беларуси готов принять правила российской стороны и обстоятельства заставляют рассмотреть подходы рыночного социализма, либо просто нынешние переговоры — это попытка оттянуть надвигающийся энергетический кризис.

СОЮЗ

ПРОФСОЮЗЫ ОБСУДИЛИ УСТАВ И ПРЕДЪЯВИЛИ ПРЕТЕНЗИИ

АНДРЕЙ МАХОВСКИЙ

Вслед за политиком к обсуждению проекта союзного договора Беларуси и России активно подключились профсоюзы. Представители Федерации профсоюзов Беларуси и Федерации независимых профсоюзов России собрались в Смоленске для выработки единого мнения по этому вопросу.

В принципе отношение профсоюзов к объединению давно известно. На своем совместном заседании профсоюзы Беларуси и России поддержали идею интеграции, высказав в то же время ряд замечаний по поводу конкретных положений устава.

Естественно, прежде всего профсоюзные лидеры волновал вопрос о гарантиях прав трудящихся. Напомним, что в соответствии с одним из пунктов устава в рамках нового союзного образования предусматривается унификация социальных гарантий. На конференции отмечалось, что положение это чересчур декларативно и неопределенно. Как именно предполагается унифицировать социальные гарантии, неясно. Если правительство намерено поднять заработную плату в Беларуси до уров-

ня российской, то профсоюзы с этим, естественно, согласны. С другой стороны, если унификация предполагает одинаковую регулярность выплат, то по крайней мере белорусские профсоюзы поддержать правительство в этом не могут.

Белорусские защитники прав трудящихся не могут также согласиться с введением в стране вслед за Россией платной медицины и повышением тарифов за коммунальные услуги. Столь же спорным и неясным, по мнению профсоюзов, является и вопрос о наднациональных органах, управляющих экономикой. Представители трудящихся опасаются, что их создание может нарушить уже сложившуюся в обеих странах систему социального партнерства. Если сейчас в случае нарушения прав рабочих профсоюзы апеллируют к правительствам, то после создания наднациональных органов спрашивать будет не с кого.

Впрочем, выступлений против проекта интеграции в целом не прозвучало. И белорусские, и российские профсоюзы действительно считают, что создание Союза способно улучшить положение рабочих. По мнению профсоюзного руководства, заключение такого договора позволит

восстановить нарушенные хозяйственные связи между белорусскими и российскими предприятиями.

Правда, несколько иного мнения придерживаются руководители некоторых отраслевых белорусских профсоюзов. Так, председатель профсоюза сельскохозяйственного машиностроения Александр Бухвостов считает, что «даже экономическая интеграция должна базироваться не на директивных принципах, а на взаимном интересе и выгоде. В проекте устава это, к сожалению, учитывается слабо».

ОППОЗИЦИЯ

... А ИМ В ДРУГУЮ СТОРОНУ

АНДРЕЙ МАХОВСКИЙ

После победы на референдуме белорусское правительство время от времени дает понять, что оно якобы готово сесть за стол переговоров с оппозицией. Пока, правда, ни о каких конкретных инициативах со стороны властей известий не поступало, а попытки начать диалог неизменно заканчивались односторонним монологом, как это было в случае с приглашением лидеров оппозиционных партий принять участие в прямом эфире с президентом.

Тем не менее на прошлой неделе Александр Лукашенко вновь заявил о том, что он готов пригласить видных оппозиционеров начать совместную работу на благо всего народа. Как мы выяснили, оппозиция об этой инициативе президента уведомена не была.

Один из лидеров Объединенной гражданской партии Александр Добровольский считает: «Все разговоры властей о диалоге рассчитаны исключительно на внешнее употребление. Нам же они часто даже не удосуживаются об этом сообщить. Прежде чем соглашаться на переговоры, мы должны узнать, о чем пойдет речь».

Депутат Верховного Совета 13-го созыва Людмила Грязнова считает, что подобные разговоры не более чем провокация, рассчитанная на то, чтобы в очередной

раз дискредитировать белорусскую оппозицию. Ничего не слышали об инициативе президента и в руководстве Белорусского народного фронта.

Вообще, разговоры о возможности и необходимости такого диалога ведутся уже давно. Напомним, что еще летом прошлого года семь крупнейших белорусских партий пригласили Александра Лукашенко сесть за стол переговоров. Тогда призыв политиков остался без ответа. Позже подобного рода мероприятия инициаторами уже исключительно власти, но, как и в прошлом году, дальше разговоров дело не пошло. Постоянно декларируя готовность к диалогу, Александр Лукашенко не сделал ничего для того, чтобы такой диалог состоялся.

Впрочем, возможность мирного разрешения конфликта, назревшего в обществе, еще остается. Со

времени референдума оппозиция не раз обсуждала возможные условия переговоров с властями. Так, совсем недавно эта проблема рассматривалась на заседании президиума Верховного Совета 13-го созыва. Правда, для того, чтобы разговор хотя бы начался, Александру Лукашенко придется пойти на достаточно серьезные уступки. Наиболее непримирим в этом отношении Белорусский народный фронт. По мнению Винцука Вечорки, «никаких переговоров с преступником, совершившим государственный переворот, быть не может». Депутаты Верховного Совета полагают, что переговоры все-таки возможны, но их базой должна стать Конституция 1994 года. По словам Александра Добровольского, признание нерушимости Конституции, восстановление Верховного Совета являются обязательными условиями начала таких переговоров.

Очевидно, что на такие уступки Александр Лукашенко не пойдет, а оппозиция не станет вести переговоры с ним на каких-либо других условиях. Поэтому рассчитывать на то, что в ближайшее время переговорный процесс все-таки начнется, не приходится.

АЛЕКСАНДР ЛУКАШЕНКО ВО МНОГОМ НЕПРАВ

ОЛЬГА ТОМАШЕВСКАЯ

Созданная Верховным Советом 13-го созыва специальная комиссия после нескольких месяцев работы подготовила заключение, в котором перечислены и проанализированы нарушения Конституции и законов, допущенные Александром Лукашенко.

Документ довольно объемный — 85 страниц текста. 14 из них занимает перечень указов и распоряжений, в которых комиссия усмотрела нарушения Конституции и законов, а также прав белорусских граждан.

В документе детально проанализирована принятая на референдуме в ноябре прошлого года Конституция. Большинство нарушений, допущенных главой государства в сфере политики и государственного строительства, известны. Поэтому наиболее интересным представляется раздел, где говорится о вторжении Александра Лукашенко в сферу интересов субъектов хозяйствования. В заключении комиссии, наверное, впервые систематизированы многочисленные ограничения деятельности предпринимателей в Беларуси.

С 1994 по 1996 год было издано семь указов, связанных с нацио-

нализацией объектов, несмотря на то, что белорусское законодательство гарантирует неприкосновенность собственности. Наиболее громкие указы из этой серии связаны с преобразованием Межбанковской валютной биржи и пересчетом доли государства в уставных фондах банков.

Кроме того, Александр Лукашенко подписал ряд документов, которые нарушают права хозяйствующих субъектов по заключению договоров. Скажем, в 1994 году президент издал указ «О мерах по насыщению рынка республики товарами и пресечению необоснованного роста цен на них». В соответствии с ним государственные предприятия и организации лишились права без специального согласования отпускать товары народного потребления негосударственным субъектам хозяйствования, не имеющим розничных торговых пред-

приятий, без проведения специального согласования. В заключении перечислено еще несколько указов, ограничивающих свободу заключения договоров субъектами хозяйствования.

Особая статья связана с нарушениями порядка найма и освобождения от должности руководителей предприятий. Согласно законодательству наем является правом собственника имущества предприятия, а избрание руководителя акционерного общества входит в компетенцию собрания его участников. Эти нормы неоднократно были нарушены Александром Лукашенко. В 1994 году Министерство торговли получило право отстранять от должности руководителей предприятий торговли. В 1995 году президент наделил себя правом назначать председателя правления «Беларусбанка». В 1996 году он освободил от должности генерального директора ЗАО «Межбанковская валютная биржа», назначил председателем правления «Агропромбанка» и «Белинвестбанка». Не раз нарушалась конституционная норма о равноправии всех форм собственности.

Ваша уверенность в успехе — комфортная современная офисная мебель!

Сотни систем из Италии и Германии всевозможных цветовых гамм и комбинаций интерьера.

Тел. (017) 275-35-25, 275-36-52

АСПЕКТ
В НОГУ СО ВРЕМЕНЕМ



УСЛУГИ ТАМОЖЕННОГО СКЛАДА ТИПА "А" А ТАКЖЕ УСЛУГИ ПО ОБЫЧНОМУ СКЛАДИРОВАНИЮ ГРУЗОВ

Центр Минска, удобные подъездные пути

Привлечение расценок
Тел. (017) 228-50-96, 228-50-97 (факс)

ОБРАЗОВАНИЕ

ОБРАЗОВАННОСТЬ И ДИПЛОМ — ПОНЯТИЯ НЕ ИДЕНТИЧНЫЕ

ВЕРОНИКА ЧЕРКАСОВА

К негосударственному образованию, которое в Беларуси существует с 1991 года, отношение по-прежнему настороженное: деньги платятся немалые, а диплом вроде как и настоящий, но все же не государственный. Для многих эта приставка «не» одним махом несправедливо обесценивает долгие годы учебы и их результат. Однако негосударственное образование широко развито во всем мире, вопрос лишь в том, как это явление чувствует себя на отечественной почве. Об этом рассказывает ректор белорусского негосударственного института правоведения, доктор юридических наук, профессор Степан СОКОЛ, который до недавнего времени возглавлял ассоциацию негосударственных вузов Беларуси.

Негосударственное образование в Беларуси начало развиваться с 1991 года, когда Верховный Совет принял закон об образовании, где впервые прозвучало само понятие негосударственного образования. Кстати, хочу обратить внимание, что ни в России, ни в Украине слово «негосударственный» в названии вуза уже не употребляется, чтобы искусственно не противопоставлять их традиционным учебным заведениям и не отталкивать абитуриентов. Да и создавались наши вузы на законном основании, получили все необходимые государственные лицензии и сертификаты.

Сегодня в Беларуси действует восемнадцать негосударственных учебных заведений, 90% из них находятся в Минске, однако замечу, что в республике работает очень много филиалов негосударственных учебных заведений, в том числе наш институт имеет три филиала, расположенных в Барановичах, Гродно и Могилеве.

В чем, на ваш взгляд, отличие негосударственного образования от традиционного?

Негосударственное образование интересно тем, что является нетрадиционной формой подготовки профессионалов с большей свободой подхода к учебному плану, дает возможность обеспечить оперативность учебного процесса, который в государственных вузах жестко лимитирован. К тому же, негосударственное образование позволяет сформировать специалиста, более приспособленного к нынешнему состоянию общества, поскольку является гораздо мобильнее традиционного.

Другое дело, что не все эти возможности могут использовать, а любой прокол в негосударственном образовании сегодня чреват тем, что будет поставлена под сомнение деятельность всех негосударственных вузов.

Однако, несмотря на то, что в 1991 году был принят закон, регулирующий работу негосударственных вузов, осталось много нерешенных проблем, и главная из них — диплом государственного образца...

Естественно, что закон не решил всех наших проблем. Прежде всего мы столкнулись с тем, что общество было не готово принять саму идею негосударственного образования, к тому же первоначально предоставленные свободы оказались мнимыми. Законодатель оговаривал, что государство излагает только минимум требований к негосударственному образованию, определенную базу, а все остальное — своего рода надстройка — наращивает само учебное заведение. На самом же деле возникла новая проблема — государственный диплом. Замечу, что во всем мире понятие «государственный диплом» вообще отсутствует. Существует узаконенный диплом, который по определенной процедуре приводится в соответствие с законом или же аккредитуется. У нас же существование единственного государственного диплома подразумевает, что объем требований, предъявляемых к знаниям, тоже должен быть «государственным», а это возможно лишь при наличии типовых учебных планов. Следовательно, предоставленная свобода оказывается весьма относительной. Я допускаю, что такая ситуация сложилась объективно, негосударственное образование — дело новое, и только в нынешнем году будет поставлен вопрос о дипломе узаконенного, а не государственного образца.

А как эта проблема решается сейчас?

Пока никак...

Как вы относитесь к тому, что в государственных вузах с этого года снова введено обязательное распределение выпускников?

Я считаю, что распределение — элемент административной системы, в нормальном обществе этот вопрос регулируется спросом и предложением, как это и положено в сфере услуг, к которой, по моему убеждению, относится и образование. Я не возьмусь говорить обо всех негосударственных вузах, но у нас проблем с трудоустройством наших выпускников пока не было, и ни один из них — а у нас уже было три выпуска, в этом году будет четвертый — не остался без работы. Думаю, что и у других дело обстоит так же.

Вы уверены, что такое положение сохранится?

Отнюдь. И уже вижу проблему, с которой мы можем столкнуться в ближайшее время. Если рыночные отношения в Беларуси будут развиваться нормальным путем и соответствующими темпами, то практически каждому предпринимателю потребуется юридическая поддержка, и естественно, резко возрастет потребность в юристах. Если же рыночные процессы в республике будут сдерживаться и идти медленно, может получиться так, что количество выпускаемых юристов обгонит потребности общества, и тогда эти специалисты не будут пользоваться спросом. Такая опасность действительно существует. Вспомните, какое стремительное развитие у нас когда-то получил менеджмент, а сейчас интерес к этой специальности значительно упал. Я могу судить об этом, поскольку при нашем институте есть техникум бизнеса и права, и желающих пойти учиться на менеджера уже почти нет...

Как сегодня складываются отношения негосударственного образования и государства?

Я думаю, что пока более-

менее нормально. Все обусловлено тем, как к этому подходить. С одной стороны, государство вправе требовать, чтобы негосударственные вузы соответствовали определенным критериям, с другой стороны, за шесть лет, с тех пор, как был принят закон об образовании, мы заботы и помощи со стороны государства не почувствовали. Да, с нас сняли налог на НДС, это уже хорошо, потому что он в конечном итоге платится из кармана студентов. Министерство образования приглашало наших представителей на ряд совещаний; мы создали ассоциацию негосударственного образования. Но я, например, не могу взять кредит на развитие своего вуза, наши студенты социально не защищены, несмотря на то, что каждый человек, который находится в сфере занятости, должен получать какую-то оплату, а они сами платят за свое обучение. И если у студента, который несколько лет проучился в нашем вузе, вдруг изменится имущественное положение, он не сможет даже взять в банке целевой кредит для того, чтобы продолжить образование.

Я счастлив, что в свое время нам удалось купить хотя бы это здание, оно — наша собственность. А вообще же, только три из восемнадцати негосударственных вузов имеют свои собственные здания, все остальные арендуют помещения, каждый день гадая, выгонят их завтра или же просто поднимут такую арендную плату, что придется сворачивать деятельность. Было бы логично и целесообразно предоставить учебному заведению хоть какую-то льготу в оплате за арендуемые помещения... В общем, я не могу сказать, что между государством и негосударственными вузами есть какое-то противостояние, но хотелось бы большего понимания и поддержки.

Из каких расчетов берется плата за обучение в негосударственных вузах и существует ли какая-либо единая для всех ставка?

Такой ставки нет, а плату каждый вуз назначает индивидуально. В нее, как правило, закладываются зарплата преподавателей, приобретение оргтехники, налоги и затраты на аренду помещений. В мире нет предпринимателей или бизнесменов, сделавших капитал на образовании. Да, есть престижные вузы, где профессорско-преподавательский состав получает хорошие зарплаты, где есть возможность вести научную работу в прекрасно оборудованных лабораториях, безбедно существует ректор, но прибыли они не получают.

Какую роль сегодня в оплате



те учебы студентов играют спонсоры?

Я сказал бы, что вопрос пожертвований у нас еще не регулирован: люди не хотят выступать в качестве спонсоров, потому что боятся «засветиться». К тому же суммы, потраченные на образование, не освобождаются от налогообложения, так что стимулировать образование, равно как и культуру, у нас невыгодно. Хотя меценатство в сфере образования — это типичное историческое явление, развитое во всем мире, и поскольку у нас оно сейчас практически отсутствует, единственный источник средств для существования вуза — это деньги учащихся. Иногда, случается, какая-либо фирма соглашается выделить деньги, чтобы мы поощрили лучших студентов, но это бывает крайне редко и выражается в небольших суммах.

Если в первые годы нашего существования 80% студентов учились за счет фирм, колхозов, совхозов, предприятия оплачивали подготовку будущих кадров, и лишь 20% за свою учебу платили сами, то сегодня все наоборот — только 20% учащихся имеют спонсорскую поддержку, остальные же учатся на свои деньги.

Сейчас закончилась аккредитация негосударственных учебных заведений. Многие ли ее не прошли?

Насколько я знаю, пока только экономико-лингвистический университет. В отношении остальных решение было положительным. Но сейчас грядет перерегистрация...

Каких неожиданностей вы ожидаете от нее?

Я пока знаю лишь то, что есть приказ министра о перерегистрации, но не представляю, как она будет проходить. Перерегистрация субъектов хозяйствования предполагала, что они готовят новые уставы, им выдаются новые лицензии, а как будет у нас? Ведь ряд вузов давно имеет лицензию, и срок их действия еще не истек, действительна ли аккредитация, которую мы только что проходили, или надо проводить новую? И когда следующая — снова через год? Не получится ли, что после перерегистрации будет аккредитация, а потом — аттестация, сертификация и прочие проверки, которые создают ощущение нестабильности и затрудняют работу.

Проблем множество, и я сегодня за судьбу своего вуза, да и всего негосударственного образования переживаю больше, чем тогда, когда все начиналось. При этом сейчас я боюсь не только за себя, но и за других, ведь если у кого-то что-то не получится, это ударит по тем, кто работает нормально.

МНЕНИЕ

«Я УБЬЮ ТЕБЯ, ЛОДОЧНИК!»

АЛЕКСАНДР ФЕДУТА

Пресса с привычным для нее легкомыслием уделила мало внимания процессу, который выиграл экс-губернатор Гродненской области Семен Домаш у «Народной газеты» и ее автора г-на Дудникова. Вместе с тем этот процесс может стать последним делом, выигранным белорусской оппозицией в белорусском суде.

Фактически президентский вариант Конституции, действующий у нас сегодня, привел к тому, что объективно в Беларуси нет не только разделения властей, но и судебной власти как таковой. Это понятно: все судьи сверху донизу назначаются на свои посты Александром Лукашенко, и их профессиональный рост в буквальном смысле этого слова находится в руках президента. Уже поэтому нельзя назвать беспристрастным судью, заведомо знающего, что в момент рассмотрения им дела, например, вице-спикера Новикова, его собственное «дело» лежит в Администрации президента у г-на Абрамовича.

У правоохранительных органов в любом государстве есть две функции — функция защиты и функция наказания. Вторая, карательная функция, сегодня явно доминирует. Государство выкручивает руки гражданам-налогоплательщикам, отрицая за ними даже право на презумпцию невиновности. По сведениям, заслуживающим некоторого доверия, по хозяйственным судам, например, сделан запрос о делах, при рассмотрении которых коммерческие структуры выиграли у государственных предприятий и организаций, в том числе — у налоговых инспекций. Причем, помимо указания на суть дела, требуется назвать имя и должность судьи, это дело рассматривавшего. Спрашивается: зачем? Высказываем возможную версию: для последующего возмещения «нанесенного ущерба». Государство всегда право. Налоговая инспекция всегда права. Президент всегда прав. По определению.

Известный оппозиционер Геннадий Карпенко до сих пор ждет, когда гражданин Лукашенко А.Г. извинится перед ним за поклеп, возведенный в связи с так называемым «хлопковым делом». Тот же Геннадий Карпенко ждет, когда суд рассмотрит его иск к тому же Лукашенко А.Г. о защите чести и достоинства. Ждет долго, благо по действующему законодательству подобные дела срока давности не имеют. И будет ждать до окончания президентского срока гражданина Лукашенко, если только по истечении этого срока не наступит новый, учитывающий по совокупности и претензии Геннадия Дмитриевича. И суд не

сможет ничего изменить в этой ситуации, поскольку судья — всего только человек, понимающий, что лишь президент находится в руке Божией, а мы-то, грешные (в том числе и сам судья), находимся как раз в руке президентской. И окончательным приговором становится лишь тогда, когда он удовлетворяет власть.

Суды сегодня беззащитны и беспомощны. Последний президентский декрет, фактически поставивший под угрозу уничтожения институты негосударственной адвокатуры и негосударственного нотариата, отрезал у них последний плацдарм для отступления. Из его строк буквально сквозит злорадная усмешка сквозь поседевшие усы: что, мол, гг. Капитан & Погоняйло — помогут ли вам нынче ваши ляхи? Будте уверены, не помогут. И опальным судьям уходить будет уже некуда, ибо не у всех из них чистая репутация и научная степень, как у бывшего члена Конституционного суда профессора Михаила Пастухова.

Депутат Валерий Щукин рассказывал мне о том, как его «брали» 2 апреля. Помимо того, что Валерий Алексеевич зверски избили, больше всего его поразило, что били его дубинками офицеры милиции. То есть люди с высшим образованием и некоторой претензией на интеллигентность. И лишь потом седобородый депутат-кавторанг выяснил причину такой ожесточенности: оказывается, ведомственные видеокамеры снимают нынче не столько демонстрантов (с этим властью уже все ясно), сколько защитников правопорядка. И если, не дай Бог, начальство увидит, что ты недостаточно рьяно пускал в ход свой «демократизатор», у тебя есть реальный шанс сменить место работы и потерять возможность содержать семью. Благо, ведомство г-на Шеймана об этом позаботится. Вплоту озвереть при виде самой мирной демонстрации и со звучащей в голове дурацкой фразой «Я убью тебя, лодочник!» ринуться с дубинкой на толпу.

Так и с судьями. Один будет выполнять приказ за калач с маком — перспективу повышения по службе, другой — за страх. Говорить же о суде за совесть почти не приходится, ибо какая же совесть может быть у судьи, признающего приоритет беззакония над законом и отрицающего презумпцию невиновности?

КОНДИЦИОНЕРЫ MITSUBISHI

Установка, гарантия 1 год, сервисное обслуживание

Сплит-системы
(охлаждение, охлаждение-нагрев)

МП «ВАМ»
(017) 264-87-41
(017) 263-35-32
(017) 264-86-34

- настенные
- потолочные
- кассетные
- канальные

Лицензия № 6732 выд. Мин. архитектуры и строительства РБ 27.09.96

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

БЕЛАРУСЬ—ЛАТВИЯ: ВОПРОСЫ ОСТАЮТСЯ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ

Совсем недавно, выступая перед ветеранами на торжественном собрании, посвященном 52-й годовщине победы в Великой Отечественной войне, Александр Лукашенко заявил, что Европейское сообщество решило изменить свое отношение к политике белорусского руководства. Так ли это? На вопросы корреспондента «БДГ» отвечает министр иностранных дел Латвии Ваддис Биркавс.

— Европейское сообщество в настоящее время остро критикует руководство Беларуси, не признало назначенный президентом Лукашенко парламент. Такую же позицию заняли Польша, Литва и Украина. Как МИД Латвии оценивает ситуацию в Беларуси?

— Мы — соседи, и поэтому очень внимательно следим за процессами в Беларуси. Мы, естественно, хотели бы видеть развитие ряда демократических институтов более интенсивным. И потому я рад, что появилась первая ласточка — прошедшая мирно демонстрация в день чернобыльской катастрофы, что свидетельствует о некоторых положительных сдвигах во взаимоотношениях власти и оппозиции. Но главная наша позиция в том, чтобы продолжать диалог с Беларусью, не изолируя ее, не толкая в угол, а ведя нормальный межгосударственный диалог с легитимно избранными органами и между министерствами иностранных дел.

— А если оценивать потенциально возможное объединение Беларуси и России?

— Это, несомненно, внутреннее дело белорусского и русского народов. Но здесь очень важно, чтобы воля народа была проявлена демократическим путем.

— И все же, не подтолкнет ли такая поспешность (по оцен-

кам многих обозревателей, инициатива Беларуси и России может свидетельствовать о стремлении возродить былую империю) Балтийские страны к еще более решительным шагам навстречу НАТО?

— А мы и так решительны. У нас нет никаких сомнений относительно правильности выбора интеграции в североатлантическую структуру, и мы будем продолжать этот путь, несмотря ни на какие изменения. У нас консенсус по этому поводу в обществе — взаимопонимание и согласие. Мы видим себя интегрированными в Евросоюз, и мы, конечно, видим себя в качестве хорошего соседа Беларуси и России.

— На каком этапе сейчас диалог между Латвией и Беларусью?

— Мы планируем осуществить недавно отложенный визит государственного секретаря в нашу страну, планируем визит министра транспорта. Я уже дал согласие на встречу с вашим министром иностранных дел г-ном Антоновичем. Так что диалог между нашими странами достаточно активен.

Мы хотели бы, конечно, чтобы более интенсивно шли процессы подготовки документов по демаркации и делимитации белорусско-латвийской границы (договор я лично подписал в 1994 году с господином Кебичем); и договор по реадмиссии, по возврату неле-

гальных эмигрантов. Мы хотели бы видеть заинтересованность Беларуси в подписании этих документов. И я чувствую, что дела продвигаются.

Беседа с министром иностранных дел Латвии состоялась в Варшаве, где он сопровождал президента Латвийской Республики Гунтиса Ульманиса во время его официального визита в Польшу. В ходе этого визита министры иностранных дел Польши и Латвии подписали договор о свободной торговле между Польшей и Латвией. Комментируя достигнутое соглашение, г-н Биркавс, в частности, сказал:

«Это не изменение направления внешней политики или вектора экономического сотрудничества. Мы хотим торговать со всеми, с кем только есть возможность... В 1996 году мы приняли решение о продвижении к СЕФТА (Центрально-Европейское соглашение о свободной торговле, членами которого являются Польша, Чехия, Словакия, Венгрия, Словения и с апреля 1997 года Румыния, предусматривает, что в результате поэтапной либерализации торговли не позднее 1 января 1997 года эти страны будут объединены в зону свободной торговли».

Латвия сейчас уделяет большое внимание развитию отношений со странами Центральной Европы, которые, вероятно, первыми будут приняты в европейские структуры. Министр иностранных дел Латвии отмечает: «У нас очень хорошие отношения с Польшей, нет никаких теней прошлого и нет теней будущего. Есть вопрос, который мы обсудили, — о польском меньшинстве в Лат-

вии (24 тысячи из 65 тыс. латвийских поляков еще не имеют латвийского гражданства — ред.).

Нас очень интересует скорость и все аспекты продвижения Польши в Евросоюз и НАТО. И нас интересует их позиция в отношении Балтийских государств, Латвии, если они окажутся в этих организациях раньше. И во время моего визита несколько месяцев назад, и сейчас мы получили обещания и от президента Квасневского, и от министра иностранных дел Польши, что Польша будет продолжать активно содействовать вступлению Балтийских государств в Трансатлантическую организацию и Евросоюз.

Мы обсуждали также ход подготовки мероприятия, о котором еще практически ничего не известно, — о встрече пятерых президентов: Балтийских государств, Украины и Польши, которая пройдет, по всей вероятности, в Эстонии. Она должна состояться совсем скоро — еще до Мадрида (по словам президента Латвии, в мае — прим. ред.).»

Отвечая в Варшаве на вопросы прессы о встрече пяти президентов, президент Латвии Гунтис Ульманис сказал, что еще идет процесс предварительных согласований, поэтому трудно говорить о конкретной программе. Однако, по его мнению, на встрече «должны быть подняты вопросы, связанные с экономическим сотрудничеством между этими странами, а также с их ближайшими соседями, не исключая, естественно, России». Гунтис Ульманис также считает, что руководителям пяти государств необходимо обсудить и ситуацию в Беларуси.

ДЕМОГРАФИЧЕСКИЙ КРИЗИС В РОССИИ

Специальная президентская комиссия выступила с предостережением о том, что Россия переживает серьезный демографический кризис, сообщив, что по смертности эта страна вышла на уровень стран третьего мира.

Вызывающая тревогу российская демография стала предметом серьезного изучения со стороны местных и международных исследователей. Целью этого отчета является информирование президента и других высших руководителей о беспрецедентном увеличении смертности в 90-х годах.

По данным отчета, главной причиной смертности в России являются заболевания системы кровообращения — на них приходится более пол-

овины всех смертей в стране. Отравления, травмы и несчастные случаи, включая автомобильные аварии, продолжают этот печальный список.

Переход России от центрального планирования к рыночной экономике снизил уровень жизни населения до показателей конца 70-х годов и привел к резкому падению качества оказания медицинской помощи находящимся на балансе государства здравоохранением.

КРЕДИТНЫЕ РЕЙТИНГИ: ДЕБЮТАНТЫ ВЫСТРОИЛИСЬ В ОЧЕРЕДЬ

Стремительно развивается бизнес, связанный с составлением международных кредитных рейтингов.

То, что начиналось, как тонкий ручеек в 1989 году, когда американское агентство Moody's предоставило свой первый кредитный рейтинг Венгрии, превратилось в последние 12 месяцев в настоящий паводок, когда многие страны региона от Словении и Хорватии до России и Казахстана начали получать свои первые рейтинги.

Позитивные оценки со стороны мировых рейтинговых агентств проторили пути для успешных выпусков евробондов, большинство из которых были расширены благодаря оживленному спросу. В своем первом после 1917 года международном выпуске Россия добилась успеха и смогла привлечь \$1 млрд., что в два раза выше первоначально запланированной суммы. Очередной DM 1,5-миллиардный выпуск последовал тремя месяцами позже.

Этот правительственный выпуск позволил и некото-

рым российским муниципальным властям, включая Москву, Санкт-Петербург и Нижний Новгород, попытаться добыть деньги на мировых рынках капитала. Некоторые крупнейшие российские компании, такие как «Газпром», крупнейший мировой поставщик природного газа, и «ЛУКОЙЛ» крупнейший российский поставщик нефти, также являются потенциальными заемщиками.

Недавно своих первых рейтингов от американского агентства Standard & Poor's и европейского агентства IBCA удостоился Санкт-Петербург. Обе эти компании отнесли его в те же группы риска, что и саму Россию — BB- (Standard & Poor's) и BB+ (IBCA). Ожидается, что в этом году свои первые выпуски осуществят Украина и Узбекистан, а также несколько российских муниципальных заемщиков, возглавляемых Москвой и Санкт-Петербургом.

СОСЕДИ

УСПЕХ ЗАМЕДЛЕННОГО ДЕЙСТВИЯ

Отдел международной информации «БДГ»

В самое ближайшее время состоится визит президента Беларуси в Киев. Накануне лидеры обеих стран обменялись нелицеприятными зловещими выпадами в адрес друг друга: один пытался продемонстрировать свое знание «киевских придворных тайн», другой категорически «не понял, о чем это вещает белорусский лидер»...

И все же нынешние роль и место Украины в «мировой табели о рангах», а также оценки происходящего в Украине имеют особое значение и для Запада, и для Востока.

Пятая годовщина украинской независимости осенью прошлого года стала своеобразным водоразделом. Страна только что ввела свою валюту — гривну и приняла Конституцию. Стремительно повышались цены, которые были проявлением слабости Украины в первые два года ее самостоятельности, стали давним (хотя и болезненным) воспоминанием. Те, кто сомневался и утверждал, что Украина без России долго не продержится, оказались не правы. Но какой будет Украина в новом качестве? Многие люди задают себе тот же вопрос. Националисты уже не питают иллюзий. Старый коммунистический истеблишмент, который управлял Украиной более консервативно, чем их российские коллеги, остался у власти и поделил между собой политику и экономику. На фоне смены старых интересов и формирования новых структурные реформы оказались упущенными из виду. Темпы приватизации остаются очень медленными. Растущая задолженность по за-

работной плате, достигшая 4,2 млрд. гривен (\$2,4 млрд.), в прошлом месяце стала следствием хронически нездорового состояния украинских общественных финансов.

В настоящее время возникают новые идеи реформирования украинской экономики. Был создан более реалистичный проект бюджета на 1997 год. Однако разрывавшаяся борьба в парламенте и кабинете министров привела к тому, что их принятие неоднократно откладывалось, оставляя Украину без бюджета и вынудив уйти в отставку в начале прошлого месяца Виктора Пынзеника, главного сторонника экономических реформ в украинском правительстве.

Западные доноры Украины становятся все более раздражительными. Президент Леонид Кучма в своем недавнем 90-минутном обращении обвинил во всех экономических бедах Украины парламент и правительство, возглавляемое Павлом Лазаренко, бывшим советским колхозным боссом.

Нарекания со стороны ведущих западных компаний и их правительств на все возрастающую коррупцию в Украине стали почти оглушительными. Компания Motorola, американский

телекоммуникационный гигант, стала самым свежим примером, о котором стоит упомянуть в этой связи. Она была вынуждена отозвать свой запланированный инвестиционный проект (\$500 млн.), предназначенный для создания в Украине мобильной телефонной сети, после того, как правительство изменило процедуру лицензирования.

Как и Россия, Украина снискала себе репутацию страны, которая с большей благосклонностью относится к никому неизвестным, слабо капитализированным местным компаниям, имеющим тесные политические связи, чем к мультинациональным корпорациям с реальными деньгами. «Входные барьеры» особенно высоки в энергетическом секторе, причем в большей степени это касается газа, крупным импортером которого является Украина. Изменчивый и обременительный налоговый режим в совокупности с зачастую весьма неблагоприятным регулированием деловой активности — это еще одно объяснение чрезвычайно низкого уровня инвестиций в Украину.

Официальная позиция безразличия, которая уже оказала угнетающее воздействие на довольно неплохие взаимоотношения Украины и Вашингтона, не соответствует экономическим нуждам страны. Украинская экономика сократилась еще на 10% в прошлом году, и это стало самым резким снижением в бывшем Советском Союзе. Общие инвестиции составили всего лишь

8% от ВВП, что делает экономическое возрождение Украины все более сложным.

Большинство иностранных инвесторов хорошо осознает огромные местные риски: общие прямые иностранные инвестиции составили за первые пять лет украинской независимости \$1,4 млрд. — весьма скромный показатель для страны с 52-миллионным населением.

Проявившаяся недавно склонность Украины к более теплым взаимоотношениям с НАТО и своими центральноевропейскими соседями уменьшает вероятность восстановления военного и политического доминирования России в этом регионе. Прозападный крен Киева во внешней политике, возможно, продлится лишь до парламентских выборов будущего года, однако сегодня он является стратегической реальностью, которая приводит в ярость российских националистов и оправдывает действия американских сторонников более активной политики по отношению к Украине.

Украина никогда не была против расширения НАТО в Центральной Европе и сегодня даже видит в этом защиту своих интересов. В настоящее время идет обсуждение отдельной украинско-натовской хартии по более тесному сотрудничеству. А поскольку Киев и Москва продолжают спорить по поводу раздела Черноморского флота, Украина уверена, что расширение Атлантического альянса может стать отличным стимулом того, что Россия изберет демократический путь разрешения проблемы.

Банк основан в 1991 году. Генеральный директор НБ РБ № 22

КАЖДАЯ МИНУТА ПОДАРИТ ВАМ МОНЕТУ



ПРИЕМ ВКЛАДОВ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

• СРОК ВКЛАДА В БЕЛОРУССКИХ РУБЛЯХ ОТ 1 ДНЯ • КРЕДИТ ПОД ЗАЛОГ ВКЛАДА • ОФОРМЛЕНИЕ ВСЕХ ДОКУМЕНТОВ БАНКОМ

BYR	7 дней	14 дней	21 день	30 дней	60 дней	90 дней
до 300 млн. руб.	22%	25%	30%	34%	38%	38%
300 - 1000 млн. руб.	25%	30%	32%	36%	38%	38%
1000 - 3000 млн. руб.	28%	32%	34%	38%	40%	42%
от 3000 млн. руб.	30%	35%	38%	42%	42%	44%

USD	4%	7%	8%	10%	10%	10%
до \$10000	4%	7%	8%	10%	10%	10%
\$10000 - \$50000	5%	8%	9%	10%	10%	10%
\$50000 - \$100000	5%	9%	10%	11%	11%	12%
от \$100000	5%	10%	11%	12%	13%	14%



АКБ «ДЖЕМ-БАНК» МИНСК, СУРГАНОВА, 28. т. 268 81 72, 268 81 56

ОПЫТ

СЕФТА СЕГОДНЯ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ

В апреле этого года шестым членом Центрально-Европейского соглашения о свободной торговле, или СЕФТА, стала далеко отстоящая от своих партнеров в рамках организации Румыния. Для организации, объединявшей до сих пор Польшу, Чехию, Словакию, Венгрию и Словению, принятие Румынии означает увеличение рынка СЕФТА еще на 23 млн. человек — и теперь он уже насчитывает более 100 млн. человек.

Государства Центральной Европы, некогда сотрудничавшие в рамках Совета экономической взаимопомощи, после распада социалистической системы претерпели глубокий экономический кризис, причиной чего отчасти была и потеря рынка СССР. А потому уже с начала 90-х годов они занялись поиском новых возможностей сотрудничества. В феврале 1991г. в замке Вышеград над Дунаем Польша, Чехословакия и Венгрия подписали совместную декларацию, в которой приняли обязательства о гармонизации своих шагов, направленных на интеграцию с Евросоюзом. Декларация указывает на стремление государств Вышеградской группы к свободному контакту между институтами, людьми, костями и разного рода организациями. Однако запись о необходимости развития сотрудничества на принципах свободного рынка с позиций сегодняшнего дня все же сложно расценить как зародыш будущего СЕФТА.

В июне 1991 года члены Вышеградской группы подписали соглашение с Организацией экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), объединяющей 25 наиболее богатых государств мира. В мае 1992 года в Праге президенты Лех Валенса, Йозеф Антал и Вацлав Гавел договорились, что через десять лет отменят в «треугольнике» таможенные пошлины. В декабре 1992 года в Кракове было создано СЕФТА.

Ныне это организация, которая сотрудничает с ВТО, высоко котируется в Западной Европе. Ее создание позволило преодолеть возникшую было пропасть между бывшими партнерами по социалистическому лагерю и давало некоторые надежды «продержаться» в период, когда товары центрально-европейских государств еще не могли в полной мере конкурировать на западно-европейском рынке. Эксперты из ЕС сравнивают членство в СЕФТА с дипломным экзаменом, кото-

рый должен сдать каждый из членов соглашения перед вхождением в ЕС. Именно поэтому в СЕФТА стремятся Прибалтийские страны и Болгария.

Центрально-Европейское соглашение о свободной торговле предусматривает, что уже 1 января 2001 года страны, подписавшие соглашение, объединят зона свободной торговли. Процесс перехода к свободной торговле в отличие от Таможенного союза между Россией и Беларусью предусматривает поэтапную либерализацию торговли и снижение таможенных пошлин на товары, произведенные в странах-членах СЕФТА в соответствии с графиком, учитывающим специфику рынка каждой страны. Это означает, что каждое государство выделило с целью временной защиты своих товаропроизводителей группы товаров, «умеренно влияющих на конкурентность» и «значительно влияющих на конкурентность», где график снижения пошлин несколько замедленный. Для большинства промышленных товаров уже с 1 января 1997 года во взаимной торговле существуют нулевые таможенные ставки, и только для немногочисленных товаров (текстиль, автомобили, сталеблочные изделия и т.п.) путь снижения пошлин еще не пройден до конца.

Обязательными условиями для новых кандидатов в члены СЕФТА является членство во Всемирной торговой организации и подписание договоров о свободной торговле с каждым из участников соглашения. А потому о близких шансах Беларуси войти в центрально-европейский свободный рынок говорить пока не приходится, хотя наша страна еще в 1993 году заявляла о своих намерениях присоединиться к СЕФТА. Кстати, тогда Польша поддерживала планы Беларуси и даже лоббировала ее интересы на встречах в рамках СЕФТА. Но белорусское руководство уже успело испортить отношения с нашим западным соседом.

Государства СЕФТА в 1996 году

	Население	Рост ВВП	Частный сектор
Венгрия	10,3 млн.	4,6%	40% ВВП
Польша	38,5 млн.	6%	70% ВВП
Словакия	5,4 млн.	6,7%	60% ВВП
Словения	2 млн.	3%	40% ВВП
Чехия	10,4 млн.	4,2%	80% ВВП
Румыния	23,2 млн.	4,6%	40% ВВП

КОРОТКО

МЯСО В ДЕФИЦИТЕ, МАСЛО В ИЗБЫТКЕ

Министерство сельского хозяйства и продовольствия Беларуси приостановило до 1 октября вывоз за пределы страны живого крупного рогатого скота и говядины.

Мера эта вызвана перебоями в обеспечении населения республики мясомпродуктами. Соответствующим решением министерства введен запрет и на ввоз в республику из-за рубежа маргарина и животного масла. Причина — увеличение выпуска собственной продукции и обострение эпизооти-

ческой обстановки в странах Западной Европы. Разрешения на вывоз за рубеж другой сельскохозяйственной продукции Минсельхозпрод будет оформлять только после согласования с облисполкомами и при условии выполнения в полном объеме поставок этих продуктов для государственных нужд.

ПОДРОБНОСТИ

СКОЛЬКО СТРАН — СТОЛЬКО МНЕНИЙ

Светлана КАЛИНКИНА

В начале апреля нынешнего года отмечалась годовщина существования белорусско-российского Сообщества. В честь такого события даже было решено образовать «двойственный союз» государств. Но мало кто вспомнил, что еще год назад не менее пышные торжества были по поводу образования «сообщества четырех» — заключения памятного соглашения между Россией, Беларусью, Казахстаном и Киргизией, в основу которого было положено стремление о создании единого таможенного пространства.

Единое таможенное пространство — это, похоже, тот миф, который историки называют «мифом нашего времени». Попытка реализовать его в рамках двух отдельных взятых стран была предпринята совсем недавно, когда с середины апреля в Беларуси начали действовать таможенные пошлины, практически идентичные российским. Но мало кто вспомнил, что наряду с таможенными пошлинами, по размерам которых между Беларусью и Россией были серьезные различия, остается не снятым с повестки дня вопрос акцизов. На сегодняшний день между Республикой Беларусь и Российской Федерацией — наиболее сближившимися из «договорщиков» — существуют разногласия по приблизительно 12 товарным группам номенклатуры подакцизных товаров. Размеры акцизных ставок различаются по приблизительно 25 товарным группам. Кстати, оценки приблизительно не потому, что у «БДГ» неадекватная математика: даже правительственные эксперты допускают в подобных анализах существенную долю погрешности, поскольку «макродокументы» — Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности — в наших двух странах не идентичны.

Если же говорить о разночтениях в рамках «четверки», то здесь их намного больше. Таможенные законодательства государств до сих пор имеют существенные различия как по размерам пошлин, так и по размерам акцизов. Причем наиболее стойко национальные правительства отстаивают собственное право на регулирование ввоза-вывоза стратегически важных товаров, который, как правило, облагается акцизным сбором.

Имеются группы товаров, которые внесены в списки подакцизных товаров только в некоторых странах. Так, в Казахстане к числу подакцизных товаров отнесены: осетровая и лососевая рыбы, приготовленные из них деликатесы, а также икра. (Ставка акциза и на импортные, и на производимые изделия — 100%). Ни в России, ни в Беларуси, ни в Киргизии подобный акциз не предусмотрен. Ставка акциза на импортные кофе и какао (10%) установлена в Киргизии. В этой же стране взимается акцизный сбор за ввоз и реализацию реактивного топлива. Но поскольку Беларусь не страдает от переизобилия подобных видов продукции, «самостоятельность» Казахстана и Киргизии затрагивает наши экономические интересы в незначительной степени.

Наибольший разнобой в ставках акцизов наблюдается по алкогольным изделиям. К примеру, на пиво солодовое (за 1 литр) в России установлена ставка акциза в 0,5 тыс.руб. (0,08 ЭКЮ); в Беларуси на импортное — 0,3 ЭКЮ, на производимое и реализуемое внут-

ри страны — 40%; в Казахстане акциз на импортный товар — 0,2 ЭКЮ, на производимый — 0,05; в Киргизии на импорт — 0,22 ЭКЮ (\$0,25) на производимый — 0,044 ЭКЮ (\$0,05). Таким образом, самая высокая ставка акциза существует в Беларуси. Установленный достаточно высокий государственный сбор за ввоз в страну импортного пива сопровождается «выжиманием» средств в бюджет путем искусственного завышения цен на пиво белорусского производства, реализуемого внутри страны.

Еще более красноречива ситуация с виноградными винами. В нашей стране виноград, как известно (в отличие от остальных трех партнеров), нигде не растет, да и в целом с сырьем для винодельческой промышленности большая напряженность. В то же время ставка акциза даже не средняя, а близкая к максимуму. В России на виноградные вина, включая крепленые (за 1 литр), установлен акциз в 0,3 ЭКЮ (и на импортные, и на производимые); в Беларуси — 0,5 ЭКЮ импортные, 45% — реализуемые, причем на произведенные непосредственно белорусскими заводами — 20%; в Казахстане — 0,8 ЭКЮ (импортные), 0,2 ЭКЮ (производимые); в Киргизии 0,3 ЭКЮ (импортные), 0,35 ЭКЮ (производимые).

Достаточно высока у нас и ставка акциза (1 ЭКЮ) на ввозимые в страну виноделические материалы, хотя именно импортное сырье является базой белорусской винодельческой отрасли. Так что абсолютно справедливо утверждение специалистов о том, что нынешняя акцизная политика государства просто подрубает винодельческие заводы. Что уж говорить о тех товарах, которые мы успешно можем производить самостоятельно! К примеру, этиловый спирт. В Беларуси на него самые высокие акцизные ставки — 400% (но не менее 4 ЭКЮ за литр). Исключение, правда, сделано для спирта, выработанного из пищевого сырья, — акциз 80%. В то же время в России аналогичный акциз составляет лишь 1,84 ЭКЮ (и на импортные, и на производимые); в Казахстане — 3,5 ЭКЮ (импортные), 3 ЭКЮ (производимые); в Киргизии — 1,2 ЭКЮ (и на экспортные, и на производимые). Так что в «спиртовой» политике президенту Беларуси ближе не Борис Ельцин, а Нурсултан Назарбаев. Правда, казахский лидер, судя по всему, не совсем разделяет подход о необходимости создания режима наибольшего благоприятствования для «давальцев».

Напомним, что еще совсем недавно «спиртовой» бизнес Беларуси активно процветал, работа с давальческим сырьем приносила «дурные деньги». В последнее время активно пропагандировался тезис о том, что государство «прикрыло лавочку», установив абсолютно не-



Наш адрес — Советский Союз

выгодные условия для этого вида деятельности. Как свидетельствуют вышеприведенные цифры, дело обстоит так, да не совсем. Работа с импортным сырьем для спирта по-прежнему остается крайне выгодной, вот только допущено к ней, как известно, очень ограниченное число фирм.

Зато самый дешевый виски в Киргизии (акциз — 0,8 ЭКЮ), в то время как в Беларуси (5 ЭКЮ), России (6,9 ЭКЮ) и Казахстане (3 ЭКЮ) ставки намного выше. Аналогичная ситуация с ромом, джином и можжевеловой настойкой (только у Киргизии акциз установлен в 0,9 ЭКЮ). Что касается водки, то поток импортной водки, идущий транзитом через Беларусь в соседнюю Россию, свидетельствует не только о том, что в стране существует несколько крупных фирм, имеющих серьезные таможенные льготы, но и об умелом использовании ситуации, когда Беларусь в рамках четырехстороннего таможенного союза оказалась «лучшей среди равных». Ведь не секрет, что ни Казахстан, ни Киргизия до сих пор «не справились» со всей «организационной» работой, потому единое таможенное пространство с ними — и для Беларуси, и для России понятие в значительной степени условное. Вот и проникает через нашу территорию водка на российские просторы не только полуправильными, но и вполне легальными путями (российская ставка акциза 6,9 ЭКЮ, белорусская почти в два раза меньше — 3,5 ЭКЮ). Хотя справедливости ради признаем, что и у Казахстана, и у Киргизии могли бы быть более выгодные условия поставки и реализации этого напитка: Казахстан — 3 ЭКЮ (импорт), 0,7 ЭКЮ (собственного производства); Киргизия — 0,8 ЭКЮ на 45 объемных процентов спирта (как импортная, так и собственного производства). Правда, в полную силу развернуться «спиртовому» бизнесу, ориентированному на Россию, здесь не позволяет большая сдержанность руководства во взаимоотношениях с официальной Москвой: ни Назарбаев, ни Акаев символические пограничные шлагбаумы на российской границе не устанавливали, потому, впрочем, и не выкапывали.

И все же сегодня, когда между Беларусью и Россией ведется окончательное согласование ставок акцизов и номенклатуры подакцизных товаров (реально присоединить к Таможенному союзу Казахстан и Киргизию Москва и Минск, похоже, окончательно разочаровались), становится все более очевидно, что интересы каж-

дой отдельно взятой страны требуют здесь «индивидуальных» подходов. И речь идет не о тех интересах, которые мы наблюдаем в ситуации с водкой (и Россия, и Беларусь производят ее в достаточном количестве и располагают достаточной сырьевой базой для спиртовых производств, так что нет существенных препятствий для единых подходов к акцизной политике по этим видам товаров). Намного сложнее, например, ситуация с нефтепродуктами, к примеру, бензином. В России сегодня ставка акциза на импортный бензин установлена в размере 25% за тонну. Беларусь за ввоз в страну бензина взимает 20% с тонны. При реализации ставка дифференцирована: АИ-91 и выше — 30%, иные марки — 25%. Но совершенно очевидно, что не обладая большим количеством нефтеперерабатывающих производств (а имеющиеся практически простаивают из-за отсутствия сырья), Беларусь, с одной стороны, вынуждена с «особым пристрастием» относиться к реализации столь стратегического товара, с другой — не перекрывать пути импорту. Что, безусловно, не может нравиться России.

Подобные доводы можно приводить и в отношении акцизов на табачные изделия, которые сегодня в Беларуси ниже российских... И все же судьбу переговоров по ставкам акцизов сегодня предсказать не возьмется никто. Вернемся хотя бы к совсем недавнему опыту, когда ставки таможенных пошлин у Беларуси и России оказались практически одинаковыми. Экономических обоснований у этой акции не было. Зато политических — сколько угодно.

BELORUS TRANSFORWARD Ltd



обширная сфера влияния по всем регионам СНГ и дальнего зарубежья

отлаженная система доставки груза всеми видами транспорта и экспедирование

страхование грузов

сильные сроки

гибкая система взаиморасчетов

ВЫ ЗНАЕТЕ КТО... МЫ ЗНАЕМ КАК...

220007, г. Минск, ул. Могилевская 5-503, тел. (017) 228-20-10, 228-20-11, факс 0-017-210-28-30

КОНФЕРЕНЦИИ

«ОКОЛОРУБЛЕВАЯ» ИНТЕГРАЦИЯ

ДМИТРИЙ МАШАРА

Ежегодная банковская встреча в этом году собралась более 350 представителей 142 центральных, национальных, государственных и коммерческих банков, ассоциаций и бирж из десяти стран. В качестве гостей в ней также приняли участие члены комиссии Верховной Рады Украины, участники проекта «Экономические тенденции в Беларуси», реализуемого правительством Беларуси и TACIS, Ассоциации банков стран Центральной и Восточной Европы, RZB, Deutsche Bank, Bankers Trust Company, Budapest Bank, Bank of New York. Беларусь направила представителей Нацбанка, Ассоциации коммерческих банков и 12 банков. Видимо, только «лимит» не позволил присутствовать на конференции специалистам Межбанковской валютной биржи.

В последнее время на постсоветском пространстве понятие «интеграция» проникает практически во все сферы деятельности. Собираясь вместе, банкиры нескольких стран в той или иной степени всегда демонстрируют свое стремление к сотрудничеству. Однако 1997 год в этом смысле разительно отличается от прошлых лет. Сегодня страны СНГ практически завершили формирование собственных денежных систем, а некоторые даже достигли определенной стабилизации. Не превратится ли в этих условиях движение к интеграции в вечный «поиск Грааля» — покажет время.

В своем обращении к участникам конференции президент Украины Леонид Кучма говорил о значении интеграции в банковском сообществе, которое не ограничивается рубежами бывшего СССР. В частности, он отметил: «Признание и авторитет межбанковского форума растет с каждым годом. Банковская сфера по праву считается наиболее рыночным сектором экономики. С достижением финансовой стабилизации экономика требует эффективной и высокопрофессиональной работы разветвленных банковских структур. Это особенно важно для стран — членов СНГ, Балтии и Восточной Европы, где идет процесс формирования действенных рыночных механизмов. Для них большое значение имеет создание всех не-

обходимых условий для органического слияния со структурами мирового банковского сообщества».

Заместитель председателя правления Центрального банка России Александр Потемкин изложил свою точку зрения на перспективы рубля в отношениях России с партнерами по СНГ. По его мнению, на современном этапе возникает возможность для «реальной последовательной интеграции экономик постсоветских стран на равноправной и взаимовыгодной основе». И важнейшим направлением деятельности в этой области является координация политики обменного курса национальных валют, призванная снизить риски использования национальных валют в экономических отношениях между ними, уменьшить издержки, связанные с применением СКВ в межстрановых расчетах, и обеспечить снижение степени «долларизации» национальных экономик стран Содружества. Чтобы достигнуть этого, как считает заместитель главы Центробанка, необходимо работать по следующим направлениям.

Первое направление заключается в разработке по линии Межгосударственного валютного комитета концепции валютной интеграции, а также макроэкономических и институциональных критериев готовности каждой из стран к валютной интеграции. В связи с различиями в уровне развития экономик эти процессы в разных странах могут быть разнотемными и реализовываться в виде как многосторонних, так и двусторонних соглашений.

Именно в подготовке и заключении двусторонних соглашений о проведении согласованной курсовой политики и заключается второе направление. Соглашения предусматривают поддержку курсового соотношения между национальными валютами в установленном диапазоне около их фиксированного центрального паритета, а также проведение консультаций и обмен информацией. Кроме того, должны быть созданы условия для проведения операций СВОП «доллар — иностранная валюта» между центральными банками и размещения средств на открытых друг у друга корреспон-

После долгой зимы все стремятся поближе к теплоту морю: представители мирового кинобизнеса — в Канны, а банкиры стран СНГ и Балтии — в Ялту, где 1 и 2 мая состоялась пятая Ялтинская межбанковская конференция.

понтентских счетах в государственных ценные бумаги. Нечто подобное (операция СВОП) недавно было осуществлено между Центробанком России и Нацбанком Беларуси. Планируя эти мероприятия, Россия не стремится к меценатству, она ставит вполне определенные цели. Г-н Потемкин считает: «Масштабы «зоны валютной стабильности» СНГ, созданной на основе двусторонних соглашений по согласованной курсовой политике, наряду с состоянием платежного баланса России, предсказуемостью собственной валютной политики и стабильной финансово-экономической ситуации в ней и определяют перспективы российского рубля в качестве локальной резервной валюты и валюты расчетов в отношениях с партнерами по Содружеству».

В нынешних условиях не приходится говорить о серьезной конкуренции российскому рублю в среде других ОКВ. Поэтому вполне оправданная борьба с «долларизацией» в свою очередь будет укреплять позиции именно этой валюты на территории стран СНГ. С другой стороны, нельзя не заметить, что в последнее время начинают набирать очки и национальные денежные единицы других стран. Например, достаточно явно прослеживается тенденция к стабилизации украинской гривны. Дело в том, что своей основной задачей главный банк Украины считает снижение уровня инфляции. А комплексный и разумный подход к решению этой проблемы уже приносит свои плоды. По мнению директора департамента валютного регулирования Национального банка Украины Сергея Яременко, наиболее важным фактором для Украины в 1996-1997 гг. стали потоки иностранного капитала. Выпуск министерством финансов Украины облигаций с высоким уровнем доходности вызвал интерес широкого круга иностранных инвесторов. А с февраля 1997 г. приток валюты в Украину стал превышать ее отток. В связи с

угрозой резкого падения курса иностранной валюты Нацбанку пришлось активно проводить интервенции, скупая избыток долларов на рынке (с начала 1997 г. на рынке таким образом было выкуплено \$250 млн.). Дальнейшие планы Нацбанка Украины предусматри-

С просьбой поделиться оценками состоявшейся международной конференции «БДГ» обратилась к старшему эксперту проекта TACIS в Беларуси Владимиру Бирюку. Г-н Бирюк считает, что в отличие от конференций прошлых лет на этот раз создалось впечатление, что банкиры потеряли желание создавать общую финансовую инфраструктуру в странах СНГ и Балтии. Между тем ранее, во время первых встреч, они регулярно договаривались требовать у руководства своих государств выработки законодательных основ межгосударственного рынка. Объясняется это тем, что все страны развивают собственную инфраструктуру и интеграция ограничивается развитием партнерских двусторонних связей. Поэтому результатом конференции стало лишь пожелание в адрес правительств обеспечить государственную поддержку движению капитала.

— На конференции вы присутствовали как представитель проекта TACIS в Беларуси. Какова цель вашей поездки в Ялту?

— Наша цель заключалась в оценке текущей ситуации в странах СНГ и Балтии. Эти сравнения необходимы для того, чтобы рекомендовать правительству мероприятия по устранению негативных явлений в макроэкономике. Мы стараемся это делать через наши аналитические бюллетени. Несмотря на то, что официальная статистика показывает неплохую картину, оценки экспертов, анализирующих показатели с точки зрения международных стандартов, менее оптимистичны.

— Какие тенденции сегодня наиболее характерны для развития финансового пространства в странах СНГ и Балтии?

— Россия сегодня не испытывает проблем с привлечением капитала из стран СНГ. В первую очередь это связано с тем, что она в течение 5 последних лет не меняла свою финансовую стратегию и Центробанк нормально осуществлял монетарную политику. Это привело к свободной конвертируемости российского рубля по текущим операциям. Российский механизм привлечения инвесторов из Беларуси, Украины, Казахстана и других стран весьма эффективен. Поэтому России нет необходимости заботиться о повышении своего авторитета на территории бывшего СССР — он растет сам.

С другой стороны, представители государств интересовали позицию России в плане построения долгосрочной политики с партнерами по СНГ. Дело в том, что отставание в области финансов все равно заставит нас обратиться за опытом России, при этом экспансия российского рубля неизбежно распространится на наши государства. И в случае, если заранее не будут оговорены взаимовыгодные условия, нельзя будет ожидать какого-то партнерства в этой области. Просто произойдет поглощение слабого более сильным. А финансовый интерес России к Беларуси, безусловно, имеет место. Поскольку Беларусь находится в центре Европы, капитал через нее мог бы проходить так же, как сейчас осуществляется транзит нефти и газа.

вают шаги по присоединению к 8 статье устава МВФ. Будет также проводиться работа, направленная на получение Украинной кредитного рейтинга с дальнейшим выходом на рынок иностранного капитала путем выпуска еврооблигаций.

Можно заметить, что Украина 1997 г. напоминает Беларусь первой половины 1995 г. Разница в том, что в 1995 г. правильно использовать результаты борьбы с инфляцией белорусское руководство не смогло, а у сегодняшней Украи-

ны есть на это все шансы. Обидно, что официальный Минск не учитывает не только потребности собственной экономики, но и опыт ближайших соседей. Ведь именно в возможности сравнительной оценки заключается польза международных встреч, подобных Ялтинской межбанковской конференции. Но, видимо, позиции белорусского государства останутся неизменными. Нацбанк же на конференции в очередной раз поведал миру о нашем «экономическом чуде».

— Обсуждалась ли на встрече банков проблема расчетов между странами СНГ и Балтии?

— Безусловно. Если говорить о взаимоотношениях России и Беларуси, то рыночный курс белорусского рубля сегодня определяется вне Беларуси, в первую очередь — в Москве. С одной стороны, то, что мы упускаем рынок формирования цены своей валюты, конечно, плохо. Но это дало возможность осуществления расчетов по прямым валютам, т.е. не используя третью валюту. Между тем другие страны СНГ в расчетах используют именно третью валюту. Сам же вопрос проведения расчетов сегодня не является таким острым, как раньше, и заключается в осуществлении платежей «день в день».

Но возникает и ряд новых проблем. Межгосударственные расчеты требуют доверительности и участия в гарантиях центральных банков. Конечно, при интеграции банков государств СНГ банковская система образует колыбель, упрощается платежная система. Но в случае банкротства одного из звеньев непонятно, какой из национальных банков будет нести ответственность.

— После подписания соглашения между Центральным банком России и Национальным банком Беларуси наметились определенные шаги по либерализации белорусского валютного рынка. Как вы оцениваете достигнутые договоренности?

— Российская сторона поставила Беларуси жесткие условия, касающиеся финансовой сферы. Эти условия соизмеримы с условиями МВФ к любой другой стране. Мы не расцениваем условия соглашения двух центробанков как равноправные. Они довольно невыгодны для Беларуси. Что касается проведенной двумя банками сделки СВОП, то, по нашим расчетам, для бело-

русской стороны это достаточно убыточная операция. К тому же до сих пор неясно, как Беларусь сможет распорядиться полученными средствами. А трехмесячный срок сделки начал отчет уже более 20 дней назад.

Сегодня в Беларуси осуществляется ускоренная девальвация национальной валюты. Особенно это было характерно для первого квартала. Но следует помнить, что для достижения баланса между реальным спросом и предложением придется очень сильно понизить курс своей валюты в будущем. В этой связи нас интересуют доводы тех официальных лиц, которые считают, что в настоящее время белорусский рубль недооценен.

— Сегодня рассматривается вопрос включения МВБ в систему российских валютных бирж, что позволит поддерживать связь в режиме реального времени. Считаете ли вы это возможным?

— Технических проблем при этом не возникнет, потому что МВБ создавалась по аналогии с ММВБ. С финансовой стороны объединению также ничто не препятствует. Но мы вряд ли можем претендовать на какую-то важную роль при объединении с российским капиталом. То есть речь может идти только о поглощении.

Сегодня ММВБ присоединила к себе еще 7 российских бирж. Все они еще 3 года назад были категорически против присоединения, потому что у каждой была создана своя региональная система. Однако сегодня они объединены в одну систему и подчинились московским правилам. Наши банки в качестве эксперимента допущены на российский биржевой рынок ОКВ, это прецедент положительный. Если бы нам дали возможность войти в систему еще 3 года назад, то Беларусь не страдала бы от утечки капитала.

Диалог — Оптим

1. ПОКУПКА — ПРОДАЖА БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ ЗА РОССИЙСКИЕ РУБЛИ И ДРУГУЮ ВАЛЮТУ
тел. (095) 330 32 50

2. ИНВЕСТИРОВАНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ
тел. (095) 330 32 52

3. ПРОПЛАТЫ КОНТРАКТОВ В БЛИЖНЕМ И ДАЛЬНЕМ ЗАРУБЕЖЬЕ ЗА БЕЛОРУССКИЕ РУБЛИ
тел. (095) 330 79 44

4. ОТКРЫТИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ В РОССИИ С РУБЛЕВЫМ И ВАЛЮТНЫМ СЧЕТОМ
тел. (095) 203 12 57, 335 00 44

5. ОТКРЫТИЕ МУЛЬТИВАЛЮТНЫХ СЧЕТОВ БЕЛОРУССКИМ ПРЕДПРИЯТИЯМ
тел. (095) 330 79 22, 203 46 66



**ПРОИЗВОДСТВО
ОКОН
И
ДВЕРЕЙ**

из ПВХ — профиля
по немецкой технологии

Формируем пакет заказов
Позвоните нам и цены вас приятно удивят
тел.: (01773) 63425
г. Молодечно, ул. Б. Хмельницкого, 22, предприятие "Скорпион"

НОВОСТИ

НА НАЦБАНК НАДЕЙСЯ...

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

Управление методологии и политики надзора Национального банка Беларуси разработало дополнение №2 к «Положению о порядке формирования и использования специального резерва на возможные потери по сомнительным долгам от 19.08.96 г. №775».

Документ вносит ряд изменений и дополнений в действующее Положение. В связи с тем, что процесс распределения государственных средств осуществляется в Беларуси административно-командным способом (зачастую по решению правительства банки выдают заведомо невозвратные ссуды), особый интерес у банкиров вызвал п.5, в соответствии с которым второй раздел Положения дополняется п.2.15 следующего содержания: «При принятии соответствующих решений об отсрочке (пролонгации) кредитов, выданных по решению правительства Беларуси, указанные кредиты учитываются в установленном порядке в составе срочной (пролонгированной) задолженности. Резервы по ним создаются в порядке, предусмотренном настоящим Положением».

Таким образом, в очередной раз коммерческим банкам придется уповать на милость Нацбанка, который может не заметить недостаточность резервов на возможные потери по сомнительным долгам.

ЦЕНА ГАРАНТИЙ ВОЗРАСТАЕТ

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

3 мая Национальный банк Беларуси принял решение о повышении размера взноса в гарантийный фонд. С 1 мая ежемесячный безвозвратный взнос в гарантийный фонд защиты вкладов и депозитов физических лиц устанавливается в размере 0,15% (ранее 0,1%) от остатка привлеченных средств.

Это нововведение обусловлено ситуацией в банковском секторе Беларуси. За спиной Нацбанка уже стоят вкладчики обанкротившихся «Магнатбанка», «Дуката» и др. Только по «Магнатбанку» задолженность перед физическими лицами составляет BLR 6,5 млрд., перед акционерами банка -- BLR 10 млрд., перед прочими кредиторами -- свыше BLR 100 млрд.

Напомним, что Положение «О фонде страхования вкладов населения» правлением Национального банка Беларуси было принято 25 июля 1995 г. Предполагалось, что размеры отчислений в специальный фонд страхования при Национальном банке составят 0,8-1,5% от суммы вклада. До этого момента коммерческие банки были обязаны часть привлеченных средств перечислять на резервные счета в Национальном банке и страховать вклады населения в страховых компаниях. При этом страховую компанию банки могли выбрать сами. Исключение составлял лишь Сберегательный банк -- единственный банк, сохранность средств в котором гарантировало государство. Исхо-

дя из зарубежного опыта, Нацбанк решил, что нынешняя система страхования не может в полной мере гарантировать частным вкладчикам возврат их денег в случае возникновения проблем у банков.

Хотелось бы надеяться, что повышение размеров взносов в гарантийный фонд ни в коей мере не связано с прогнозами экспертов Нацбанка об ухудшении положения коммерческих банков и, как следствие, -- сокращении их количества.

Минск-Борисов-Слуцк-Березино

МОБИКОМ

ПЕРВЫЙ СИСТЕМА

зажигалка RONSON в подарок вместе с пейджером.

Октябрьская, 5, ком.107-108
(017) 222 46 51, 222 46 52

ВСЕ для ДОМА

27/30.5.97

5-я международная выставка

В РАМКАХ ВЫСТАВОК МЕЖДУНАРОДНЫЕ САЛОНЫ

ТЕРАКОТА, ДОМОТЕХ, ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ

ЭКСПОФОРУМ

ВЫСТАВОЧНЫЙ КОМПЛЕКС пр. Машерова, 14

контактные телефоны: (017) 2564903, 2265102

Автомобили ВАЗ

со склада на Украине

BA3-21053	-\$4750	BA3-2108	-\$4900	Нива-21214	-\$6800
BA3-21073Lux	-\$5350	BA3-2109	-\$5300	Нива-21215(D)	-\$9200
BA3-21044Lux	-\$5400	BA3-21099(1300)	-\$6300		

Цена включает предпродажную подготовку в Германии: антикор, покрытие, молдинги, спойлера, импортная резина, колеса, салон люкс, оформление документов.

Телефон в Чернигове: (04622) 7-31-52.

ТЕХНОЛОГИЯ БИЗНЕСА

ПЛАТЕЖНАЯ СИСТЕМА: МОДЕРНИЗАЦИЯ НЕИЗБЕЖНА

Игорь ВОРОБЬЕВ

В мире существуют два подхода к построению расчетов: централизованный и децентрализованный. При первом проведение межбанковских расчетов и автоматизированная обработка платежных данных для этих целей осуществляются через централизованный расчетный центр под контролем центрального банка страны. Очевидно, что централизованная система отвечает интересам клиентов и центральных банков. Коммерческие же банки заинтересованы в том, чтобы деньги подольше оставались у них.

Действующая в Беларуси платежная система может быть кратко охарактеризована следующим образом. На верхнем уровне банковской системы находится Национальный банк, на втором -- 34 коммерческих банка с сетью из примерно 700 филиалов. Среди форм платежного оборота доминирующее положение занимают две: частные лица расплачиваются за товары и услуги наличными, а хозяйствующие субъекты всех форм собственности -- путем безналичных переводов средств. В последние годы сделана попытка внедрения системы платежей на базе пластиковых карточек (система «БелКарт»).

Все межбанковские переводы средств внутри страны осуществляются единым расчетным комплексом, включающим в себя коммуникационную инфраструктуру, средства безопасности и обработки данных, которые эксплуатируются Белорусским межбанковским расчетным центром (БМРЦ). БМРЦ является оператором электронной платежной системы. По правилам, утвержденным Национальным банком Беларуси, под его контролем осуществляются электронные межбанковские расчеты по платежным транзакциям банков и их клиентов. Количество обрабатываемых БМРЦ электронных транзакций сегодня составляет около 110 тыс. в день. Пользователями услуг БМРЦ являются головные коммерческие банки, их филиалы, Нацбанк Беларуси и его отделе-

ния, Министерство финансов Беларуси, налоговая инспекция, казначейство, Межбанковская валютная биржа. Преобладающим типом межбанковской транзакции является платежное поручение (кредитный перевод). Действующую в Беларуси технологию межбанковских расчетов можно охарактеризовать как специфическую комбинацию валютной и клиринговой схем расчетов с пореисовой обработкой принимаемой платежной информации.

Нынешнее состояние платежной системы Беларуси не в полной мере отвечает современным требованиям контроля за расчетами и управления рисками со стороны Национального банка, особенно в части оперативности управления. В свою очередь банки в течение дня имеют лишь периодический доступ к своим счетам в Нацбанке. Как следствие, они не могут оперативно управлять остатками средств на счетах, то есть возможности для финансовых маневров ограничены.

И в плане безопасности действующая платежная система не отвечает современным требованиям надежности и информационной безопасности, не располагает средствами резервирования и восстановления работоспособности.

Не создана пока и нормативно-правовая база обмена электронными платежными документами (т.е. до сих пор единственным правомочным документом является документ на бумажном но-

сителе). Недостаточно полно проработан ряд правовых вопросов, например, безотзывности, окончательности расчетов в кризисных ситуациях, разрешения конфликтов и споров внутри системы межбанковских расчетов. Отсутствует детализированный проект интеграции в единой платежной системе других недавно возникших и быстро развивающихся банковских платежных инструментов и новых услуг: платежных систем с использованием банковских пластиковых карточек, международных расчетов, расчетов по ценным бумагам, валютных биржевых операций. Применяемые форматы сообщений не соответствуют принятым международным стандартам, что препятствует сквозной автоматизации взаимодействия с международными платежными системами.

Принимая во внимание все вышеперечисленные недостатки, Национальный банк Беларуси в мае 1995 года утвердил «Требования к проекту развития и модернизации платежной системы». В разработках исходных концепций этого проекта приняли участие эксперты компаний IBM, DEC, Добровольческий корпус по оказанию финансовых услуг (США) и некоторые другие западные организации.

С середины 1996 года Нацбанк Беларуси начал получать техническую помощь от Европейского союза в рамках программ TACIS по модернизации платежной системы Беларуси. Рабочая группа TACIS работает в тесном контакте со специалистами Нацбанка и БМРЦ. По словам начальника отдела анализа методов и систем БМРЦ Владимира Григорьева, главный аспект работы с TACIS -- передача Нацбанку Беларуси современного международного опыта работы аналогичных систем по следующим направлениям:

-- правовые аспекты платежной системы и межбанковских расчетов;

-- правовая база систем клиринга на неттинговой основе;

-- правовая база систем RTGS (межбанковские расчеты по крупным платежам в режиме реального времени на валовой основе);

-- увязка и интегрирование различных подсистем в единое ядро.

К центральной системе межбанковских расчетов по крупным платежам подсоединяются такие подсистемы, как система прочих (мелких) платежей, система платежей на базе пластиковых карточек, система расчетов по ценным бумагам, система расчетов по международным транзакциям и прочие перспективные системы (сеть банкоматов).

Второй аспект сотрудничества с TACIS -- операционные модели. Имеется в виду разработка технологий, операционных процедур, графиков ввода-вывода информации банками с точки зрения технологии автоматизированной обработки данных. Ведется также работа по определению роли Национального банка в управлении и контроле за этими процессами и их мониторингу.

Третий аспект -- использование Нацбанком действующих на Западе международных стандартов. Например, международных форматов платежных сообщений. Это необходимо для того, чтобы платежная система Беларуси была совместима с зарубежными платежными системами.

Все рекомендации экспертов программ TACIS максимально учитываются при подготовке Нацбанком правовых документов.

Первый этап работы с TACIS закончен. Но, как отметил г-н Григорьев, Нацбанк подготовил предложение и запрос по второму этапу сотрудничества. Но решение о его финансировании Европейский союз пока не принял.

БАНКОВСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ

ШВЕЙЦАРСКИЕ БАНКИРЫ ОБЕЩАЮТ ПОДДЕРЖКУ

Игорь ВОРОБЬЕВ

В конце апреля по приглашению Базельского банка международных расчетов официальная делегация экспертов по платежным системам Национального банка Беларуси посетит Швейцарию. Предварительно туда были переданы обзорные аналитические материалы о состоянии платежной системы Беларуси и перспективах ее развития.

В последние годы Базельский банк международных расчетов стал исследовательским и консультационным центром для банковских систем развивающихся стран. В его составе действует ряд комитетов, которые формируются из представителей десяти крупнейших банков мира. Это так называемая «группа десяти» (Г10). Один из них -- «Комитет по платежным и расчетным системам «группы десяти», с которым и работала белорусская делегация.

В первый день пребывания экспертов Нацбанка в Швейцарии проходила презентация платежной системы для экспертов «группы десяти». В целом проектные решения Нацбанка признаны самими современными.

Были организованы консультации с ведущими юристами комитета по платежным системам. Обсуждались варианты скорейшего внедрения в Беларусь электронного документа. Фактически наша банковская система использует его уже сейчас. Но работа с ним противоречит действующе-

му законодательству, по которому пока только бумажный документ признан правомочным и принимается в суде как доказательство. Юристы «группы десяти» предлагают начать разработку закона «О банковском электронном документе». Но учитывая длительность процесса подготовки и принятия закона, на первом этапе необходимо разработать межбанковские соглашения об обмене электронными документами. И уже на уровне двух- и многосторонних соглашений учесть статус электронного документа, обязанности сторон по безопасности, учету, хранению и архивированию, процедурам разрешения споров. Контрактная основа считается оптимальной и принята в большинстве ведущих банковских систем мира. В некоторых странах (к примеру, в США) действует законодательство об электронных банковских документах.

В Швейцарии были проведены также консультации с группой компьютерных экспертов по автоматизации внутренней деятель-

ности Национального банка Беларуси, получены интересные материалы по системам информационной безопасности. Безопасность платежной системы можно рассматривать в двух аспектах. Потеря реальных средств может произойти из-за сбоев в системе и из-за мошеннических операций. И хотя информация о конкретных суммах потерь каждого банка конфиденциальна, однако, как утверждают эксперты, эти потери были допущены именно из-за мошеннических действий.

Система безопасности рассматривается и с точки зрения угроз и рисков, которые потенциально в ней существуют. К платежным рискам относятся кредитный риск, риск ликвидности, системный риск. К примеру, всегда существует риск сбоя технических средств и программных систем по причине аварии. Во избежание этого на Западе предусмотрено резервирование или дублирование систем. Для этого создается зеркальный аналогичный центр с такими же техническими и аппаратными средствами, программами и средствами доступа, что и в первой системе. В случае возникновения в ней сбоя происходит автоматическое переключение на резервную систему. По словам начальника отдела анализа методов и систем БМРЦ Владимира Григорьева, впервые за 20 лет

Национальный банк предпринимает конкретные шаги по созданию такой системы: для создания резервного центра выделяются средства, заключаются соответствующие контракты. Центр будет создан в ближайшее время, так что проблема риска, связанного с внезапным выходом системы из строя, будет решена.

На встрече были детально обсуждены формы дальнейшего сотрудничества Национального банка Беларуси с Базельским банком международных расчетов. «Мы считаем целесообразным продолжать сотрудничество и готовы участвовать во всех инициативах банка. Базельский банк международных расчетов готовит кадры в «Объединенном Венском институте», организует семинары на межрегиональном уровне. Мы воспользуемся также правом центрального банка на получение всех публикаций банка. Только из этой командировки мы привезли около 55 наименований публикаций, документов, докладов. Материалы охватывают все аспекты платежных систем, которые наработаны комитетом по платежным системам «группы десяти». В качестве центра поддержки программ развития банк готов оказать содействие в организации стажировок экспертов Нацбанка Беларуси в процессинговых центрах Германии», -- сообщил Владимир Григорьев.

Цены падают, но только не у нас

Мировые рынки:

сезонная тяга к прогнозам

Сезонный спад, связанный с окончанием отопительного сезона в крупнейших странах-потребителях нефти, оказался значительно серьезнее, чем предполагалось. Причем даже такие события, как угроза срыва программы «нефть в обмен на продовольствие» из-за ареста в Ираке двух наблюдателей ООН или этни-

Причем увеличение добычи по-прежнему происходит быстрее, чем рост спроса. (В прошлом году он составлял в среднем 71,7 млн баррель/сутки, добыча же к концу года превышала 74 млн баррель/сутки.) Предполагаемые низкие цены на нефть в текущем году (наряду с удешевлением меди, каучука и др.) могут существенно отразиться и на других товарах.

ка «отдохнули» и котировки «робусты» на торгах *London International Financial Futures Exchange (LIFFE)* опустились (25 апреля на 16 \$/т, 28-го — на 28 \$/т) до \$1600, то позднее гонка цен началась с новой силой. 2 мая на *LIFFE* тонна кофе стоила уже \$1670, и это при том, что ситуация с запасами «робусты» не такая напряженная, как с «арабикой». Котировки же этого сорта на торгах *Coffee, Sugar & Cocoa Exchange (CSCE)* уже достигли в текущем году самого высокого уровня за период с лета 1994 года — 2,55 \$/фунт в связи с тем, что бразильский урожай значительно ниже, чем предполагалось ранее. 5 мая фунт «арабики» стоил на *CSCE* 2,509 \$/фунт.

Рост котировок на биржах привел к тому, что компании-переработчики кофейных зерен *Kraft Jacobs Suchard* и *Tchibo Frisch-Rolst Kaffe GmbH* объявили об увеличении отпускных цен.

Что касается зерновых, то эксперты (*Economist Intelligence Unit*) предполагают падение цен в течение года на 15,2%. Однако запасы этого товара таковы, что в случае каких-либо сюрпризов природы может образоваться дефицит. Правда, недавние эпидемии домашних животных начинают сказываться на поведении потребителей. Вполне возможен массовый отказ от употребления в пищу мяса и мясopодуктов, следствием чего станет снижение спроса на кормовое зерно.

Россия: за что боролись...

Неуклюжие действия властей поставили российских производителей сахара перед поистине кошмарной перспективой. Полная неразбериха, царившая на рынке в прошлом году (выбросы товара по демпинговым ценам,

контрабанда, в т.ч. через «белорусский коридор», и т.д.), привела к тому, что они были по существу разорены. Именно в тот момент, когда происходит сезонное снижение объемов производства, правительство РФ занялось «наведением порядка». В результате уменьшение предложения привело в апреле к настоящему ажиотажу. Рост цен доходил до 7% в неделю, а их разброс составлял примерно 1/3 стоимости — от 2700 руб./кг до 3500 руб./кг, что само по себе — признак нервозной обстановки на рынке.

Все это создало условия для выброса на российский рынок 3 млн т нереализованного сахара, скопившегося на Украине. Того самого, с импортом которого российские власти так отчаянно боролись.

С перепугу, что вся эта масса может просто похоронить целый сектор экономики, принимается постановление «О мерах поддержки отечественной сахарной промышленности». Согласно этому документу, с 15 мая ставка таможенной пошлины составит 25% (не ниже 88 \$/т). Скоро можно будет оценить последствия этого шага российского руководства.

В целом же по большинству продовольственных товаров налицо тенденция к снижению цен. Исключение составляет лишь мясо (сокращение поставок из-за эпидемий в Европе).

Предполагается также, что в ближайшее время начнет лихорадить рынок чая. С 1 июня ставки таможенных пошлин на чай в упаковках не более 3 кг увеличиваются вдвое. Это может привести к росту оптовых цен в 1,5 раза. Следствием такого шага станет то, что происходит с алкоголем — контрабанда, подпольное производство чая из

местной соломы и вытеснение легальных экспортеров.

Беларусь: с праздничком!

Момент для повышения цен на водку (примерно на 15%), что ни говори, выбран удачно — как раз накануне майских праздников. Да и от излишнего гостеприимства кое-кому стоит отвыкнуть — хлеб-соль теперь дороже на 20%. Цена на чай поднялась еще больше — на 21%. Группа молочных продуктов в процентном отношении подорожала в 2 раза меньше.

Скачок цен на социально значимые товары является прямым продолжением процессов, вызванных появлением в предыдущие месяцы массы ничем не обеспеченных денег. (Рост цен на непродовольственные потребительские товары начался значительно раньше. В

апреле подорожали изделия большинства производителей наукоемкой продукции. Например, холодильник «Минск-153» (АО «Атлант») стал дороже почти на 1/3.)

В перспективе наиболее интересные события на рынке Беларуси ожидаются в сфере торговли сахаром. Запасы этого товара в стране минимальны (предположительно дней на 10). Валюты в случае необходимости экстренных закупок нет (правда, ходят разговоры о возможности калитного бартера с Кубой). В то же время грядущие потрясения сахарного рынка России затронут и нашу страну. Правда, можно предположить, что Беларусь, как это нередко случалось, попробует играть роль транзитного коридора до тех пор, пока терпение у братского народа не лопнет.

Юрий ХОВРОВ



ческие столкновения в Нигерии, следствием которых может стать срыв поставок, хотя и вызвали некоторое подорожание, но вытянуть котировки этого товара из ценовой ямы так и не смогли. Сырая нефть как на торгах *International Petroleum Exchange (IPE)*, так и на Североамериканском свободном рынке (ARA) в настоящий момент дешевле 18 \$/баррель. На *New York Mercantile Exchange (NYMEX)* котировки несколько выше, однако принципиально ситуация там не отличается.

По мнению *Financial Times*, причина низких цен на нефть — в ее хроническом перепроизводстве.

В отличие от рынка нефти рынок кофе продолжает испытывать серьезный дефицит — примерно в 70.000 т. Причем при снижении мировых запасов (почти в 2 раза) совокупный спрос в текущем году, согласно прогнозам, достигнет «исторического» рубежа — 100 млн мешков (1 мешок — 60 кг). Вряд ли стоит ожидать повторения событий начала текущего года, когда котировки подскочили за 2 месяца в 1,5 раза. Однако вспомним, что у «быков» есть на что равняться и к чему стремиться — после неурожая 1994 года тонна кофе стоила более \$4000.

Если в конце апреля трейдеры слег-

НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Новый коммутатор 10/100 BayStack 350 фирмы Bay Networks



Фирма Bay Networks выпустила новый высокопроизводительный коммутатор BayStack 350, который, по всей видимости, потеснит аналогичное оборудование таких известных фирм, как Cisco Systems, 3Com, Cabletron, рассчитанное на работу в сетях масштаба рабочей группы и предприятия. Данный коммутатор является превосходным средством постепенного перехода с обычных сетевых технических средств Ethernet 10 Мбит/с на Fast Ethernet 100 Мбит/с, поскольку все его порты ориентированы

на работу как в 10-мегабитном, так и в 100-мегабитном режимах, что в значительной мере защищает инвестиции в построение сетей Ethernet 10 Мбит/с. Учитывая низкую цену — \$4195 и широкие технические возможности, равные или превосходящие по некоторым параметрам возможности таких популярных ранее коммутаторов, как Cisco Catalyst 2900 (12+2 портов 10/100Base-TX), 3Com SuperStack II Switch 3000 TX (12 портов 100Base-TX), 3Com SuperStack II Switch 1000, коммутатор BayStack 350 бесспорно является лучшим в своем классе сетевым оборудованием.

Остановимся на некоторых технических характеристиках BayStack 350.

Данный коммутатор выпускается в 2 вариантах:

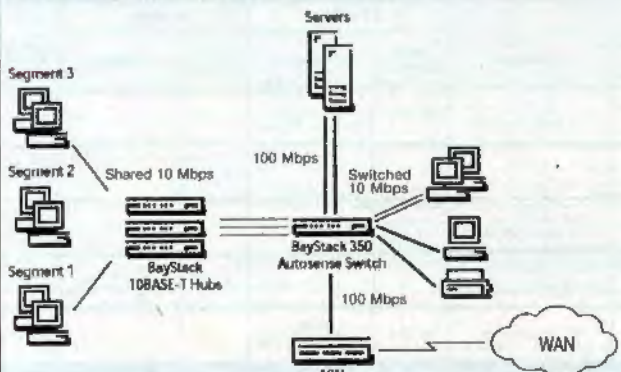
— модель BayStack 350T, имеющая 16 портов 10/100Base-TX;

— модель BayStack 350F, имеющая 14 портов 10/100Base-TX и 2 порта 100Base-FX, рассчитанных на работу с оптоволоконным кабелем. Все порты 10/100Base-TX коммутатора обладают возможностью автоопределения скорости передачи данных, которая заключается в том, что при переходе с Ethernet 10 Мбит/с на Fast Ethernet 100 Мбит/с и обратно не требуется вмешательства администратора сети, т.е. BayStack 350 сам определит необходимую скорость передачи и настроит на нее свои порты. Кроме того, следует отметить, что все порты коммутатора могут работать не только в режиме полудуплексной передачи данных, но и в режиме полного дуплекса, что позволяет достигать удвоенной скорости передачи 20/200 Мбит/с по всем портам. Рассматривая данную возможность BayStack 350 с его общей производительностью по

внутренней шине, которая составляет 1,2 Гбит/с (аналогичную имеет, например, модель Cisco Catalyst 2900), можно отметить, что он позволяет значительно повысить производительность работы сети в целом. Очень важной особенностью коммутатора BayStack 350 является его ориентация на работу в мультимедийных сетях, требующих передачи больших объемов видео- и аудиоданных. Для этого предусмотрена возможность организации очереди приоритетов, которая позволяет устанавливать более высокие приоритеты при передаче данных через коммутатор как по MAC-адресам источника, так и по паре MAC-адресов источника и приемника передачи информации. BayStack 350 обеспечивает поддержку до 8192 MAC-адресов, возможность организации виртуальных сетей (VLAN) и поддерживает протокол Spanning Tree Protocol (STP), что позволяет применять BayStack 350 в сетях масштаба предприятия.

BELOBABM

тел.: 234-20-22, 239-16-75;
e-mail: landiv@bamb.minsk.by.

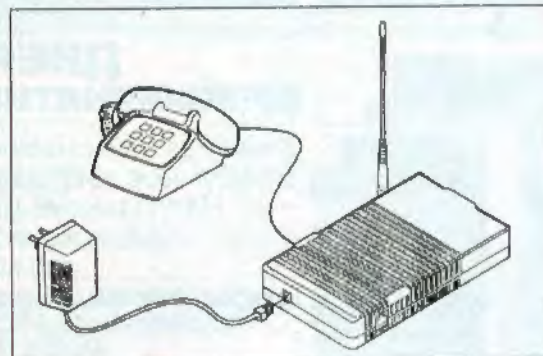


ТЕХНОЛОГИИ

Новый вид услуг сотовой связи

ООО «Форо-Лайн» при поддержке СП «Белсел» предлагает новый вид услуг сотовой связи — фиксированную сотовую связь. Она обеспечивает устойчивую и

юющих тарифов; — дополнительная скидка на все разговоры в выходные и праздничные дни, а также в будние дни с 20.00 до 8.00 — 30%, что



качественную связь в местах, где отсутствует возможность пользоваться обычным проводным телефоном (районы новостроек, коттеджи, дачи, склады, гаражи, автостоянки и т.п.), при условии покрытия этих мест сетью СП «Белсел».

Фиксированная сотовая связь обеспечивается сотовым телефонным аппаратом Nokia 10 с радиусом действия до 40 км (без дополнительной антенны) от базовой станции. При подключении дополнительной внешней антенны дальность связи увеличивается. Аппарат Nokia 10 совместим с любыми кнопочными телефонными и факсимильными аппаратами; предусмотрена возможность их параллельного включения. Питание Nokia 10 осуществляется от сети 220 В.

Тарифы на услуги связи при использовании фиксированной сотовой связи:

— цена аппарата Nokia 10 с подключением — 24 млн руб.;
— месячная абонентная плата — 698.000 руб. (50%-я скидка от действующего тарифа);
— скидка на все разговоры с 8.00 до 20.00 — 25% от действующего тарифа.

составляет 55% от действующих тарифов.

Пример: тариф на разговоры по Минску и Беларуси на исходящий звонок для обычного сотового телефона составляет 8500 руб./мин, тариф на исходящий звонок для Nokia 10 — 6375 руб./мин (в выходные и праздничные дни, а также в будние дни с 20.00 до 8.00 — 3825 руб./мин).

Более подробную информацию о фиксированной сотовой связи, конкретно об аппарате Nokia 10, а также о любых других моделях марок Nokia, Benetton и Maxon можно получить в «Форо-Лайне». Сотрудники фирмы дадут вам квалифицированную консультацию и при необходимости выведут на место установки аппарата для проверки качества связи.

ФОРО-ЛАЙН
Официальный дилер СП «Белсел»

г. Минск,
ул. Козлова, 3
(Дворец искусств);
тел.: 233-26-63, 268-75-38,
276-13-47, 276-30-99.

ПОЗВОЛЬТЕ СЕБЕ НЕМНОГО КОМФОРТА

С ЛЮКС-ГЕЯ

ИЗГОТОВИМ И УСТАНОВИМ В КОРОТКИЕ СРОКИ

ОКНА, БАЛКОННЫЕ ДВЕРИ, ОФИСНЫЕ ПЕРЕГОРОДКИ ИЗ ПЛАСТИКА канадские материалы и технология

ПРОТИВОМОСКИТНЫЕ СЕТКИ ДЛЯ ЛЮБЫХ ОКОН

г. Минск, ул. Кирова, 14
т/ф (017) 227-76-73
тел. (017) 227-24-72

ТАКИМИ ОКНАМИ ПОЛЬЗУЕТСЯ ВСЯ АМЕРИКА

товар сертифицирован

ЖАЛЮЗИ РОЛЛЕТЫ МАРКИЗЫ

РАДИАТОРЫ CALIDOR

ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Гарантия — 1 год

ИДЕАЛЬНЫЙ СТИЛЬ

т/ф: 266-06-99
269-12-15
266-04-01

ЖАЛЮЗИ И РОЛЛЕТЫ

для любых интерьеров

Brook Fuds

Минск, ул. Я. Коласа, 21
(017) 231-62-06, 232-02-93
пейджер 249-00-00, 46, 411

ДВЕРИ МЕЖКОМНАТНЫЕ

Отличная звукоизоляция
Бесшумное закрывание
Натуральные цвета
Долговечность
Легкость

ЛЕГКОМОНТИРУЕМАЯ КОРОБКА
УПЛОТНИТЕЛЬНАЯ РЕЗИНА
ЗАМОК, ПЕТАН

ПРОБАУЗ

Товары для строительства

Минск, ул. Ольшевского, 32
тел.: (017) 228 54 41, 228 54 42

Выбираем эмали

Необходимо отметить, что понятия эмали на Западе и у нас не совпадают. Мы исторически привыкли приравнивать эмаль к краскам, однако в западных странах это больше относится к лакам и автоэмалям.

Изготавливаются они на основе масляных лаков, в т.ч. с использованием синтетических смол. Рекомендуются для окрашивания стен в кухне, туалетах, ваннах и других помещениях с повышенной влажностью; отдельные виды эмалей предназначены для окрашивания окон, дверей, полов, металлических изделий, пластмассы. В большинстве случаев разводятся разбавителями.

Эмали подразделяются на:
-- глифталевые (аббревиатура в названии краски **ГФ**): общего назначения, для внутренних работ, кроме окрашивания полов. Время высыхания -- 24 часа;

-- пентафталевые (**ПФ**): для окрашивания дерева и металла внутри помещений, для покрытия полов, окон и дверей. Время высыхания -- до 36 часов, в зависимости от модели и назначения;

-- фенолоэпоксидные (**ФЭ**): используются для окраски пола. Имеют более короткое время высыхания, лучшие характеристики по твердости, блеску и износостойкости в сравнении с эмалями ПФ;

-- кремнийорганические

(**КО**): хорошо выдерживают перепады температур, защищают металлические изделия от коррозии. Внутри помещения используются для окрашивания радиаторов отопления, труб и арматуры. Разводятся растворителями. Перед нанесением КО-эмалей рекомендуется производить грунтовку поверхности. Токсичны (при работе следует соблюдать осторожность). Время высыхания -- от 2 часов;

-- нитроглифталевые (**НГ**): используются для окрашивания окон, дверей, металлических поверхностей. Время высыхания -- 1-3 часа. Будьте внимательны! Нитрокраски и нитроэмали огнеопасны;

-- хлорвиниловые (**ХВ**): для окрашивания предварительно подготовленных металлических, тканевых, деревянных, а также бетонных и железобетонных поверхностей. Время полного высыхания -- в среднем 24 часа.

Если в цифровой аббревиатуре отечественных эмалей первой стоит:

1 -- эмаль предназначена для наружных работ (атмосферостойкая);

2 -- для внутренних работ (ограниченно атмосферостойкая);

3 -- консервационная эмаль (такими эмалями покрывают, например, корпус автомобиля, который в дальнейшем будет окрашиваться);

4 -- водостойкая;

5 -- специального применения;

6 -- масло- и бензостойкая;

7 -- химически стойкая;

8 -- термостойкая;

9 -- электроизоляционная.

Последующие цифры в аббревиатуре означают номер цвета по специальному каталогу и особой информации для потребителей не несут.

ЭСТЕТИКА И КОМФОРТ НА ЕВРОПЕЙСКОМ УРОВНЕ

ПОДВЕСНЫЕ ПОТОЛКИ
"OWA" (Германия) от 11\$
ПЛАСТИКОВЫЕ СТЕНОВЫЕ ПАНЕЛИ
"VOX" (Польша) от 7,9\$

ЛИНОЛЕУМ (более 30 видов, шир. 2 м, Индия, Франция)
толщина 1,5 мм от 4\$
толщина 3 мм от 5\$
ВИНИЛСКОЖА (Индия) от 4\$

ул. Захарова, 76, офис 10
Тел./факс (017) 236-1230

Отделочные материалы для фасадов и интерьеров компании Soframar

Гликоприм -- краска и в то же время универсальная грунтовка на основе сополимеров виниловых смол в органическом растворителе -- предназначен для грунтования любых поверхностей, как внутренних, так и наружных. Применяется для работ на всех типах подложек, используемых в строительстве, -- штукатурном известковом растворе, цементе, гипсе, дереве, старых (как осыпающихся, так и плотно прилегающих) слоях краски. Особенно рекомендуется для работы с гипсокартоном и в качестве подслоя для поставляемого фирмой «Юнибуд» продукта *Limepance*. Делает поверхность водонепроницаемыми и укрепляет их. Гликоприм позволяет за небольшую цену придать обычному гипсокартону влагостойкие свойства.

Софрадекор -- это густая масса на основе акрилового сополимера в водной эмульсии. Предназначен для декоративной отделки и защиты внутренних стен. Он экономичен, наносится в один слой и позволяет заменить старую технологию «окрашенной капельки», предусматривающую нанесение капелек штукатурки с последующим покрытием полуматовой краской в 1-2 слоя. Поверхности, для отделки которых использован Софрадекор, моются, в т.ч. с помощью СМС. Используется для внутренних работ -- на новых или обновляемых стенах общественных зданий, лестничных клеток, коколей, коридоров, школьных

классов, больниц, клиник и т.д. Может покрываться блестящим лаком *Sofrastop*, который также предлагается «Юнибудом».

Екстерлит Лозанж -- это матовая микропористая («дышащая») фасадная краска на основе полиэфирных смол в растворе уайт-спирита. Используется для окраски любых поверхностей. Не требует грунтовки. Самоочищается. Морозостойчив и может наноситься при температуре до -20°C. В летнее время окраска фасадов несколько осложняется, т.к. повышенная температура окрашиваемой поверхности приводит к быстрому высыханию краски. Однако необходимые условия высыхания фасадных покрытий на основе полиэфирных смол обеспечиваются применением соответствующего типа растворителя и разбавлением краски в нужных пропорциях. Свежеокрашенные Екстерлит Лозанж поверхность не бояться дождя.

Ознакомиться с образцами отделочных материалов французской компании *Soframar* вы сможете, посетив офис и салон розничной торговли фирмы «Юнибуд».



г. Минск,
пр. Партизанский, 14-215а;
тел.: 249-80-17, 249-51-90;
пейджер 263-58-37
(абонент № 427);
салон розничной торговли:
тел. 249-92-40.

Тема следующей полосы «Интерьер» --
двери, окна.
Прием рекламы -- до 16 мая. Т/ф 226-96-78



ПРЕДЛОЖЕНИЯ СТРОИТЕЛЬНЫХ И ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА					
Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Примечание	Телефон
	плитка (300 видов)	Испания, Италия, Польша	от \$14	доставка, предлагаются эксклюзивные образцы	233-0225
	двери (шпон - более 20 пород древесины)	Филиппины, Испания	\$350	доставка, установка	
	окна (любые цвета)	Германия	от 250 \$/кв.м		
ДАГМА	стенные панели Vox (0,1 x 6,0 м)	Польша	от 7,95 \$/кв.м	вводятся на белорусском рынке - волокнистая плитка, скидки строительным организациям	236-1230
	подвесные потолки	Германия	от 11 \$/кв.м		
	пластиковые панели Decauninck (0,25 x 2,70 м)	Бельгия	от 10 \$/кв.м		
	винилскожа	Индия	от 4 \$/кв.м		
ФИЛИПП	стенные и потолочные панели (сайдинг) из ПВХ	Канада	от 8 \$/кв.м	склад	234-8630 234-9218
	водосточные желоба, трубы из алюминия	США	от 4,53 \$/п.м		
	стенные панели (1,22 x 2,44 м)		7		
ФРИАЛ	замки, петли, фурнитура для окон и дверей	Турция	от \$1		236-7470 236-9813

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ						
Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена	Телефон
ДАГМА	линолеум	Индия, Франция	1,3...3,0	-	от 3,8 \$/кв.м	236-1230
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум	Словения	1,1...3,0	200, 300	от 5,2 \$/кв.м	233-1056 233-1881
	ковровое	Бельгия	3; 6	400	5,45; 7,75 \$/кв.м	
ЮНИБУД	износостойкое ПВХ Tarkett	Швеция	2,0...3,8	200	от 595.000 руб./кв.м	249-8017 249-4127
ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗОВ						
Фирма	Жалюзи		Роллеты		Маркизы	
	Цена, \$/кв.м	Установка	Цена, \$/кв.м	Установка	Цена, \$/кв.м	Установка
АССОН	от 12	18...26	от 150	от 5...20%	-	-
ВЕТРАЗЬ	12	17...21	от 130	-	от 230	-
ЛИГОС-ЮНИОН	12	17...28	10% от цены заказа	-	-	-
МАКИНВЕСТ	12	от 16	10% от цены (гориз.) 5% от цены (вертик.)	-	от 200	10...15% от цены заказа
МЕЧИС	от 10	от 15	\$3 за единицу	от 104	10% от цены заказа	-

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ -- 200.000 РУБ. ПРЕДУСМОТРЕНЫ СКИДКИ

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ДОМА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрывание	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гигало, 9: время работы: 9.00-19.00, выходной - воскресенье	многофункциональная офисная мебель, Orson многофункциональная офисная мебель, Mes многофункциональная офисная мебель, Mes metallico мебель для руководителей Orson мебель для руководителей Milano мебель для офисов и домашних кабинетов Dora	Италия (Teogema Office)	меламин ламинат меламин экологически чистый лак ламинат, краска из ПВХ	антрацит, жемчужно-серый, орех эвкалиптовый, орех, глянцевый орех, орех-мармол зеленый, нефрит, орех, эвкалипт светло-зеленый, серый, спонсируемая	с мая скидки на всю габаритную мебель 7-19%	239-8084 239-8480 239-8506	индивидуальный комплектация, поставка со склада и под заказ
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена» пластиковые шкафы	Беларусь	нат, шпон дуб, бук	черный, каштановый	\$550-590	226-3744 226-3559 226-374	завод-производитель
АНАЖЕЙ-РИТТЕР	офисные наборы «Босса», «Премьер», «Зальцбург» «Лица» «Вена» и др. компьютерные, рабочие столы шкафы для одежды и комбинированные (в ассортименте) шкафы для документов (в ассортименте)	Беларусь	меламин, нат шпон, ценные породы древесины: красное дерево, дуб, бук, ясень и др.	более 20 вариантов (черный, красный, дерево, светлый дуб, вишня, металл и др.)	от 18,2 млн руб. от 1,8 млн руб. от 3,75 млн руб. от 1,9 млн руб.	276-9696 234-7812	ул. Варшавская, 17, офисы 402, 208, салон РВЦ (ул. Я. Купалы, 27), г. Могилев, 9, г. Могилев (пр. Димитрова, 37), тел. (0222) 421-714
ARREDO ESSETTI САЛОН ИТАЛЬЯНСКОЙ МЕБЕЛИ ДТ «Самолет» (ул. Сторожовская, 8)	комплексы офисной мебели: рабочие и компьютерные столы, шкафы, тумбы, подставки, кресла, стулья, Valenti, Della, Chaga	Италия	ламинат	орех 3 оттенка, серый, черный и др.	от \$70	234-1995 234-3416	бесплатные доставки и сборка, любая комплектация, под индивидуальный заказ, оптовые и мелкооптовые поставки по Беларуси
АСПЕКТ	мебель, трансформирующаяся для менеджеров для руководителей оформление залов, коридоров, лифтовых холлов	Германия, Италия, Польша, Германия, Россия	дешевые варианты натуральной и искусственной древесины	сотни разнообразных дизайнов	\$160-400 \$400-2000 \$100-2000 \$400-2000	275-3525 275-3525	доставка со склада и под заказ мебели, кресел и стульев, оптом и в розницу
WOLIS COMPANY САЛОН МЕБЕЛИ ул. Харьковская, 15: время работы: 9.00-18.00, выходные: суббота, воскресенье	кабинеты шкафы, столы (в ассортименте) шкафы, стеллажи, комоды, столы, кресла (для руководителей, секретарей, судей)	Бразилия, Польша, Италия	ценные породы дерева меламин	бук, дуб, вишня, белая, дуб, вишня, дуб, черная, дуб, вишня гранит, оникс черный, серый	39,45 млн руб. 1,1-4,0 млн руб. 2,0-4,1 млн руб.	254-6902	доставка со склада и под заказ, индивидуальная комплектация, Италия, Германия, Чехия, Канада, австрийская технология
ДОРАТО Furniture for Offices and Banks	офисные кресла, стулья	Италия	меламин, ламинат, шпон	различные	от \$130	269-9442 263-9627	поставка со склада и под заказ, индивидуальная комплектация
ЕВРОМЕБЕЛЬ	офисная мебель	Италия	меламин, ламинат, шпон	различные	\$100-2000	275-3525	доставка со склада и под заказ, индивидуальная комплектация
ИТН ДИЗАЙН	офисная мебель, шкафы, столы, стулья, кресла	Италия, Германия, Австрия	меламин, ламинат, шпон, ценные породы дерева	различные	\$50-550	275-3525	доставка со склада и под заказ, индивидуальная комплектация, гарантия 2 года
ЛИГАЛ	многофункциональная офисная мебель	Италия, Польша	меламин, ламинат, шпон, металл	по желанию	от \$86	226-3744 226-3559 226-374	поставка со склада и под заказ
СТАННЕР	офисная мебель	Италия	меламин, ламинат, шпон, металл	по желанию	?	226-3744 226-3559 226-374	поставка под заказ
VLATI Старовиленинский тракт 28/1, время работы: 10.00-20.00	мебель для руководителей, шкафы, тумбы, подставки, кресла, стулья	Италия	меламин, ламинат, шпон, ценные породы дерева	более 30 вариантов	от \$180	237-7011 237-8471	индивидуальная комплектация, доставка со склада и под заказ
Тиссон ул. Пулихова, 53	многофункциональная офисная мебель, Orson многофункциональная офисная мебель, Mes многофункциональная офисная мебель, Mes metallico мебель для руководителей Orson мебель для руководителей Milano мебель для офисов и домашних кабинетов Dora	Италия (Teogema Office)	меламин, ламинат, шпон, металл	серый, антрацит, жемчужно-серый, орех	\$100-2000	276-9696 234-7812	поставка со склада и под заказ, индивидуальная комплектация, поставка со склада и под заказ
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	офисная мебель, шкафы, тумбы, подставки, кресла, стулья	Беларусь	меламин, ламинат, шпон, металл	по желанию	от \$100	276-9696 234-7812	поставка со склада и под заказ, индивидуальная комплектация, поставка со склада и под заказ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, \$	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, легкая мебель, комоды (в ассортименте), журнальные столики, карнизы	Беларусь	МДФ, ЛДСП, пластик	от 100	226 37 14 226 37 14	торговая фирма «С.С. Альмагор»
 АРИНКА-SERVICE	кухни	Финляндия	дерево, ламинат, меламин, (130 вариантов цветов)	от 700	233-0225	компьютерное проектирование, гарантия, комплектация техникой Bosch, Siemens. Бесплатная доставка, сборка, установка
 САЛОН ИТАЛЬЯНСКОЙ МЕБЕЛИ	комплекты мягкой мебели D.I.M.A. (более 35 наименов.) спальни, гостиные, столовые, прихожие: Stellaro, Valenti, Grazia, Gabani, Spazio Mobili	Италия	кожа, велюр, жемчужно-голубые, пистолет (любые цвета) высокотехнологичные материалы и полимеры (орех, розовый, белый, черный, голубой с эффектом радуги, бирюза, малахит, карены, клен, береза)	2800...7500 700...6820	234 1165 234 3416	бесплатная доставка и сборка, любая комплектация по индивидуальному заказу, открыты и работают без выходных
ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 6)	бюро, полусуи, светильники, аксессуары The Esse Formance напольные, настенные часы Aljober, Arltonio	Италия	нат. материал, ручная работа ценные породы дерева (красное дерево, березовая, береза, липа, сандал, итальянский орех)	18...650 от 800		бесплатная доставка и сборка ручная работа бор с мелкими, «нужными» решениями, ручная кафельная облицовка, кафель, натуральные материалы с гарантией и обслуживанием
 САЛОН МЕБЕЛИ ул. Харьковская, 15, время работы: 9.00-18.00; выходные: суббота, воскресенье	кухонь «Лиза» детские комнаты «Челюстиска» спальни «Катерина»	Беларусь	меламин, МДФ (белый) шпон, ценные породы дерева (красное дерево, бук, дуб, тополь, сосновый дуб)	24 млн руб. 16 млн руб. 24,7 млн руб.	234 1902	материалы и комплектация, проектирование, установка, доставка авторская технология
САЛОН GIO МЕБЕЛИ	мебель для дома (в ассортименте), «под ключ» бюро, «Я-маме»	Италия	ламинат, ДСП, натур. дерево	от 1900	223-3583	пр. Машерова, 1 (выход со стороны ул. Неман) Позвоните нам для заказа
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь-Польша-Украина	ламинат, шпон, пластик	от 100	223-1000	м. «Беларусь» ул. Харьковская, 15
ПОРТЭКС	кухни, спальни, гостиные, прихожие	Украина-Беларусь	ламинат, пластик	от 100	223-1000	м. «Беларусь» ул. Харьковская, 15
СТАННЕР	спальни (в ассортименте)	Италия	ламинат, ДСП, натур. дерево	2000...5000	233 9157 228 5559 228 5764	пр. Машерова, 1 от 50 фабрик Италии (под заказ)
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	кухни (более 20 наименов.), (по индивидуальным заказам) прихожие, гостиные, детские	Беларусь	ламинат, поликарбонат, «бонне» эм, шпон, пластик, натур. дерево	от 100	228 5558 228 5559 228 5764	гарантия, дизайн, доставка, установка, обслуживание, ремонт, доставка по Минску и области

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР 276-11-01 (АБОНЕНТ № 2768). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ → 200.000 РУБ.

Где заказать мебель для офиса

Продукция *Mascagni* объединяет 8 различных семейств офисной мебели, что дает возможность оборудовать любые типы офисов, включая оперативные рабочие места и кабинеты директоров. Столы покрыты термо- и ударопрочным пластиком, укомплектованы как металлическими, так и деревянными ножками, имеют каналы для монтажа электропроводки

Сегодня многие осознали, что интерьер офиса — это визитная карточка фирмы. Поэтому, когда речь заходит о максимальном

Обратив внимание на рекламный макет и связавшись с фирмой «Мэйпл», вы убедитесь, что высокое качество не всегда означает «дорого».

ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ



TIMONS PLUS

Редакция газеты

СНИМЕТ ПОМЕЩЕНИЯ

общая площадь — 50—70 кв м административное здание, прямой арендодатель, ближе к центру, в районе метро, от 3 телефонных линий, 4,5—7 \$/кв.м)
Тел. 226-96-78, пейджер 278-11-01 (аб. № 2976)



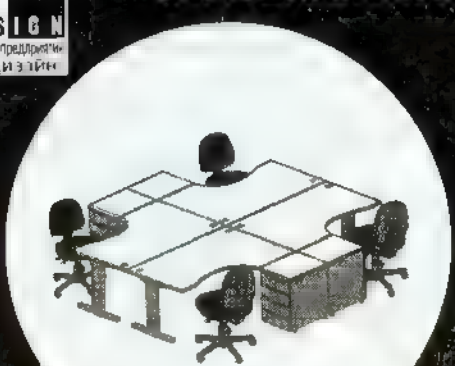
Если театр начинается с вешалки, то офис встречает гостя **КРЕСЛОМ**, поэтому...

Сначала мы предло-
жим вам присесть
поудобнее и в при-
ятной беседе
вместе подберем
самый подходящий
вариант для каж-
дого из помещений
вашего офиса.
А выбрать есть из чего
фирма «Мэйпл»
предлагает сотни разных
образных по назначению
коллекций мебели.
Она **комфортна, эстетична,**
практична. Еще ни разу нам не приходи-
лось за нее краснеть. И наши цены справедливы.

Присажайтесь – поговорим по существу.
ул. В.Хороужей, 29, 6-й этаж, офис 63; т/ф: (017) 234-...



ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ

multi
form

МУЛЬТИФОРМЪ

Салон офисной мебели и мультиформ
г. Минск, ул. К.Либкехта, 68-101
т/ф: 222-44-74, 213-52-88

TIMONS PLUS

КОМАНДОР

Лидер в области производства универсальных стеклянных кубов и систем трубчатых конструкций в Беларуси

предлагает торговое оборудование

более 500 вариантов

Компьютерный дизайн интерьера —

Поставка, доставка и сборка —

г Минск, ул. Калиновского, 21
тел. 265-38-92, т/ф 265-61-68

Где заказать торговое оборудование

«АЙВОРИ»

(ул. К.Цеткин, 18;
т/ф. 226-44-29, 220-94-66)

Мастерская торговой мебели «Айвори» предлагает самое современное оборудование для магазинов любого типа, аптек, выставок (прилавки, горки, витринные шкафы, стеллажи, стенды, киоски в помещениях, хлебные отделы).

Разработка и изготовление оборудования ведутся по индивидуальным заказам куда входят проектирование, доставка и монтаж.

Срок выполнения работ — 2–4 недели. Используемые при производстве торгового оборудования алюминиевый профиль, сталь, стекло, высокопрочное полимерное покрытие различных цветов способны придать интерьеру любого магазина «стильный» вид.

«МАСТЕРВУД»

(1-й Загородный пер., 22а,
т/ф. 210-20-88, 228-29-66)

Фирма «Мастервуд» — белорусский производитель современного оборудования для аптек, магазинов, парикмахерских, кафе, ресторанов, а также офисной мебели.

Современные технологии проектирования, применяемые здесь, позволяют максимально удобно организовать пространство. При изготовлении торгового оборудования и офисной мебели применяются высококачественные материалы (ламинированная ДСП) широкой цветовой гаммы.

Срок выполнения индивидуальных заказов — 2–3 недели.

СОВРЕМЕННОЕ ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

из алюминиевого профиля с цветным полимерным покрытием

Любая конфигурация
Разработка
Изготовление
Монтаж



«АЙВОРИ»:
ул. К.Цеткин, 18

т/ф: 226-44-29
220-94-66

МАСТЕР ВУД

Гарантия качества

На складе и под заказ

ОБОРУДОВАНИЕ ТОРГОВОЕ

ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ БАНКОВ, РЕСТОРАНОВ, БАРОВ, КАФЕ, АПТЕК, ПАРИКМАХЕРСКИХ, МАГАЗИНОВ, УЗЛОВ СВЯЗИ, ОФИСНАЯ И ДРУГАЯ МЕБЕЛЬ

Постоянно действующая выставка по адресу:
1-й Загородный переулок, 22А
Тел. 228-29-66
Тел./факс 210-20-88

«КОМАНДОР»

(ул. Калиновского, 21;
тел. 265-38-92, 265-61-68)

Фирма производит торговые изделия 2 групп: универсальный трубчатый конструктор и универсальную пространственную систему (стеклянные кубы). Первая используется в качестве торгового оборудования (вешала, стеллажи, накопители одежды, рекламные несущие конструкции, прилавки) выставочной мебели (оформление боксов, стендов и экспозиций) интерьеров сцены (подвесные потолки, оборудование сцены, фермы для светильников).

Вторая группа — это прилавки витрины, приставные горки и многое другое торговое оборудование, позволяющее наилучшим образом продемонстрировать товар.

Универсальность обеих систем позволяет моделировать интерьер торгового зала по желанию заказчика.

«Командор» производит доставку и установку оборудования.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, \$	Телефон	Примечание
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, накопители, вешала	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию		226-44-29, 220-94-66	индивидуальный проект, доставка, монтаж
КОМАНДОР	универсальный конструктор, универсальная пространственная система (стеклянные кубы), прилавки, горки, вешала, стеллажи, накопители, рекламные несущие конструкции	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию		265-38-92, 265-61-68	доставка, установка
МЕАКОР	прилавки, витрины, горки, накопители, вешала, стеллажи, накопители, рекламные несущие конструкции	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию		226-44-29, 220-94-66	индивидуальный проект, доставка, монтаж

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: т/ф 226-98-78, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2978). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ — 200.000 РУБ. ПРЕДУСМОТРЕНЫ СКИДКИ

КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH												
Модель	ПРОЦЕССОР	RAM	HDD	Монитор	УВМ	Примечание	Поставка	Г	Цена	Продавец	Телефон	
Macintosh LC 475	P 601	8	250	14" CRT	МБ	сеть, клавиатура, модем, принтер на выбор	О	О	О	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544	
Power Macintosh	PowerPC 604/120	8	4000	21" CRT	АМБ	сеть, клавиатура, модем, принтер на выбор	О	О	О	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544	
КОМПЬЮТЕРЫ 386, 486, Am5x86												
Модель	ПРОЦЕССОР	Cache	RAM	HDD	Монитор	УВМ	Примечание	Гар.	Цена, \$	Продавец	Телефон	
SKY	486-40	00	256	4	810	ЕДБ	4" 28 LR ES MPRII	PCI S37064 S37064 PCI	12	630	SKY SYSTEMS	239 331 231 470
VP 1	Am586	33	256	4	1080	ЕДБ/PCI	14" 28 MPRII	PCI изм. конф. стандарт N65 на выставке TIBO'97	12	640	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265 334 265 3423
FALCON OPTIMA	486-40	33	256	4	1300	ISA/PCI	14" 28 MPRII	PCI DOS серт. PE, стандарт	12	446	FALCON	234 4356 234 4470
VP 2	Am586	33	256	4	1080	ЕДБ/PCI	14" 28 MPRII	PCI изм. конф. стандарт N65 на выставке TIBO'97	12	665	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265 334 265 3423
	Am586	33	256	8	540	PCI	4" 28 LR NI	PCI AMD Samsung, изм. конф. стандарт	12	655	SUNRISE	234 9449
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-75/90 МГц, AMD-75/90 МГц												
NTT 572	P 75	256	8	1080	ЕДБ/PCI	4" 28 NI MPRII	PCI AMD CPU, Samsung серт. PE	30	707	TAIR	229 2999	
INCOSAG	AMD K5/75	256	8	1080	ЕДБ/PCI	4" 28 LR NI MPRII	PCI AMD EDO Seagate ViewSonic серт. PE, изм. конф.	36	740	ASBIS	249 5792 238 4821	
Jel	AMD K5/75	256	8	1280	14" 28 LR NI MPRII	PCI AMD S37064V изм. конф.	24	685	ДЖЕТ	268 3485 2 0-0722		
ХелюсЕау	P 75	256	8	1300	14" 28 LR NI MPRII	PCI серт. PE	24	693	ELKO	236 9754 236 8663		
ХелюсЕау	P 75	256	8	1700	14" 28 LR NI MPRII	PCI серт. PE	24	705	ELKO	236 9754 236 8663		
NTT 573	P 75	256	8	2100	ЕДБ/PCI	4" 28 NI MPRII	PCI AMD CPU, Samsung WD серт. PE	30	819	TAIR	229 2999	
SI	AMD K5/90	256	8	080	ЕДБ/PCI	4" 28 NI MPRII	PCI intel v2 S37064V Samsung SM 3Ne	8	699	СОФИТНОРМ	213-2813 (4 линии)	
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100 МГц, AMD-100 МГц												
SKY	P 100	256	8	810	ЕДБ	14" 28 LR ES MPRII	PCI intel Triton 2x Chipset S37064 PCI	24	750	SKY SYSTEMS	239 331 231 470	
SKY	P 100	256	8	810	ЕДБ	14" 28 LR ES MPRII	PCI intel Triton 2x Chipset S37064 PCI	24	750	SKY SYSTEMS	239 331 231 470	
ICS	P 100	256	8	810	ЕДБ	14" 28 LR NI MPRII	PCI A-Trend TritonV2 S3V Seagate Samsung 3Ne серт. PE	24	718	ICS	230 6482	
IBM PC 140	P 100	256	8	850	ISA/PCI	14" 28 MPRII	PCI DOS, Win Windows 95, opt. стандарт, изм. конф.	12	980	IBA	262 5190 232 5122	
VP22L	AMD K5	00	256	8	1080	ЕДБ/PCI	14" 28 MPRII	PCI изм. конф. стандарт N65 на выставке TIBO'97	24	715	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265 334 265 3423
VP22L	P 100	256	8	1080	ЕДБ/PCI	14" 28 MPRII	PCI изм. конф. стандарт N65 на выставке TIBO'97	24	745	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265 334 265 3423	
NTT 500	P 100	256	8	1080	ЕДБ/PCI	14" 28 MPRII	PCI AMD CPU, Samsung серт. PE	30	589	TAIR	229 2999	
NTT 50	P 100	256	8	1080	ЕДБ/PCI	14" 28 NI MPRII	PCI AMD CPU, Samsung серт. PE	30	744	TAIR	229 2999	
INCOSAG	K5/100	256	8	1080	ЕДБ/PCI	14" 28 LR NI MPRII	PCI AMD EDO Seagate ViewSonic серт. PE, изм. конф.	36	775	ASBIS	249 5792 238 4821	
IBA	P 100	256	8	1200	PCI/ISA	14" 28 MPRII	PCI изм. конф.	12	945	IBA	262 5190 232 5122	
Jel	P 100	256	8	1280	14" 28 LR NI MPRII	PCI intel S37064V изм. конф.	24	745	ДЖЕТ	268 3485 210-0722		
VP28	P 100	256	8	1300	ЕДБ/PCI	14" 28 MPRII	PCI изм. конф. стандарт N65 на выставке TIBO'97	24	775	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265 334 265 3423	
VP22	AMD K5	00	256	8	1300	ЕДБ/PCI	14" 28 MPRII	PCI изм. конф. стандарт N65 на выставке TIBO'97	24	745	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265 334 265 3423
FALCON OPTIMA	P 100	256	8	1300	ISA/PCI	14" 28 MPRII	PCI Diamond Stealth DOS TMT стандарт	12	560	FALCON	234 4356 234 4470	
FALCON OPTIMA	AMD K5/100	256	8	1300	ISA/PCI	14" 28 MPRII	PCI Diamond Stealth DOS TMT, стандарт	12	590	FALCON	234 4356 234 4470	
ХелюсЕау	P 100	256	8	1300	14" 28 LR NI MPRII	PCI серт. PE	24	724	ELKO	236 9754 236 8663		
Orvetti Modulo M4	P 100	256	8	1300	ЕДБ/PCI	14" 28 LR NI MPRII	PCI EDO DRAM Win95	12	820	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265 334 265 3423	
VP29	P 100	256	16	1300	ЕДБ/PCI	14" 28 MPRII	PCI изм. конф. стандарт N65 на выставке TIBO'97	24	820	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265 334 265 3423	
BELABM	P 100	256	16	1300	ЕДБ	14" 28 MPRII dig 1	PCI TritonV2 EDO Fujitsu ViewSonic серт. PE	36	892	BELABM	234 7972 234 2252	
INCOSAG	K5/100	256	16	1350	ЕДБ/PCI	14" 28 LR NI MPRII	PCI AMD EDO Seagate ViewSonic серт. PE, изм. конф.	36	835	ASBIS	249 5792 238 4821	
ХелюсЕау	P 100	256	16	1700	14" 28 LR NI MPRII	PCI серт. PE	24	736	ELKO	236 9754 236 8663		
SR	P 100	256	16	1800	PCI	14" 28 LR NI	PCI intel, Samsung, изм. конф. стандарт	24	825	SUNRISE	234 4449	
NTT 503	P 100	256	16	2100	ЕДБ/PCI	14" 28 NI MPRII	PCI AMD CPU, Samsung серт. PE	30	976	TAIR	229 2999	
SI	AMD K5	00	256	16	080	ЕДБ/PCI	14" 28 NI MPRII	PCI intel v2 S37064V Samsung SM 3Ne	8	760	СОФИТНОРМ	213-2813 (4 линии)
SKY	P 100	256	16	270	ЕДБ/PCI	14" 28 NI MPRII	PCI intel v2 S37064V Samsung SM 3Ne	8	799	СОФИТНОРМ	213-2813 (4 линии)	
SKY Multimedia	P 100	256	16	280	ЕДБ	14" 28 LR ES MPRII	PCI intel Triton 2x Chipset S37064 PCI	2	860	SKY SYSTEMS	239 331 231 470	
Jel	P 100	256	16	280	ЕДБ	14" 28 LR NI MPRII	PCI intel Triton 2x Chipset S37064 PCI	24	860	SKY SYSTEMS	239 331 231 470	
SR	P 100	256	16	300	PCI	14" 28 LR NI	PCI intel Samsung изм. конф. стандарт	24	735	ДЖЕТ	268 3485 210-0722	
ICS	P 100	256	16	1300	PCI	14" 28 LR NI MPRII	PCI A-Trend TritonV2 S3V Seagate Samsung 3Ne серт. PE	24	810	ICS	230 6482	
ICS	P 100	256	16	1300	PCI	14" 28 LR NI MPRII	PCI [BxC] Samsung SB ESS 16bit, Speak 20W серт. PE	24	866	ICS	230 6482	
ICS	P 100	256	16	1300	PCI	15" 28 LR NI MPRII	PCI A-Trend TritonV2 S3V Seagate Samsung 15G серт. PE	24	956	ICS	230 6482	
BELABM	P 100	256	16	1300	ЕДБ	14" 28 MPRII dig 1	PCI [TritonV2] EDO Fujitsu ViewSonic серт. PE	36	943	BELABM	234 7972 234 2252	
BELABM	P 100	256	16	1300	ЕДБ	14" 28 MPRII dig 1	PCI [TritonV2] EDO Fujitsu ViewSonic & CD SB Sp серт. PE	36	943	BELABM	234 7972 234 2252	
BELABM	P 100	256	16	1700	ЕДБ	14" 28 MPRII dig 1	PCI [TritonV2] EDO Fujitsu ViewSonic серт. PE	36	969	BELABM	234 7972 234 2252	
INCOSAG	K5/100	256	16	1720	ЕДБ/PCI	14" 28 LR NI MPRII	PCI AMD EDO Seagate ViewSonic серт. PE, изм. конф.	36	865	ASBIS	249 5792 238 4821	
BELABM	P 100	256	16	2000	ЕДБ/PCI	14" 28 MPRII dig 1	PCI [TritonV2] EDO Fujitsu ViewSonic серт. PE	36	997	BELABM	234 7972 234 2252	
BELABM	P 100	256	16	2000	ЕДБ	15" 28 MPRII dig 1	PCI [TritonV2] EDO HCD Fujitsu ViewSonic & CD SB Sp серт. PE	36	1343	BELABM	234 7972 234 2252	
ICS	P 100	256	16	2100	PCI	14" 28 LR NI MPRII	PCI A-Trend TritonV2 S3V Seagate Samsung 3Ne серт. PE	24	888	ICS	230 6482	
INCOSAG	K5/100	256	16	2130	ЕДБ/PCI	14" 28 LR NI MPRII	PCI AMD EDO Seagate ViewSonic серт. PE, изм. конф.	36	885	ASBIS	249 5792 238 4821	
ICS	P 100	256	16	2500	PCI	14" 28 LR NI MPRII	PCI A-Trend TritonV2 S3V Seagate Samsung 3Ne серт. PE	24	911	ICS	230 6482	
BELABM	P 100	256	16	2000	ЕДБ	14" 27 MPRII dig 1	PCI [TritonV2] EDO HCD Fujitsu ViewSonic серт. PE	36	1101	BELABM	234 7972 234 2252	
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-120 МГц												
SN	P 120	256	8	000	ЕДБ	14" 28 NI MPRII	PCI EDO C-5446 32bit Deskware for Win95 Win95	36	1076	IMC COMPUTERS	223 9177 222 4482	
NTT 520	P 120	256	8	080	ЕДБ/PCI	14" 28 NI MPRII	PCI intel CR Triton Samsung серт. PE	30	800	TAIR	229 2999	
Jel	P 120	256	8	280	14" 28 LR NI MPRII	PCI intel S37064V изм. конф.	24	755	ДЖЕТ	268 3485 2 0-0722		
Imens	P 120	256	8	300	14" 28 LR	PCI	PCI EDO MT	24	829	IMENS	228 1908 228 1909	
VP34	P 120	256	8	300	ЕДБ/PCI	14" 28 MPRII dig 1	PCI изм. конф. стандарт N65 на выставке TIBO'97	24	785	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265 334 265 3423	
NTT 521	P 120	256	16	080	ЕДБ/PCI	14" 28 NI MPRII	PCI intel CPU, Triton Samsung серт. PE	30	972	TAIR	229 2999	
Jel	P 120	256	16	1280	14" 28 LR NI MPRII	PCI intel S37064V изм. конф.	24	805	ДЖЕТ	268 3485 2 0-0722		
VP35	P 120	256	16	1300	ЕДБ/PCI	14" 28 MPRII dig 1	PCI изм. конф. стандарт N65 на выставке TIBO'97	24	830	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265 334 265 3423	

МАТРИЧНЫЕ ПРинТЕРЫ ФОРМАТА А4						
Модель	Печатающее устройство	Г	Цена, \$	Продавец	Телефон	
Epson LQ 100	24 pin, 360x360 dpi, 200 cps, ESC/P2 110x140 мм	12	154	ICS	230 6482	
Epson LQ 100	24 pin, 360x360 dpi, 200 cps	12	170	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265 3334	265 334
Epson LQ 300	24 pin, 360x360 dpi, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	148	ICS	230 6482	
Epson LQ 300	18 pin, 216x240 dpi, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	155	DIJET	268 3485	230 6482
Epson LQ 300	18 pin, 216x240 dpi, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	155	АВРОНА	234 4356	234 4356
Epson LQ 800	9 pin, 360x360 dpi, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	155	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265 3334	265 334
OKI ML 3220	8 pin, 387x387 dpi, 28x 80 column	12	1	ВЕБ-AM	234 7972	234 7972
МАТРИЧНЫЕ ПРинТЕРЫ ФОРМАТА А3						
Epson FX 70	8 pin, 216x240 dpi, 380 cps, color, upr. 110x140 мм	12	496	AIR	229 299	
Epson FX 1170	8 pin, 216x240 dpi, 380 cps, color, upr. 110x140 мм	12	439	ICS	230 6482	
Epson FX 1170	8 pin, 216x240 dpi, 380 cps, color, upr. 110x140 мм	12	440	FALCON	234 4356	234 4356
Epson FX 2170	8 pin, 216x240 dpi, 440 cps, color, upr. 110x140 мм	12	572	ICS	230 6482	
Epson LK 050	8 pin, 216x240 dpi, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	280	ICS	230 6482	
Epson LK 050	8 pin, 216x240 dpi, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	280	FALCON	234 4356	234 4356
Epson LK 050	8 pin, 216x240 dpi, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	285	DIJET	268 3485	230 6482
Epson LK 050	8 pin, 216x240 dpi, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	293			
OKI ML 5210	8 pin, 433x91 dpi, 136 column, intell. head	12	1			
OKI ML 3221	8 pin, 378x378 dpi, 28x 80 column	12	1			
СТРУЙНЫЕ ПРинТЕРЫ						
Canon BJC-2100	1A4 720 dpi, 300 cps, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	240	ЭПИТЕРАСКИ И К	266 02	
Canon BJC 4100C	1A4 720 dpi, 300 cps, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	375	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265 3334	265 334
Canon Style Apple	White, 600 dpi, 300 cps, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	375	ОРИЕНТАЦИЯ	262 054	
Epson Stylus 200	1A4 720 dpi, 300 cps, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	94	ICS	230 6482	
Epson Stylus 500C	1A4 1440x720 dpi, 300 cps, NEW, color, upr. 110x140 мм	12	325	ICS	230 6482	
Epson Stylus 800C	1A4 440x720 dpi, 300 cps, NEW, color, upr. 110x140 мм	12	542	ICS	230 6482	
Epson Stylus 1000	A3 380x600 dpi, 300 cps, color, upr. 110x140 мм	12	555	TAIR	229 299	
Epson Stylus 1000	A3 720 dpi, 300 cps, color, upr. 110x140 мм	12	485	FALCON	234 4356	234 4356
Epson Stylus 1000	A3 360 dpi, 2.500 cps, color, upr. 110x140 мм	12	480	ICS	230 6482	
Epson Stylus Color 740	1A4 720x720 dpi, MATRIX	12	220	TAIR	229 299	
Epson Stylus Pro XL	1A4 720 dpi, 300 cps, color, upr. 110x140 мм	12	199	ICS	230 6482	
HP DesignJet 400	A4 600x300 dpi, color, 110x140 mm, DOS	12	205	АВРОНА	234 4356	
HP DesignJet 400	600x300 dpi, 300 cps, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	200	DIJET	268 3485	210 07
HP DesignJet 400	600x300 dpi, 300 cps, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	178	EKO	236 9754	236 9754
HP DesignJet 400	600x300 dpi, 300 cps, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	205	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265 3334	265 334
HP DesignJet 400C	A4 600x300 dpi, 400 cps, color, upr. 110x140 мм	12	205	FALCON	234 4356	234 4356
HP DesignJet 400C	600x300 dpi, 300 cps, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	203	ELKO	236 9754	236 9754
HP DesignJet 600C	A4 600 dpi, color, 3000 cps, photo	12	320	FALCON	234 4356	234 4356
HP DesignJet 600C	A4 600 dpi, color, 3000 cps, photo	12	340	АВРОНА	268 76	
HP DesignJet 600C	600x600 dpi, 512Kb, 500 cps, color, upr. 110x140 мм	12	330	DIJET	268 3485	210 07
HP DesignJet 600C	600x300 dpi, 400 cps, color, upr. 110x140 мм	12	301	EKO	236 9754	236 9754
HP DesignJet 820C	A4 600 dpi, color, 700 cps, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	572	ELKO	236 9754	236 9754
HP DesignJet 870	1A4 600 dpi, color, upr. 110x140 мм	12	550	АВРОНА	268 76	
Lexmark 1020	600x600 dpi, 300 cps, color, upr. 110x140 мм	12	390	ЮНИКАТЕЛ	221 4358	221 4358
Lexmark 1020	600x600 dpi, 300 cps, color, upr. 110x140 мм	12	222	IMC COMPUTERS	223 9 77	222 4358
Lexmark 2030	600x600 dpi, 300 cps, color, upr. 110x140 мм	12	314	IMC COMPUTERS	223 9 77	222 4358
Lexmark 2050	600x600 dpi, 300 cps, color, upr. 110x140 мм	12	375	IMC COMPUTERS	223 9 77	222 4358
Lexmark 2070	600x600 dpi, 300 cps, color, upr. 110x140 мм	12	495	IMC COMPUTERS	223 9 77	222 4358
Olivetti JP 170	1A4 300 dpi, color, 300 cps, color, upr. 110x140 мм	18	229			
Olivetti JP 270	1A4 300 dpi, color, 300 cps, color, upr. 110x140 мм	18	199			
Olivetti JP 370	1A4 300 dpi, color, 300 cps, color, upr. 110x140 мм	18	239			
Olivetti JP 450	1A4 500 dpi, color, 300 cps, color, upr. 110x140 мм	18	283			
Morice JS	1A4 300 dpi, color, 300 cps, color, upr. 110x140 мм	12	170	DIJET	268 3485	210 07
ЛАЗЕРНЫЕ ПРинТЕРЫ						
Epson EP 5500	A4 600 dpi, 300 cps, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	439	ICS	230 6482	
Epson EP 9000	A3 600 dpi, 300 cps, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	629	ICS	230 6482	
HP LaserJet 4M	A3, 600 dpi, 300 cps, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	3749	EKO	236 9754	236 9754
HP LaserJet 4M	A4 600 dpi, 300 cps, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	450	АВРОНА	268 76	
HP LaserJet 5L	A4 600 dpi, 400 cps, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	425	FALCON	234 4356	234 4356
HP LaserJet 5L	A4 600 dpi, 400 cps, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	495	TAIR	229 299	
HP LaserJet 5L	A4 600 dpi, 400 cps, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	413	EKO	236 9754	236 9754
HP LaserJet 5L	A4 600 dpi, 400 cps, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	440	DIJET	268 3485	210 07
HP LaserJet 6P	A4 600 dpi, 300 cps, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	89	EKO	236 9754	236 9754
HP LaserJet 6P	A4 600 dpi, 300 cps, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	914	АВРОНА	268 76	
HP LaserJet 6MP	A4 600 dpi, 300 cps, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	152	EKO	236 9754	236 9754
HP LaserJet 6MP	A4 600 dpi, 300 cps, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	1108	АВРОНА	268 76	
Lexmark Optra E	1A4 600 dpi, 300 cps, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	495	ЮНИКАТЕЛ	221 4358	221 4358
Lexmark Optra E	1A4 600 dpi, 300 cps, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	495	IMC COMPUTERS	223 9 77	222 4358
Lexmark Optra E	1A4 600 dpi, 300 cps, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	6 9	IMC COMPUTERS	223 9 77	222 4358
Lexmark Optra R	1A4 200 dpi, 1600 cps, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	1950	IMC COMPUTERS	223 9 77	222 4358
Okupage CL 6100C	1600 dpi, 600 cps, PCL4 & 2 fonts, Mb	12	1			
Okupage CL 6100C	1600 dpi, 600 cps, PCL4 & 2 fonts, Mb	12	1			
Okupage 4W LED	1600 dpi, 400 cps, fast win. print	12	1			
Хенко DocPrint4508	A4 600x600 dpi, 200 cps, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	7805	TAIR	229 299	
Xerox 452C	A4 600x600 dpi, 200 cps, 240 cps, color, upr. 110x140 мм	12	2900	TAIR	229 299	

Цена 1 строки и 1 вкл. логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50,000 руб. Схемы только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (адрес: Мн 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133 МГц, AMD K5-133 МГц, CYRIX-133 МГц													
Модель	Процессор	Системная плата	Память	Диск	Монитор	Гарантия	Цена, \$	Продавец	Телефон				
INCOMAG	K5-133	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI EDO AMD Seagate ViewSonic серт. ПБ ком. конф.	136	800	ASBIS	249-5792 238-4821
INCOMAG	P.133	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI EDO Intel Seagate ViewSonic серт. ПБ ком. конф.	136	860	ASBIS	249-5792 238-4821
VP40H	P.133	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI ком. конф. стандарт NB65 на выставке TBO'97	124	795	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334 265-3423
IBM ARTIVA	P.133	256	8	1200	ISA/PCI	5"	28	LR.1	PCI Win95 4x CD Full Multimedia, max 650 MB	136	2190	IBA	262-5190 232-5122
Jet	P.133	256	8	240	EIDE/PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI Intel S37064V+ ком. конф.	124	785	ДЖЕТ	268-3485 2 0-0722
SKY	P.133	256	8	1280	EIDE/PCI	14"	28	LR.ES.MPRII.1	PCI Intel Triton 2x Chipset S37064 P104	24	770	SKY SYSTEMS	239-3315 231-1470
VP24	AMD K5-133	256	8	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI ком. конф. стандарт NB65 на выставке TBO'97	24	780	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334 265-3423
VP40H	P.133	256	8	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI ком. конф. стандарт NB65 на выставке TBO'97	24	825	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334 265-3423
FALCON OPTIMA	P.133	256	8	1300	ISA/PCI	7"	28	MPRII.1	PCI Diamond Stealth DOS 7.10, 7.10, 7.10	136	610	FALCON	234-4356 234-4470
SN	P.133	256	8	1000	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI EDO CL5446 3days Desktop for Win95 Win95	36	344	IMC COMPUTERS	223-9177 222-4482
IC	AMD K5/133	256	8	1000	EIDE/PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI AMD Intel Triton II CL5446 WD OS 486 EDO	36	835	IMTIC	278-8490 278-6405
INCOMAG	P.133	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI EDO Intel Seagate ViewSonic серт. ПБ ком. конф.	136	910	ASBIS	249-5792 238-4821
Gateway 2000	P.133	256	8	1200	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI EDO 12x CD Win95 Office95	30	1623	IMMENS	228-908 228-1909
IBA	P.133	256	8	1200	ISA/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI ком. конф.	136	920	IBA	262-5190 232-5122
SKY	P.133	256	8	1280	EIDE/PCI	14"	28	LR.ES.MPRII.1	PCI Intel Triton 2x Chipset S37064 P104	24	820	SKY SYSTEMS	239-3315 231-1470
Jet	P.133	256	8	1280	EIDE/PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI Intel S37064V+ ком. конф.	124	835	ДЖЕТ	268-3485 210-0722
Olivetti Modulo M4	P.133	256	8	1300	EIDE/PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI EDO DRAM P8 Cache Slim Win95	36	1208	ТУССОН	236-4288 236-5931
SR	P.133	256	8	300	PCI	14"	28	LR.NI	PCI Intel Samsung ком. конф. стандарт NB65 на выставке TBO'97	124	900	SUNRISE	234-9448
VP4	P.133	256	8	300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI ком. конф. стандарт NB65 на выставке TBO'97	124	870	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334 265-3423
BEIABM	P.133	256	8	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI TritonX2 EDO Fujitsu ViewSonic серт. ПБ	36	985	BEIABM	234-7972 234-2252
ICS	P.133	256	8	1300	PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI A Trend TritonX2 S3V+ Seagate Samsung 3Ne серт. ПБ	124	815	ICS	230-6482
ICS	P.133	256	8	1300	PCI	15"	28	LR.NI.MPRII.2	PCI A Trend TritonX2 S3V+ Seagate Samsung 5Gle серт. ПБ	24	107	ICS	230-6482
ICS	P.133	256	8	300	PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI 8x CD Samsung SB ESS 16bit Speed 20M серт. ПБ	24	107	ICS	230-6482
Imens	P.133	256	8	1300	EIDE/PCI	14"	28	LR.1	PCI EDO MT	24	878	IMENS	228-908 228-1909
INCOMAG	K5-133	256	8	1350	EIDE/PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI EDO AMD Seagate ViewSonic серт. ПБ ком. конф.	136	800	ASBIS	249-5792 238-4821
DTK Qum 55	P.133	256	8	1300	EIDE/PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI Intel VXA30 PCset S3 Trio 64V+	24	8	8	
DTK Qum 55	P.133	256	8	1300	EIDE/PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI Intel VXA30 PCset S3 Trio 64V+	24	862		
DTK Qum 55	P.133	256	8	2160	EIDE/PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI Intel VXA30 PCset S3 Trio 64V+	24	954		
DTK Qum 55	P.133	256	8	2160	EIDE/PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI Intel VXA30 PCset S3 Trio 64V+	24	1248		
SR	P.133	256	8	1600	PCI	14"	28	LR.NI	PCI Intel Samsung ком. конф. стандарт NB65 на выставке TBO'97	124	915	SUNRISE	234-9448
Olivetti Modulo M4	P.133	256	8	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI EDO DRAM P8 Cache Slim Win95	36	1284	ТУССОН	236-4288 236-5931
BEIABM	P.133	256	8	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI TritonX2 EDO Fujitsu ViewSonic серт. ПБ	36	1015	BEIABM	234-7972 234-2252
BEIABM	P.133	256	8	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI TritonX2 EDO Fujitsu ViewSonic 8x CD SB серт. ПБ	36	1205	BEIABM	234-7972 234-2252
INCOMAG	P.133	256	8	1720	EIDE/PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI EDO Intel Seagate ViewSonic серт. ПБ ком. конф.	136	950	ASBIS	249-5792 238-4821
BEIABM	P.133	256	8	2000	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI TritonX2 EDO Fujitsu ViewSonic серт. ПБ	36	1043	BEIABM	234-7972 234-2252
BEIABM	P.133	256	8	2000	EIDE/PCI	15"	27	MPRII.1	PCI TritonX2 EDO Fujitsu ViewSonic 8x CD SB серт. ПБ	36	138	BEIABM	234-7972 234-2252
ICS	P.133	256	8	200	PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI A Trend TritonX2 S3V+ Seagate Samsung 5Gle серт. ПБ	24	939	ICS	230-6482
SN	P.133	256	8	2100	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI EDO CL5446 3days Desktop for Win95 Win95 или WinNT	36	1643	IMC COMPUTERS	223-9177 222-4482
BEIABM	P.133	256	8	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI TritonX2 EDO Fujitsu ViewSonic серт. ПБ	36	1066	BEIABM	234-7972 234-2252
ICS	P.133	256	8	2500	PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI A Trend TritonX2 S3V+ Seagate Samsung 5Gle серт. ПБ	24	962	ICS	230-6482
INCOMAG	P.133	256	8	1520	EIDE/PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI EDO Intel Seagate ViewSonic серт. ПБ ком. конф.	136	905	ASBIS	249-5792 238-4821
BEIABM	P.133	256	8	2000	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI TritonX2 EDO Fujitsu ViewSonic серт. ПБ	36	1147	BEIABM	234-7972 234-2252
BEIABM	P.133	256	8	2000	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI TritonX2 EDO Fujitsu ViewSonic серт. ПБ	36	177	BEIABM	234-7972 234-2252
Jet	P.133	256	8	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI Intel S37064V+ ком. конф.	124	1020	ДЖЕТ	268-3485 210-0722
S	P.133	256	8	200	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI Intel V2 S37064V+ Samsung SM 3Ne	118	978	КОПИИКОПИР	2 2 28 0 4 28
BEIABM	P.133	256	8	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI TritonX2 EDO Fujitsu ViewSonic серт. ПБ	36	1170	BEIABM	234-7972 234-2252
Olivetti Modulo M4	P.133	256	8	2400	EIDE/PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI EDO DRAM P8 Cache Slim Win95	36	1614	ТУССОН	236-4288 236-5931

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-150 МГц													
NTT TS	P.150	256	8	1080	EIDE/PCI	15"	28	NI.MPRII.1	PCI Intel HX E16000 es. ПБ	130	1078	TAIR	228-2999
Jet	P.150	256	8	1280	EIDE/PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI Intel S37064V+ ком. конф.	124	875	ДЖЕТ	268-3485 2 0-0722
VP40H	P.150	256	8	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI ком. конф. стандарт NB65 на выставке TBO'97	124	910	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334 265-3423
ICS	P.150	256	8	300	PCI	14"	28	NI.MPRII.1	PCI A Trend TritonX2 S3V+ Seagate Samsung 3Ne серт. ПБ	24	909	ICS	230-6482
ICS	P.150	256	8	1300	PCI	15"	28	LR.NI.MPRII.2	PCI A Trend TritonX2 S3V+ Seagate Samsung 5Gle серт. ПБ	24	1047	ICS	230-6482
ICS	P.150	256	8	300	PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI 8x CD Samsung SB ESS 16bit Speed 20M серт. ПБ	24	107	ICS	230-6482
NTT TS	P.150	256	8	200	EIDE/PCI	15"	28	NI.MPRII.1	PCI Intel HX 8x CD Samsung WD E16000 серт. ПБ	130	437	TAIR	228-2999
VP40H	P.150	256	8	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI ком. конф. стандарт NB65 на выставке TBO'97	124	995	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334 265-3423

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166 МГц													
VP6	AMD K5	256	8	300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI ком. конф. стандарт NB65 на выставке TBO'97	124	830	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334 265-3423
NTT 562	P.166	256	8	1080	EIDE/PCI	14"	28	NI.MPRII.1	PCI AMD CPL Samsung серт. ПБ	130	882	TAIR	228-2999
Jet	P.166	256	8	1280	EIDE/PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI Intel S37064V+ ком. конф.	124	1035	ДЖЕТ	268-3485 2 0-0722
SKY	P.166	256	8	1280	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI Intel Triton 2x Chipset S37064 P104	24	1065	SKY SYSTEMS	239-3315 231-1470
BEIABM	P.166	256	8	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI TritonX2 EDO HDD Fujitsu ViewSonic серт. ПБ	36	117	BEIABM	234-7972 234-2252
BEIABM	P.166	256	8	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI TritonX2 EDO HDD Fujitsu ViewSonic 8x CD SB серт. ПБ	36	136	BEIABM	234-7972 234-2252
ICS	P.166MMX	256	8	1300	PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.2	PCI 8x CD Samsung SB ESS 16bit Speed 20M серт. ПБ	24	1233	ICS	230-6482
ICS	P.166	256	8	1300	PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI A Trend TritonX2 S3V+ Seagate Samsung 3Ne серт. ПБ	124	887	ICS	230-6482
ICS	P.166	256	8	1300	PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI A Trend TritonX2 S3V+ Seagate Samsung 5Gle серт. ПБ	24	107	ICS	230-6482
ICS	P.166	256	8	1300	PCI	15"	28	LR.NI.MPRII.2	PCI A Trend TritonX2 S3V+ Seagate Samsung 5Gle серт. ПБ	24	203	ICS	230-6482
VP52	P.166	256	8	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI ком. конф. стандарт NB65 на выставке TBO'97	124	915	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334 265-3423
VP70	P.166 MMX	256	8	1300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI ком. конф. стандарт NB65 на выставке TBO'97	124	910	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334 265-3423
FALCON OPTIMA	P.166	256	8	1300	ISA/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI Diamond Stealth DOS 7.10, 7.10, 7.10	136	655	FALCON	234-4356 234-4470
INCOMAG	P.166	256	8	1350	EIDE/PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI EDO Intel Seagate ViewSonic серт. ПБ ком. конф.	136	1060	ASBIS	249-5792 238-4821
Olivetti Modulo M4	P.166	256	8	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI EDO DRAM P8 Cache Slim Win95	36	1496	ТУССОН	236-4288 236-5931
BEIABM	P.166	256	8	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI TritonX2 EDO HDD Fujitsu ViewSonic серт. ПБ	36	1197	BEIABM	234-7972 234-2252
BEIABM	P.166	256	8	2000	EIDE/PCI	15"	27	MPRII.1	PCI TritonX2 EDO HDD Fujitsu ViewSonic 8x CD SB серт. ПБ	36	1571	BEIABM	234-7972 234-2252
VP52H	P.166	256	8	200	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI ком. конф. стандарт NB65 на выставке TBO'97	124	1040	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334 265-3423
SN	P.166	256	8	200	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI EDO CL5446 3days Desktop for Win95 Win95	36	2027	IMC COMPUTERS	223-9177 222-4482
ICS	P.166	256	8	200	PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI A Trend TritonX2 S3V+ Seagate Samsung 3Ne серт. ПБ	124	144	ICS	230-6482
ICS	P.166	256	8	2500	PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI A Trend TritonX2 S3V+ Seagate Samsung 5Gle серт. ПБ	124	168	ICS	230-6482
Imens	P.166MMX	256	8	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR.1	PCI EDO MT	24	1206	IMENS	228-908 228-1909
SN	P.166	256	8	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI EDO CL5446 3days Desktop for Win95 Win95 или WinNT	36	2260	IMC COMPUTERS	223-9177 222-4482
Gateway 2000	P.166	256	8	2800	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI EDO 12x CD Win95 Office95	30	2260	IMMENS	228-908 228-1909
BEIABM	P.166	256	8	3200	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI TritonX2 EDO HDD Fujitsu ViewSonic серт. ПБ	36	1328	BEIABM	234-7972 234-2252
BEIABM	P.166	256	8	3200	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI TritonX2 EDO HDD Fujitsu ViewSonic серт. ПБ	36	351	BEIABM	234-7972 234-2252
Olivetti Modulo M4	P.166	256	8	3200	EIDE/PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI CD EDO DRAM P8 Cache Slim Win95	36	826	ТУССОН	236-4288 236-5931
VP53H	P.166	256	8	3200	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI ком. конф. стандарт NB65 на выставке TBO'97	124	1160	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334 265-3423
INCOMAG	P.166	256	8	3250	EIDE/PCI	14"	28	LR.NI.MPRII.1	PCI EDO Intel Seagate ViewSonic серт. ПБ ком. конф.	136	1250	ASBIS	249-5792 238-4821
NTT 554	P.166	256	8	300	EIDE/PCI	15"	28	NI.MPRII.1	PCI AMD CPL Samsung WD E16000 серт. ПБ	30	1255	TAIR	228-2999
VP53H	P.166	256	8	3200	EIDE/PCI	14"	28	MPRII.1	PCI TritonX2 EDO HDD Fujitsu серт. ПБ	36	2206	BEIABM	23

SBI 227-59-55
COMPUTER LTD. 227-49-53

Персональные компьютеры с любой периферией

AMD 486DX4-133
RAM 4 Мб, HDD 1,3 Гб, SVGA Card 83 Trio 64V+ 1Мб.....\$446
Intel Pentium-100
EDO RAM 8 Мб, HDD 1,3 Гб, SVGA Card 83 Trio 64V+ 1Мб.....\$580
AMD K5-100
EDO RAM 8 Мб, HDD 1,3 Гб, SVGA Card 83 Trio 64V+ 1Мб.....\$530
Intel Pentium-133
EDO RAM 16 Мб, HDD 1,3 Гб, SVGA Card 83 Trio 64V+ 1Мб.....\$610

Мониторы, принтеры, комплектующие
Оптовые поставки

Сертификат СТБ № BY/112 ОВ. Т. А. АВО 839

Falcon г. Минск, ул. В.Харукей, 29
Тел. 234-43-86, факс 234-44-70
E-mail: alex@sunrise.minsk.by



Модель	Помещение	Г	Цена, \$	Продавец	Телефон
HP DesignJet 330c	1A	640x600dpi color, 300x300	12	22 4 ELKO	236-9754 236-8663
HP DesignJet 350c	1A1	600x600dpi color, 300x300	12	2654 ELKO	236-9754 236-8663

Модель	Помещение	Г	Цена, \$	Продавец	Телефон
Epson GT 5000	1300x1200dpi SCSI, 240x240, OCR, рус. шрифт	12	459	ICS	230-6482
Genius ScanMate	цветной, планшетный	12	360	TAIR	229-2999
Genius ScanMate	3200dpi, 24 bit color, сканер	2	106	ELKO	236-9754 236-8663
Genius Color Deluxe	600/300dpi, 16млн. цв. 12млн.	2	120	АПТРОНАС	268-7627
Genius Color Page SP2	600/300dpi, 16млн. цв. 12млн.	2	350	АПТРОНАС	268-7627
HP ScanJet 40	3000dpi, color	12	585	АПТРОНАС	268-7627
HP ScanJet 4c	600x2400dpi, color, сканер	12	905	ELKO	236-9754 236-8663
HP ScanJet 4c	600dpi, color	12	1035	АПТРОНАС	268-7627
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, сканер	12	431	ELKO	236-9754 236-8663
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, сканер	12	450	АПТРОНАС	268-7627

Модель	Помещение	Г	Цена, \$	Продавец	Телефон
Amibon	4 0 28 1130-48Vx100 50-90Hz, 80MHz digital	12	200	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334 265-3423
Dalmeida CMC142TS	4 0 28 MPRII, CMOS 5028	12	22	ELKO	236-9754 236-8663
Targa	14" 0 28 1024x768 N.L.R.MPRII AutoSync Dig. display	12	210		
GoldStar 468	14 0 28 024x768 N.L.R.MPRII AutoSync	12	225		
GoldStar 505	5 0 28 024x768 N.L.R.MPRII AutoSync сканер	12	280		
GoldStar StudioWorks 56m	4 0 28 080x1024 N.L.R.MPRII Dig. Acc Sp. 2W	2	345		
GoldStar StudioWorks 56	5 0 28 230x1024 N.L.R.MPRII Dig. AutoSync	2	335		
GoldStar 727	7 0 28 280x1024 N.L.R.MPRII Dig. AutoSync	2	600		
GoldStar 20 0 20 0 28 1600x1280 N.L.R.MPRII AutoSync Dig. OSD	12	1100			
Hyundai HL 2882 2	2 0 28 1600x1280 N.L.R.MPRII PM, сканер	2	650		
Samsung SM 50G	15 0 28 280x1024 N.L.R.MPRII Dig. OSD	36	455		
Samsung SM 50G	5 0 28 024x768 N.L.R.MPRII Dig. OSD	36	429		
Samsung SM 70G	7 0 28 1280x1024 N.L.R.MPRII Dig. OSD	36	832		
Samsung SM 70G	7 0 28 1280x1024 N.L.R.MPRII Dig. OSD	36	905		
MAC monitor MDE175	7 0 28 1024x768 N.L.R.MPRII Dig. OSD	24	854		
Sony CPD 1742	17 0 28 MPRII	12	873	ELKO	236-9754 236-8663
Sony 005A SFT	1 5 0 28 MPRII 10092 024x768	10	480	ДЖЕТ	268-3485 210-0722
Spectra 4VLI	4 0 28 multi-color digital	12	225	SKY SYSTEMS	231-1470 232-1390
Amibon	14 dig MPRII 024x768 N.L.R.MPRII	16	215	ДЖЕТ	268-3485 210-0722
Targa	15 0 28 024x768x256x24 MPRII J. OSD	12	305	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334 265-3423
Targa	17 0 28 230x1024x256x24 MPRII J. OSD	21	565	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334 265-3423
ViewSonic 6655	15 0 28 50-120Hz 0.01mm, 100Hz 024x768x77	2	374	ICS	230-6482
ViewSonic 6655	15" dig MPRII 1280x1024	10	380	ДЖЕТ	268-3485 210-0722

Модель	Помещение	Г	Цена, \$	Продавец	Телефон
3M 3.5"	1.44Mb DS/HD 100ut	+	7.58	ТУССОН	236-4288 236-5931
Bau 3.5"	DDFS format 1.44Mb D, 100ut	+	5	TAIR	229-2999
Verbatim	Default: 100ut 20+1	+	2	DATASREAM	226-5447 220-8929
Verbatim	DataLifePlus эф. блок, 100ut	+	2	DATASREAM	226-5447 220-8929
Verbatim	DataLifePlus эф. блок, 100ut	+	2	61 ELKO	236-9754 236-8663

Модель	Помещение	Г	Цена, \$	Продавец	Телефон
Mobile Disk	1800 MB портативный винчестер, JPT порт	+	570	IMENS	228-908 228-1909
SyQuest EZ 135	135Mb 13mt внешняя паралл. порт + SCSI	12	1	IMENS	228-908 228-1909
Zip Drive ionega	100Mb SCSI, внутренний	12	162		
Zip Drive ionega	1000Mb SCSI, внутренний	12	548		
Zip Disk ionega	1000Mb	12	20		
Zip Disk ionega	1000Mb	12	18		
Verbatim	MO диск 230Mb	+	15	DATASREAM	226-5447 220-8929

Модель	Помещение	Г	Цена, \$	Продавец	Телефон
МУЛЬТИМЕДИА					
Act Speakers	Creative SB CS 00 2x15W	24	23	ТУССОН	236-4288 236-5931
Act Speakers	10x100 CD ROM Samsung SB mouse a acc	+	7	АПТРОНАС	268-7627
CD ROM GoldStar Artech	6 8 speed, 40x	6	от 85	ДЖЕТ	268-3485 210-0722
CD ROM BTC	Acron Panasonic 2 speed, 40x	6	1 5	ДЖЕТ	268-3485 210-0722
CD ROM	8 10 12 15 speed EIDE	6	от 100	КИНАТЕЛ	221-4358 221-7737
CD ROM Mitsumi	4 speed EIDE 128Mb 3000rpm/мин. все	13	67	ВИДЕОПЕЧАТЬ	265-3334 265-3423
CD ROM GoldStar Retal	8 2 5 speed	12	от 95	COMFIS	221-3876
CD ROM GoldStar	6 speed 24000rpm speed /top sarp. EIDE	6	160		
CD ROM	6 speed BTC Retal Bow 4 16xSP EIDE	6	1 5		
CD ROM	2 speed BTC Retal Bow 4 16xSP EIDE	6	100		
CD ROM	16 speed Artech Zhev audio 4 16xSP EIDE	6	80		
CD ROM	8 speed Artech 1600 read rate EIDE	6	100		
SB 16 Creative vlnr294C	SB2990 Creative ASUS A16CR	12	13	86	
SB AWE 32 Creative AWE3600 36/10/3900 GM/NO		12	15		
SB AWE 64 Creative AWE3840 64/30/3900 igerman/NO		12	200		
SB Pro2 IBM stereo NEW ESS 806 idema ideoma Schybert Edison 3D		12	75		



231-1470, 232-1390

Цены 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонит № 2976).

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ (продолжение)					
Модель	Примечание	Г	Цена, \$	Продукты	Телефон
OS/2 Warp Server v4	сетевой ОС, включая LAN Server 5.0	+	от 850	IBM	234-4746
SQL Server Pro1	промышленный сервер баз данных	+	995	КБ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ 234-30-85 СИСТЕМНЫЙ ИНТЕГРАТОР SYBASE	
SQL Anywhere 5.5	маленький оптимизированный сервер баз данных	+	299		
5 Designor 9.1	создание баз дан. для более 30 СУБД	+	995		
PowerBuilder 5.0	быстрое создание бизнес-приложений	+	199		
Optima + 5	Разработка для клиент-сервер (Internet)	+	295		
VisualAge VisualGen	выс. ср-ва разраб. прилож. "клиент-сервер"	+	18A		234-4746
ОБУЧЕНИЕ					
Grade 7	авторизованные курсы, выд. сертиф.		?	COMPT SYSTEMS	221-23 1 221-635
КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ					
в ассортименте: новые и б/у, гарантия					
Canon FC 2 D/230	A4, 4 кл/мин, E16, уник. автоподкрас.	12	121	от 400 ЛЕОЛАМ	266-9660 266-545
Canon FC 230	A4, 4-6 кл/мин, автоподкрас. бумаги	+	500	ДИСПЕРАДО	263-9048 263-2
Canon FC 2 0	A4, 4-6 кл/мин, E16	12	455	ЭЛЬДОР	220-587
Canon FC-210	A4, 4-6 кл/мин	+	400	ДИСПЕРАДО	263-9048 263-312
Canon FC-210	A4, 4 кл/мин, E 16	2	1	от 400 Бычменстрандарт	236-5234 236-863
Canon FC 230	A4, 4/подкрас. 4 кл/мин	12	510	Беленгер-андарт	236-5234 236-863
Canon NP-550	A4, 15 кл/мин	6	?	ОБЪЕДИНЕНИЯ	262-054
Canon NP 6042	A4, 12 кл/мин 70-41% класс на 250л + фото 50л	2	1495	ЗАКРП  266-02-15	
Canon NP 62 16	A3, 16 кл/мин 50-200% класс на 250л + фото 50л	12	1959		
Canon NP 12 15	A3, 15 кл/мин 50-200% класс на 250л + фото 50л	12	1700		
Canon NP 62 12	A4, 12 кл/мин 70-141% ADF класс на 250л + фото 50л	2	1823		
Canon PC 770	A4, 12 кл/мин 70-141% класс на 250л + фото 50л	12	1292		
Canon NP-4000	A3, 40 кл/мин, 250-150% цены ниже, до 30.04	15	от 950	БИСПРИС	220-092
Canon 50	A3, 5 кл/мин	2	65		
Canon 55	A3, 5 кл/мин 55 142%	12	736		
Canon NP 4040	A3, 40 кл/мин 50-150%, 2 шв.	12	950	ЮНИЛЭНД 245-22-06 Туссон 236-4288 236-5931	
Canon NP-4540	A3, 40 кл/мин 50-150%, 2 шв., 2 шв., PDF	12	1290		
Ricoh FT 5010	A3, 30 кл/мин 50-200% ADF	12	1860		
Olivetti 8020	A3, 20 кл/мин 50-200%, бар на 60000 коп.	12	2390		
Olivetti 8021	A3, 2 кл/мин 50-200%, бар на 60000 коп.	12	2270		
Olivetti 8515	A3, 15 кл/мин 50-200%, бар на 60000 коп.	12	1980		
Ricoh FT 3030-3055	A4/A3, 15 кл/мин	15	589	БИСПРИС	220-092
Ricoh FT 5010	A3, 30 кл/мин, максит, цв. выв. синкл. до 30.04	15	265	БИСПРИС	220-092
Mita CC 35	A4, 6 кл/мин, распродана	12	5		
Mita CC 95	B4, 10 кл/мин, распродана	12	992		
Mita DC 1856	A3, 18 кл/мин, распродана	12	2399	ДАЖЕНТИ 268-4233 268-5397 (0232) 573-431 (0152) 470-475	
Sharp Z 20	A4, 3 кл/мин, распродана	12	374		
Sharp Z 25	A4, 3 кл/мин, распродана	12	473		
Sharp Z 52	A4, 6 кл/мин, распродана	12	724		
Sharp SF 21 4	A4, 4 кл/мин, максит, распродана	12	714		
Sharp SF 21 6	A3, 16 кл/мин, максит, распродана	12	894		
Sharp SF 21 9	A3, 18 кл/мин, максит, распродана	12	2230		
Mita CC 35	A4, 6 кл/мин	2	21		
Mita CC 55	B4, 10 кл/мин	2	999		
Z 20	A4, 3 кл/мин	1	379	ШАМИ (017) 230-5761 (0232) 531-278 (01622) 64-844 (0152) 440-200 (0212) 372-271 (0212) 255-386	
Z 25	A4, 3 кл/мин	1	1		
Z-52	A4, 6 кл/мин	1	1		
SF 2 14	B4, 14 кл/мин, максит	1	1		
SF 2116	A3, 6 кл/мин, максит	1	1		
Z 816	B4 кл/мин 100% кл/мин максит фото-копиров	1	1		
SF 2050	A3 50 кл/мин максит	1	1		

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ (продолжение)					
Модель	Примечания	Г	Цена, \$	Продавец	Телефон
Konica 1012	A3, 12 кл./мин. максит.	12	897	НИССА	230-6754
Konica 1015	A3, 15 кл./мин. максит.	12	2159	НИССА	230-6754
XEROX 520	A4, 5 кл./мин. 600х/мес. сканер	12	?		
5009 RE	B4 8кл./мин. 1500х/мес. максит. на склад	12	?		
5316	A3, 3 кл./мин. 600х/мес. максит. сканер	12	?		
5328	A3, 28 кл./мин. 2000х/мес. максит. автод. сорт.	12	?		
Z210/Z25	A4, 3 кл./мин. 300х/400х/мес. дв. тонер сканер	12	?		
Z521	A4, 8 кл./мин. 800х/мес. сканер	2	?		
ZB 0	B4 9 кл./мин. 600х/мес. максит. фото, дв. тонер	2	?		
SF2014/2 14	B4, 4 кл./мин. 500х/мес. максит. автод. дв. тонер сканер	12	?		
SF2116/2 18	A3, 16 кл./мин. 1012х/мес. максит. автод. сорт. автод.	12	?		
Sharp	персональные формат A4	2	?	ТЕХ	239-9847 239-9805
Sharp	офисные формат A3	12	?	ТЕХ	0 52-440225 720 74
Sharp	дупликатеры от 60 кл./мин.	12	?	ТЕХ	0 52-440225
Xerox 5009	A4, 6 кл./мин. 4 цв.	12	720		
Xerox 5201	A4, 5 кл./мин.	12	485		
Xerox 6316	A3, 13 кл./мин. максит.	12	1999		
ПОЛНОЦЕННЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ					
Canon CILC 200	AA/A3 2 16 кл./мин. 400%	15	от 4200\$	БИСПРИС	220-0926
Canon CILC 350	AA/A3 4 20 кл./мин. 50-400%	+	6400	Электросервис и К	266-02 5
РИЗОГРАФЫ					
Riso TR 15 0	A4, 300х/300х/мес. протиска сканер	2	?		
Riso GR 1700	A4, 300х/400х/мес. протиска сканер	12	?		
Riso GR 1750	A4, 400х/400х/мес. протиска сканер	2	?		
Riso GR 2710	A4, 300х/400х/мес. протиска сканер	12	?		
Riso GR 2750	A4, 400х/400х/мес. протиска сканер	2	?		
Riso GR 3750	A4, 400х/400х/мес. протиска сканер	2	?		
Risooh Report	A3-A4, 140 кл./мин. масттаблер	2	от 4200	БИСПРИС	220-0926
ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА					
CTX	видео/компьютерные проекторы	+	?	ASBIS	249-5792 238 482
Sharp	видео/компьютерные проекторы	+	?	ДЖЕНТИ	268-4233 268 537
Sharp	видео/компьютерные проекторы и панели	+	от 70		
Uesegang	графопроекторы, элитофоны	+	от 415		
MW	все типы проекционных экранов	+	от 45		
Hundermann	слайд-проекторы	+	от 209		
Велые доски	учебные офисные	+	от 59		
ТЕЛЕФАКСЫ					
	в ассортименте, б/у и новые, гарантия	+	от 180	ДУМИ	268-5875
DIXFAK 350	Тармаксы, дупло А4/30м 9.6 Kbps, 16 gray	12	?		
OXFAX 460	Тармаксы, образцы буклета, автопос.	12	?		
порт скомбо 48 номеров автоглагоз. Б4 тона серого		12	?		
OXFAX 1050	Светодиодный 4 строчный люкс на 250 л. возм.	12	?		
автоа интерфейс с PC, режим сканера, копир и функции факс модема		12	?		
Oliveri OFX 00-105	оригинальный дизайн ЖКИ	2	299/320	ТУССОН	236-4288 236 5931
Oliveri OFX 3100/T	строчный, обьем. лам. 1M6 пиксел в ПК	12	980	ТУССОН	236-4288 236 5931
Panasonic KX-F130XB	автод., автодупло, ЖКИ, пам. 32	+	320	ДИСПЕРАДО	263-9048 263-9122
Panasonic KX F130 TD		2	315	ЛЕОЛАМ	223 5875
Panasonic KX-F666BX, ЖКИ, пам. автод.		12	от 340	Белинтерстандарт	236-5234 236 8635
Panasonic KX F700BX ЖКИ пам. автод. автод.		2	от 390	Белинтерстандарт	236-5234 236 8635
Panasonic KX-F730	матр.б. ЖКИ автод., 1/2 пам. сканер, цифр. автод.	12	410	ВЕЛШУ МИКРОДОМ	237 7656
Panasonic KX F860	ЖКИ цифр. автод. сканер, автод. автод. автод.	2	от 350	ПЕОЛАМ	266 9660 266 9456
Panasonic JF S V60	ЖКИ цифр. автод. сканер, порт пам. шифры	2	от 325	ПЕОЛАМ	266 9660 266 9456
Samsung SF 30,100	ЖКИ пам. сканер	12	от 220	Белинтерстандарт	236-5234 236 8635
Samsung SF 2850	ЖКИ, цифр. автод., ЖКИ, лам. автод. РБ	12	от 335	ПЕОЛАМ	266 9660 266 9456
Samsung SF 30	дополнительно	12	233		
Samsung SF 60	ЖКИ 1/2 пам. автод. автод. автод.	12	276		
Samsung SF 600	ЖКИ 70 номеров автод. набор автод., 10м.	12	312		
Samsung SF 2850	ЖКИ автод. автод., 10м.	12	389		
Samsung SF SS00	ЖКИ лам. автод. автод. автод. 0м	12	876		
Samsung SF 30	дополнительно	12	233		
Samsung SF 100	ЖКИ 35 л. пам. автод. автод. автод. автод.	12	276		
Samsung SF 600	автод. автод. автод. автод. автод. автод.	12	312		
Samsung SF 800	90м. автод. автод. автод. автод.	12	354		
Samsung SF 1600	автод. автод. автод. автод. автод. автод.	12	334		
Samsung SF 2800	90м. пам. автод. автод. автод. автод. автод.	12	389		
Samsung SF 1/2, 2000 автод. автод. автод. автод. автод. автод.		2	?	БИ ПРОЕКТ	232 5376 232 5068
Sharp FX 55/35/45	ЖКИ пам. автод. автод. автод. автод.	2	?	БИ ПРОЕКТ	232 376 232 5068
Sharp	ЖКИ, сертифицир. Минисерв. РБ	12	?	ТЕХ	239-9847 239-9805
РАДИОТЕЛЕФОНЫ					
GoldStar GT 9500	1900МГц, до 3 трубок, 40 каналов ф. М/АТС	12	250	FALCON	234-4356 234 4470
Panasonic	46-48МГц, 900МГц	12	от 50	ЭПИДО	221 5875
2000-4 50w, 36-39МГц, 46-48МГц, 900МГц		2	от 90	ПЕОЛАМ	266-9660 266-9456
ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ					
AON	говорящий, пам., секретарь	+	от 40	Белинтерстандарт	236-5234 236 8635
Panasonic KX T	автод. сканер, лам. автод.	12	от 47	ПЕОЛАМ	266-9660 266-9456
Panasonic KX 12365	сканер, автодупло, ЖКИ, пам. 28 ном.	12	от 50	Белинтерстандарт	236-5234 236 8635
Panasonic KX 12365	автодупло, ЖКИ, дисплей, 28 от. памяти	+	49	ДИСПЕРАДО	263 9048 263 9122
МИНИ-АТС					
Устройство эл. связи телефонно-разговорное		+	от 250		
AT&T Merlin compact 140-800/200 ном. США, серт. РБ		12	?		
AT&T Partner 206-1648 США, серт. РБ		12	?		
AT&T Сист. оператив. селек. автод. автод. автод. автод. автод.		+	?		
Deitch G35	до 4000/2400, США, серт. РБ	2	?		
Coral	автод. до 3840 портов, поставка, монтаж	6	?	КСЕНИЯ	221 4422 22 0178
GoldStar 10x4-36x112, установка, монтаж		2	от 188	FALCON	234 4322 234 4470
GoldStar 4x8-36x112, поставка, монтаж		2	от 196	КСЕНИЯ	221 4422 22 0178
GoldStar 1x4 до 38x1 2 поставка, монтаж, обсл.		2	от 165	ФОТОИС	209 9821 268 9886
GoldStar GOK	автод. до 30х 32 поставка, монтаж	1	?	КСЕНИЯ	221 4422 221-0178
Mevian	автод. от 32 и более консулы, поставка, монтаж	2	?	ДТР	231 9621
NovStar	автод. Б4, Б4х32 и более, поставка и монтаж	2	?	ТУССОН	236 4288 236-6456
Samsung поставка на складе/установка		12	от 325	ТУССОН	236-4288 236-6456
Panasonic KX T	офисные станции, серт. РБ	12	от 270	ПЕОЛАМ	266-9660 266-9456
Panasonic KX T	офисные станции, от 20х	12	от 270	ЧП ЯНИКИ	222-3807
Zorkak	3х, 0-48x480 поставка, монтаж	18	от 685	КСЕНИЯ	22 4422 221 0178
МОДЕЛИ, ФАКС-МОДЕЛИ					
CitrusLogic 4 4	1.44Mbps PCMCIA for Notebook	12	95	ASBIS	249 5792 238 4821
MC 434 int. C Logic	14.4/14.4 v42bis, MNP-2.5, G3 Class 1 Voice	24	85	ИНИТИС	278 8490 27 6405
MC 44400M	1x32kx1 v42bis int. voice cable, 220B	12	75	КСИ	230-6482
PCMCIA	data notebook	+	?	ЛИМЕНС	228 1908 239 1908
US Robotics Sporter Center int/ext	4 4 33.6 сканер	60	197	ТУССОН	236-4288 236 5931
US Robotics Sporter ext. 33.6kbps v34 v34/v42 voice, cable, 220B		60	197	КСИ	230-6482
US Robotics Sporter 1 4 4kbps v42 v42bis int/ext		12	от 65	ДЖЕИ	266 3485 2 0 1722
US Robotics Sporter ext. 14.4kbps		12	от 65	ВЕЛИКОПЕЧАТЬ	268-3334 268-3423
US Robotics Sporter ext. 4 4kbps v42 v42bis 220V кабель		60	95	САТAS HEAM	226-5447 220 3929
US Robotics Sporter ext. 4 4kbps v42 v42bis		60	75	САТAS HEAM	226-5447 220 3929
US Robotics Sporter 14.4 4 4kbps v42 v42bis 220V voice cable		60	199	САТAS HEAM	226-5447 220 3929
Zylier U14089LE+ 19.2kbps v42 v42bis Voice ZyCIEL, 220V серт. РБ		24	от 260	САТAS HEAM	226-5447 220 3929
Zylier Omega288S ext. v34 v34 19.2 kbps 6 B v42 v42bis voice AON		24	350	ДАЛЕКСТРЕМ	226-5447 220 3929
КАЛЬКУЛЯТОРЫ					
Citizen	карманные научные	2	от 5	Белинтерстандарт	236-5234 236 8635
Citizen, Blakes, Arcaica, Citizen		12	?	ТУССОН	236-4288 236-6456
Citizen SDC 195	16 с. дв. тип. распродана	+	172р		
Citizen SDC 414	14 р. дв. тип. распродана	+	663р		
Citizen SDC 429	16 с. дв. тип. распродана	+	834р		
Citizen SDC 888	12 р. дв. тип. распродана	+	525р		
Citizen SDC 395	16 р. дв. тип.	12	от 20	Белинтерстандарт	236-5234 236 8635
Citizen SDC 414	14 р. дв. тип.	12	от 18,7	Белинтерстандарт	236-5234 236 8635
Citizen SDC 435	16 с. дв. тип.	12	от 22	Белинтерстандарт	236-5234 236 8635
Citizen SDC 425/428	160 булгарт. двойное тип. сканер 6-лам.	12	?		
Citizen SDC 858	120 булгарт. двойное тип. сканер 6-лам.	12	?		
Citizen SDC 858	2 р. дв. тип.	12	от 15.5	Белинтерстандарт	236-5234 236 8635
Citizen SDC 888	2 р. двойное тип.	12	от 15.5	ДИСПЕРАДО	263 9048 263 9122
ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ					
Citizen, Casio	18/28х18 ртс. РС-200м переводчики безил	+	?	ССМ	249 3006 249 0178
Citizen	ртс. 22 Б4х6	12	от 39	Белинтерстандарт	236-5234 236 8635
Language Teacher	говорящ. автод. пере. зап. 4500с тип. 5мод.	12	от 65	ВЕЛШУ МИКРОДОМ	232 7656
УНИЧТОЖИТЕЛИ ДОКУМЕНТОВ					
Gena	попсы, переруш. попсы, лам. Б4/А3, ф.А4, реверс	+	DM374	ТУ-Трастбергер	262 81
Gena	прорез. 3х30 500 мм Б4/А3 ф.А4 реверс, резан	+	DM702	ТУ-Трастбергер	262 81
ОБОРУДОВАНИЕ plusMASTER					
plusMASTER	Softboard 90х120 см, ассортимент цвета	+	DM352	ТУ-Трастбергер	262 81
plusMASTER, TCR	Softboard 100х200 см, ассортимент цвета	+	DM358	ТУ-Трастбергер	262 81

COBBLE

БУМАГА			
принтеров	A4 80 г/м 500 листов	от 3	ТЕОЛАМ
лент	A4 A3 80 г/м DC 30 ч Фонариды	от 4,8	электросервис и Л
миски, миски для факсов и принтеров брелк, доставка		"	ПОРМА
миски Бюджет	A4/A3 500 листов, 80 г/м	4,5/9	
миски "шарф"	A4 500 листов, 80 г/м	10	
миски ColorJet	A4 250 листов, 160 г/м	20	
миски	A4 для струйных принтеров 200 л	5	

234-15-32
 264-72-68

материалов, оборудованные от фирмы ЗМ	7	158228	
СТРОИТЕЛЬНЫЕ И ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ			
лист 2 40х1520х3 мм	7	СНЕЖУС	269 5333 269 5031
мелкозернистое упрочненное покрытие на паркет	7	ОПТИМИЗАЦИЯ	204 3788 234-1473
металлическая рама излучателя, лампы и др. комплектующие	7	ФИОС	260 359 260 5699
РАЗНОЕ			
металлические пакеты в ассортименте	7	СНЕЖУС	269 5333 269 503
столы складные, складные, складные	7	ФИОС	260 359 260 569

«СофтИнформ» тел. 213-28-13
«Регистр» тел. 249-84-21
РНИИ тел. 273-46-73

Оценки характеристик производились по 10-балльной шкале

НЕДВИЖИМОСТЬ

фисы (юридический адрес) в аренду					АВАНПОРТ 233-04-66
агнзны, кафе, омовы в аренду					
фисы, магазины на продажу					


Размещение информации в таблице «Автотемаз» — т/ф 226-96-78.
Цены: строки «Автомобили в салонах» — 100.000 руб., все остальные — 50.000 руб. Предусмотрены скидки

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ В ГРАФЕ «КОМПЛЕКТАЦИЯ»											
АД	в диаметре	АПС	антипробуксовочная система	ВС	валторный салон	И	иммобилайзер	КС	кожаный салон	ОБ	основа для бачка
А29	антена с 4-х радиом + 2 динамика	АУ	автоматическая коробка передач	ГУ	гидроусилитель руля	К	кондиционер	Л	люк	ПБ	подушка безопасности водителя и пассажира
ABS	антиблокировочная система	БК	бортовой компьютер	ДО	дополнительное отопление	КК	круиз-контроль	ЛД	литые диски	ПБВ	подушка безопасности водителя

ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА			
Всего МТЗ всех модификаций	Организация	232	5354
Итого			

изв. 6.95 168/14-5 камерные курж НБ РБ	74,2	МАЙРД	266-98-2	266-9439
опла. 285.708.14.01.297 "снежинка" 5 камеры курж НБ РБ	74	МАЙРД	266-98-2	266-9439
изв. 8.40.15 вкл.пл.с камерной курж НБ РБ ст./прош.	82,85	МАЙРД	266-98-2	266-9439

Андрей 62/82Н 195, в компл с камерной курс НБ РБ	75
Василь 75/91 166, в компл г камерной курс НБ РБ от/розн	86/9
2 4 165/80Р 4 камерная курс НБ РБ	40
391 75/91Н 173 камерная курс НБ РБ	40

251 75/0R 13 камерная шпр. НБ РБ	38	 266-98-72 266-84-39
PRONEZH STAR® DB 175, 0R 13 шпр. НБ РБ	40	
шины для сельскохозяйственной техники в ассортименте	?	
шины для автобусов и авто в ассортименте	?	

транспортировка по СНП, "ент. 0,5-20 т, 3-82 куб.м, лицензия"	9	ABNCA	(255-4228, 251-6114
---	---	-------	----------------------

трес передних сидений	РК регулировка руля по высоте	ЦЗ центральный замок
буксировочная сигнализация	РП радиоподготовка	ЭЗ э/привод зеркал
высокие фары	СТ стереоманитолы	ЭП э/привод зеркал с подогревом

ВСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	В И Д	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АВСТРИЯ	Прага-Вена	Э	6	авто	пост.	3* в Вена	звт, экск., медстрах	Минск	\$315, скидка детям	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253 3739 255 1868
БЕЛАРУСЬ	Нарочь	О	10-12	авто	пост.	д/о	панс.	Минск	по спр.	СВЭЛНА	223 0701 222 4818
	Нарочь	О+Д	12	сам.	26/05, 7, 19/06	д/о (с удоб.)	панс.	Минск	от 2,5 млн руб.	МЫ-ДЕТЯМ	222 3180 227 7103
	Родопи	Д	28	авто	с 1/06	2-4 мест (с удоб.)	панс. (5 раз. пит.), экск., страховка	Минск	7,965 млн руб.		
	Приморско-С-Берег	О	12	авиа	пост.	2* (с удоб.), 4/коттедж	звт, авиабилеты, трансфер, курорт сбор, мод. грах	Минск	06, 09 от \$275 07, 08 от \$315	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253 3739 255 1868
	Несебр	О	11	авто	пост.	4/отель	звт, 50 м от моря	Минск	\$250, \$170 до 12 лет	АНАДИМТУР	223 0915 278 2018
	Несебр, Кушадасы, Обзор С-Берег	О+Д	13, 18, 20	авиа-авто	пост.	2*, 3* (апартаменты)	звт, 4 раз. пит (дет.), экск, рангфер	Минск	\$365/260 от \$255 де	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	227 9634 227 2805
БОЛГАРИЯ	Албена, Ахтыца, 3 Пески	О+Д	12, 20	авто/авиа	пост.	2-3*	панс. (4 раз. пит. экск)	Минск	\$250, \$370, от \$480	СВЭЛНА	223 0701 222 4818
	Албена, Балчик, С-Берег	О	12	авто/авиа	с 6/06	2-3*, 4/дома	п/панс., без пит (по выбору)	Минск	\$180/290	МИНСКИЙ ТУРКЛУБ	227 1811 228 1242 227 7803
	Албена, С-Берег	О	11, 12	авиа	пост.	2-4*	звт, трансфер, медстрах	Минск-2	по спр.	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226 9128
	Ахтыца, Несебр, Св. Константин и Елена	О+Д	12, 18, 20	авто/авиа	пост.	1-3*	звт, 4 раз. пит (дет.)	Минск	\$365, 260 от \$255 дет	ТАЕКВОНТУР	226 7575 223 70-83
	3.Пески	О	11-12	авиа	с 12/06 пост.	2-3*, апарт	звт, п/панс., экск.	Минск-1, 2	от \$380, скидки детям	КОМКОМ-ТУР	228 1241 228 1242 228 1243
БОЛГАРИЯ, ТУРЦИЯ	ОТКРЫТИЕ ЛЕТНЕГО СЕЗОНА! БОЛГАРИЯ 27/05 10/06						\$195	ТУРЦИЯ 23/05 2/06	\$380	НАДЗЕЯ	224 0544
ГЕРМАНИЯ	РЕГУЛЯРНЫЙ РЕЙС БЕРЛИН ГАМБУРГ ГАННОВЕР ОФОРМЛЕНИЕ ВИЗ ДЛЯ ПассажиРОВ (по воскресеньям и средам, автобус Mercedes, виза DM90, билеты DM130 150)									БЕЛ-ИНТУРИСТ	226 9991
	оз.Мюриц	О+Э	7, 10	авто	ежемес.	4*, пансионат	звт, виза, медстрах	Минск	от \$380	ДОМИНТ	261 7702 227 7368
	АВИАБИЛЕТЫ, БРОНИРОВАНИЕ ПРОДАЖА ДОСТАВКА НА ДОМ МЕДИЦИНСКОЕ СТРАХОВАНИЕ СТРАХОВАНИЕ АВТОТРАНСПОРТА («зеленая карта»), ВРЕМЯ РАБОТЫ: 9 00 18 00 (без выходных)									CONVECTA TRAVEL	226 9932 226 9996
ГРЕЦИЯ	о Крит, о.Родос, Олимпия, Халкидики	О	7, 14	авиа	пост.	2-4*	п/панс, экск (доп. плата)	Варшава	от \$345	ТУССОН-ВОЯЖ	236 2977 235 6483 (0162) 222 363
	ВПЕРВЫЕ В БЕЛАРУСИ! КРУГЛЫЙ ГОД АФИНЫ, КРИТ, АФИНЫ ЗАКИТОС (9-16 дней). УВЛЕКАТЕЛЬНОЕ ПОДВОДНОЕ САФАРИ (отгров Закинтос)									CONVECTA TRAVEL	226 9932 226 9996
ЕГИПЕТ	Каир, Красное море, круиз по Нилу	О+Э	8, 11, 15	авиа	ли	3-5*	п/панс (шв. стол), экск, гид, рангфер	Минск, Киев	от \$560	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	227 9634 227 2805
	Каир, Красное море	О+Э	8, 11, 15	авиа	2 раза в нед.	2-5*	п/панс, шв. стол, экск	Минск	от \$450+виза	ТЕХНОСТАР	268 5669 268 4714
ИЗРАИЛЬ	по выбору	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*	по выбору	Минск	от \$850	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237 7987
	Коста-Брава	О	10, 11	авиа	пост.	3-4*	п/панс, обширная экс. прог.	Минск-2	от \$660	КОМКОМ-ТУР	228 1241 228 1242 228 1243
	о Тенерифе, Малага	О	7, 14	авиа	пост.	3-5* апарт, частный клуб	по выбору, экск, прокат авто	Москва	от \$530	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
ИСПАНИЯ	о Тенерифе, Малага, о Ибица	О	15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, экск., гид	Минск-2	от \$530	ТЭВ-ТУР	229-3589
	о Тенерифе	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*	по выбору, подвод. погруж в Атлант океан	Минск, Москва	от \$649	CONVECTA TRAVEL	226 9932 226 9996
	Коста-Драда, Коста-Брава, о Тенерифе	О	7, 14	авиа	сб-контин. пт. о. Тенерифе	2-5*	п/панс., экск	Минск, Москва	от \$480	БЕЛФЕР	220 0475 220 0006
	о Тенерифе, о Гран-Канария, о Майорка, Коста-дель-Соль	О	7, 14	авиа	пост.	2-4*	по выбору, экск. (доп. плата)	Минск, Москва, Варшава	от \$385	ТУССОН-ВОЯЖ	236 2977 235 6483 (0162) 222 363
	Прага-Берлин-курорт Майя de Candia-Барселона	О+Э	14	авто	17/06	3*	п/панс., экск, Прага, Берлин, Барселона	Минск	\$635, \$595 до 25 лет	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237 7987
ИСПАНИЯ, ИТАЛИЯ	НОВИНКА СЕЗОНА! FORMULA 1 ИСПАНИЯ (23-25/05, посещение гонок + отдых). ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ СРЕДИЗЕМНОГО И АДРИАТИЧЕСКОГО МОРЕЙ. НЕДОРОГЕ АВИАБИЛЕТЫ									РЕСТ-МАРКЕТ	226 9299 235 9358
ИТАЛИЯ	Чезенатидо	О	12-14	авто/авиа	пост.	3*, апарт.	по выбору экск. прог.	Минск	от \$320/650	КОМКОМ-ТУР	228 1241 228 1242 228 1243
	Черезатидо, Порто Сан-Джорджо	О/Ш	15/7	авто/авиа	пост.	апарт	экск., медстрах	Минск	\$290/430	ОЛИМПИ	228 1818
	Римини	О+Э	10	авиа	5, 15, 25/06	2-4* супер	по выбору экск. Рим, Венеция и др. (по выбору)	Минск-2	от 565 у.е.+виза	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223 9718 223 9077 Машерова, 21-405
	Рим, Римини, Ватикан, Флоренция и др.	О+Э	8	авто	6, 20/06, 4, 18, 22/07, 14, 22/08	2*	п/панс., экск в Пицу	Минск	от 345 у.е.+визы		
КИПР	Лимасол, Ларнака, Лифос	О+Э	8, 15	авиа	сб	2-5*	шв. круизы в Израиль, Египет, трансфер	Минск-2	от \$525	ТИКОР-ПЛУС	255 2896 266 0245
	Лимасол, Ларнака, Алия-Напа	О	10, 11	авиа	пост.	2-3*, апарт	звт или п/панс	Минск-2	от \$580	МИНСКИЙ ТУРКЛУБ	227 1811 227 3309 227 7803
	Лимасол	О	7, 14	авиа	пост.	2-5*	по выбору, экск. (доп. плата)	Минск, Варшава	от \$385	ТУССОН-ВОЯЖ	236 2977 235 6483 (0162) 222 363
	все курорты	О+Э	8, 15	авиа	пост.	2-5*	звт круизы, трансфер	Минск-2	от \$485	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226 9128
ЛАТВИЯ, ЛИТВА	Юрмала, Рига, Паланга, Друскининкай	О, Л	по жел.	авто, ж/д	май-окт	кемпинги, гостиницы, здравницы	экск., трансфер, медстрах	Минск	от 6 \$/сут.	ТУРЛЮКС	229 3579 229 3596 229 3595
ЛИТВА	КУРСОВКИ И ПОЕЗДКИ НА МИКРОАВТОБУСЕ МНОГОКРАТНЫЕ ВИЗЫ									АНАДИМТУР	278 7811 278 0118
	ПОМОЩЬ В ОФОРМЛЕНИИ ДОКУМЕНТОВ В ЛИТВУ (индивидуально и в группах)									ЯРХО	235 1742 Захарова, 31 102
	ОФОРМЛЕНИЕ ВЫЕЗДНЫХ ДОКУМЕНТОВ (а т.ч. мульти - 6 месяцев). КУРСОВКИ В КЛАЙПЕДУ ЕВРОВИЗЫ (мульти, разовые)									ГАЛАР-ЭКСПО	227 4415 229 2810 241 0340 (дисп.)
	Друскининкай, Биритонас, Паланга	О+Л	по жел.	сам.	пост.	санат, по заказу	по инд. заказу без з/п	Минск	по спр.	ЯРХО	235 1742 Захарова, 31 102
МЕКСИКА, СТРАНЫ КАРИБСКОГО БАССЕЙНА	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКЗОТИЧЕСКИЕ ЭКСКУРСИИ (отели 4-5*, система all inclusive)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237 8534
РУМУНИЯ	Мамая (Черное море)	О+Л	13	ж/д	пост.	2-3*	по выбору, экск., леч. по заказу	Минск	\$190+ ж/д	ТЭВ-ТУР	229 3589
	Сус, Хаммамет	О	7, 14	авиа	пост.	2-5*	по выбору, экск. (доп. плата)	Варшава	от \$309	ТУССОН-ВОЯЖ	236 2977 235 6483 (0162) 222 363
	все курорты	О	7, 14	авиа	май-июнь	3-5*	п/панс., гид, медстрах	Минск, Варшава	от \$520	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226 9991
ТУНИС	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ, ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (отели 4-5*, система all inclusive)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	Сус, Монастир	О	7, 14	авиа	пост.	2-5*	п/панс., экск., трансфер, медстрах	Варшава	от \$315	ОЛИМПИ	228 1818
	Сус, Хаммамет, Монастир	О	8, 15	авиа	ср. чт	2-5*	п/панс. (шв. стол), экск., джип сафари, трансфер	Минск, Варшава	от \$430	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	227 9634 227 2805

Болгария
Турция
Испания
Крым
Кипр
Чехия
Италия
Черногория

«Пентатур»
тел.: 232-57-11, 231-89-55
Лицензия № 357 от 19.12.96 г.
выдана МСТ РБ до 19.12.98 г.

Лицензия фирмы, размещающая рекламу на полосе «Туризм» (выдана МСТ РБ сроком на 2 года)

АЛАКС-КАНХЕПОЛ	№ 40, 05.02.97
АНАДИМТУР	№ 390/15.11.96
БЕЛ-ИНТУРИСТ	№ 115/28.09.96
БЕЛФЕР	№ 224/11.10.96
БЮРО ЭЛЕФАНТ	№ 040/21.08.96
БЕЛ-ТУР	№ 368/25.2.96
ТАКС-ЭКСПО	№ 140/25.05.96
СВЭЛНА	№ 21/07.10.96
ДЕКО АЙРЛЭЙНС	№ 284/01.1.96
ДОМИНТ	№ 452/28.03.97
КОМКОМ-ТУР	№ 106/10.09.96
CONVECTA TRAVEL	№ 030/16.08.96
МАШИРА	№ 718/20.10.96
МИНСКИЙ ТУРКЛУБ	№ 220/11.09.96
МЫ-ДЕТЯМ	№ 58/26.09.96
НАДЗЕЯ	№ 25/18.09.96
ОЛИМПИ	№ 141/10.09.96
РЕСТ-МАРКЕТ	№ 341/19.2.96
РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	№ 278/25.09.96
СВЭЛНА	№ 040/21.08.96
ТАЕКВОНТУР	№ 422/28.03.97
ТЕХНОСТАР	№ 280/25.19.96
ТИКОР-ПЛУС	№ 040/23.06.96
ТУРЛЮКС	№ 092/16.09.96
ТУССОН-ВОЯЖ	№ 092/10.09.96
ТЭВ-ТУР	№ 281/11.10.96
ЭКОЛОГИЯ-ТУР	№ 185/26.09.96

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:
А — тур за авто, В — бизнес-тур, ГМ — горнолыжный тур, Д — детский отдых, Л — лечение, О — отдых, Ш — шоп-тур, Э — экскурсия, Я — обучение языкам, звт — завтрак, а/в — загранпаспорт, ш/в — автомобиль

Размещение информации: т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (оболочка № 2976).
Цена одной строки — 200,000 руб.
Предусмотрены скидки

СакуБ
Хотел

Предлагает групповые, детские, индивидуальные и эксклюзивные туры

Испания (Коста-Драда, Коста-Брава и др.) \$500
Турция (Анталья, Белек, Сиде и др.) \$470
США (Нью-Йорк, Вашингтон, Калифорния и др.) от \$1800
Юго-Восточная Азия (Таиланд, Малайзия, Сингапур, Индонезия, Индия и др.) от \$780
Карибский бассейн (Куба, Ямайка, Багамы и др.) от \$1150
Латинская Америка (Мексика, Эквадор, Бразилия и др.) от \$1500
Израиль (Тель-Авив, Иерусалим, Нетания, Эйлат, Мертвое море) от \$900
Франция (Париж, Ницца, Канн) от \$600
Австралия (Сидней, Брисбен, Золотой берег) от \$2700

Скидки для групп и постоянных клиентов
Обслуживание VIP-клиентов

г. Минск, ул. К. Либкнехта, 70-816
тел.: 259-10-03, 259-10-03, 259-10-04; т/ф 259-10-05

ул. Королева, 22
тел.: 227-34-26, 227-37-39

Лицензия № 305 от 7.10.96 г.
выдана МСТ РБ до 7.10.98 г.

Sputnik
BELARUS
путник

15—17 мая
туристическая компания
«Белорусский Спутник»
приглашает вас посетить
ярмарку-продажу
путевок летнего сезона-97.

Предлагаем отдых и путешествия на любой вкус:
— Средиземное и Черное моря;
— детский отдых;
— турбазы Беларуси.

Не упустите свой шанс приобрести путевки со скидкой!

г. Минск, ул. Кальварийская, 1—303
тел.: 222-37-47, 222-30-22, 222-35-52; факс 222-34-82

Лицензия № 177 от 2.10.96 г.
выдана МСТ РБ до 2.10.98 г.

ПРЕДСТАВИТЕЛИ МВФ ПО-ПРЕЖНЕМУ НЕ В ВОСТОРГЕ ОТ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРЕОБРАЗОВАНИЙ В БЕЛАРУСИ

ОЛЬГА ТОМАШЕВСКАЯ

В конце апреля - начале мая в Минске работала миссия МВФ. Ознакомившись с экономической ситуацией и встретившись с представителями белорусского правительства, эксперты фонда покинули Беларусь. Несложно догадаться, что впечатляющих успехов в области реформирования экономики они не обнаружили. Финансирование со стороны МВФ, прерванное более года назад, может быть возобновлено лишь в случае, если движение руководства Беларуси в направлении реформ станет очевидным.

Вот как прокомментировал ситуацию постоянный представитель МВФ в Беларуси Ричард Хаас

-- Это был регулярный визит персонала фонда, второй за этот год. Миссия преследовала две цели. Первая -- узнать о последних изменениях в экономике, вторая -- представить нового руководителя миссии Тома Вульфа руководству страны. Он прибыл в сопровождении своего предшественника Ишана Капура. Это обычная процедура, когда руководитель миссии работает в стране один-два года, потом переходит на другую работу, и на его место приходит новый человек. Это не следует рассматривать как изменение политики или отношения фонда, такого обычная практика. Господин Вульф до недавнего времени являлся старшим постоянным представителем МВФ в Москве. Сейчас он будет работать в Вашингтоне и посещать Минск.

В начале июня в Беларусь прибудет еще одна миссия в расширенном составе для консультации по четвертой статье соглашения МВФ

-- Обнаружила ли миссия, которая недавно покинула нашу страну, какие-либо изменения в экономике Беларуси?

-- По некоторым параметрам изменения были зафиксированы. Мы можем констатировать положительные сдвиги в области кредитно-денежной политики и политики курсообразования. Несмотря на некоторые расхождения во мнениях, мы понимаем, какие цели ста-

вит перед собой Национальный банк, и надеемся, что он преуспеет в их осуществлении. Поэтому сейчас мы испытываем меньшую, чем прежде, озабоченность в отношении проводимой кредитно-денежной политики. Похоже, что и бюджетная политика достаточно жесткая. Но сейчас трудно говорить более определенно в связи с тем, что очень многие операции не включаются в бюджет. В то же время мы надеялись увидеть больше изменений в области приватизации. Невелики и успехи в области либерализации цен.

Проблема в том, что политика структурных преобразований, курсообразование, кредитно-денежная и бюджетная политика должны идти рука об руку. Если этого нет, изменения в одних областях не принесут положительных результатов в связи с тем, что нет соответствующей поддержки в других сферах. Для того чтобы максимально увеличить объемы продукции, которую страна может произвести и потребить, нужно иметь хорошо действующие рынки. Мы считаем, что критическая масса необходимых мер еще не накоплена.

Наше присутствие в Беларуси свидетельствует о нашем желании оказывать помощь белорусскому правительству. Сейчас я нахожусь здесь постоянно, а миссии приезжают по мере надобности. Мы всегда готовы встречаться с представителями руководства страны, когда они просят об этом. Но мы еще не достигли той степени взаимопонимания, чтобы одинаково оценивать про-

исходящее.

-- Беларусь настолько медленно проводит реформы, что МВФ уже долгое время считает нецелесообразным оказывать ей финансовую помощь. Является ли наша страна уникальной в этом отношении?

-- Действительно, мы считаем, что изменения происходят очень медленно. С точки зрения моих белорусских партнеров такому человеку, как я, очень легко приехать из Вашингтона и сказать, что изменения происходят медленно, в то время как именно им приходится принимать трудные решения

Действительно, процесс трансформации очень сложный. Я не хочу, чтобы мои ответы были расценены как утверждение, что это сделать просто. Но результаты сложных преобразований превосходят их цену.

-- Что должно произойти в белорусской экономике, чтобы можно было говорить о нормальном движении в нужном русле?

-- Трудно ответить на этот вопрос, не вдаваясь в детали, которые являются конфиденциальными. Хотелось бы, чтобы правительство взяло на себя более конкретные обязательства, особенно в области структурных преобразований.

-- Время от времени возникают слухи, что МВФ готов возобновить финансирование программ для Беларуси. Насколько они соответствуют действительности?

-- Я об этом не слышал. Рискую повториться, скажу, что когда экономическая политика будет проводиться в нужном направлении, мы будем готовы работать, и работать очень быстро. Но при отсутствии критической массы конкретных мероприятий, уже претворенных в жизнь, рано говорить о каком-то финансировании со стороны МВФ.

Диалог между нами может показаться очень трудным, особенно местному руководству. Но я хочу подчеркнуть важность конкретных действий, и не только со стороны руководства вашей страны, но и с нашей стороны. То, что мы постоянно присылаем сюда большое количество людей, и то, что я нахожусь здесь, свидетельствует о нашем желании помочь в выработке необходимых направлений экономической политики. Очень легко говорить всем понятные и приятные вещи и ничего не делать при этом. Гораздо труднее сказать то, что надо сказать, и предпринимать конкретные шаги.

НАКАНУНЕ...

Игорь ВОРОБЬЕВ

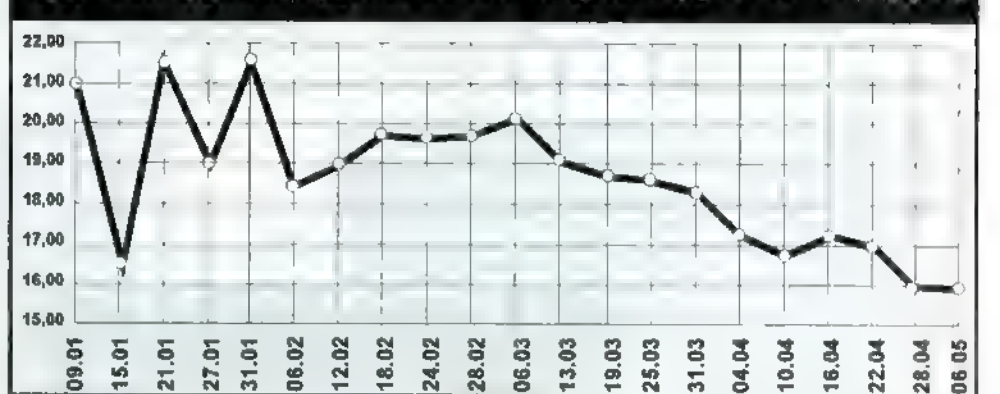
В связи с майскими праздниками на прошлой неделе на МВБ было только два рабочих дня. Тем не менее доллар успел вырасти на 40 пунктов, немецкая марка -- на 80, украинская гривна -- на 200. Российский рубль упорно держится на прежнем уровне.

Недельный объем биржевых торгов по доллару составил \$3747 тыс. Как и на прошлой

административные меры по ограничению офшорных расчетов в белорусской валюте не

русский рубль в Москве упадет так же стремительно, как и в начале апреля. Цель падения -- примерно 15,3 RUR/100 BLR (около 37000 BLR/\$). Но вероятность такой трактовки тренда составляет лишь 50,1%. Остальные 49,9% отводятся «бычьему» прогнозу. Белорусский рубль в середине мая может вырасти до 17 RUR/100BLR, или по кросс-курсу -- примерно до 33850 BLR/\$. Сигналом к такому росту станет взятие отметки 16,3

Курс белорусского рубля на ММВБ (росс. руб./100 бел. руб.)



неделе, в них участвовали в среднем 12 банков

Курс доллара на внебиржевом рынке несколько вырос и оказался в коридоре 36050/36150 BLR/\$.

В Москве на рынке белорусского рубля произошло много событий, сыгравших на руку «понижателям». В результате в пятницу, 25 апреля, белорусский рубль на ММВБ достиг самой низкой за свою историю отметки -- 15,65 RUR/100 BLR, или по кросс-курсу -- 36709 BLR/\$ (до этого предельным курсовым значением был фиксинг торгов ММВБ 13 января 1997 г. -- 15,85 RUR/100 BLR).

Недавно ужесточилось регулирование операций с белорусским рублем для нерезидентов. Нацбанк выпустил дополнение №2 к Положению о порядке проведения валютных операций, в соответствии с которым были запрещены операции с белорусским рублем резидентов тех стран, с которыми не подписаны соглашения об использовании национальных валют во взаиморасчетах. Были ограничены и возможности использования полулегальных схем конвертации и вывоза капитала через валюту третьих стран. Отныне белорусские фирмы могут платить нерезидентам только в их национальной валюте и (если есть соответствующее соглашение) в белорусских рублях. В результате офшорные фирмы, происходящие не из СНГ и некоторых стран Балтии, стали очень активно выходить из рынка белорусских рублей и сформировали необоснованно высокое предложение.

Ошибка белорусских властей состояла в том, что правильные

были подкреплены интервенциями в поддержку рубля. Между тем необходимые ресурсы для этого уже были. Центробанк России выделил Нацбанку Беларуси кредит в размере RUR 100 млрд. (в свою очередь Нацбанк Беларуси выдал Центробанку эквивалентный кредит в белорусских рублях, который был полностью использован: российский Центробанком на приобретение белорусских трехмесячных КО). То есть падение курса белорусского рубля было обусловлено чисто техническими факторами и пассивностью белорусского Нацбанка.

В банковской системе Беларуси на прошедшей неделе избытка белорусских рублей не наблюдалось, а некоторые освещенные эксперты даже констатировали их дефицит. Сложилось идеальное условие для того, чтобы показать, кто является хозяином валютного курса рубля. Шанс не был использован

Далее в игру на понижение включились чиновники Министерства сельского хозяйства. Во вторник 22 апреля было сделано заявление о том, что до середины мая аграрии ожидают поступления целевых кредитных ресурсов в размере BLR 5 трлн. Рынок отреагировал на это заявление так, как будто дело происходило в Европе. Уходя во вторник, 22 апреля, на обеденный перерыв (14:00 по московскому времени), дилеры оставляли котировки 33700/33900 BLR/\$. Вернувшись в 15:00, они были немало удивлены тем, что на информационном терминале «Рейтер» курс равнялся 35000 BLR/\$.

По прогнозу экспертов, бело-

RUR/100 BLR на торгах ММВБ на следующей неделе

Начало наступающей недели станет судьбоносным периодом для белорусского рубля или обвал, или рост. Стабилизацию, по всей видимости, приходится исключать. Полярность трактовок обусловлена тем, что до сих пор неясно, будет ли кредитование сельского хозяйства, которое обещано завершить в середине мая, эмиссионным или нет. Информации по этому поводу отсутствует. Московские банки, имеющие короткие позиции по «зайчикам», будут в панике, если их надежды на эмиссию не оправдаются. Одно только закрытие ими убыточных коротких позиций способно привести к росту рубля до 33800 BLR/\$.

За два дня довольно значительно выросла немецкая марка. Итогом двухдневных торговых сессий стал курс 15530 BLR/DEM. Торговый оборот за анализируемый период составил DEM 1485 тыс. Это потребовало от банков отвлечения порядка BLR 23 млрд. по средневзвешенному курсу. В торгах в среднем принимали участие 10 банков.

Курс российского рубля по-прежнему был на уровне 4,6 RUR/BLR. За анализируемый период оборот составил RUR 10,1 млрд. В торгах принимали участие в среднем 15 банков.

Наиболее значительным вновь оказался рост курса украинской гривны. К концу недели он был равен 20050 BLR/UAN. За два дня оборот по этой валюте составил UAN 1362 тыс., что потребовало отвлечения порядка 27 млрд. белорусских «зайчиков». В торгах принимали участие 12 белорусских банков.

Прямые поставки итальянской продукции фирм

COLOP, wogref

Оснастки-автоматы для штампов и печатей, датчики нумераторы, штамповые подушки, мастики, самонаборные штампы.

Расходные материалы для производства штампов и печатей

ibico

Офисное оборудование для оформления документов фирмы IBICO

Перфораторы - переплет с помощью пружи
Термоиндентеры - переплет с помощью пружи
Ламинаторы - термоупаковка в прозрачную пленку
Расходные материалы к перфо-, термоиндентерам, ламинаторам

Гильотинны и резки формата A3, A4 фирмы IDEAL

г. Минск, ул. Кульман, 18-101
тел. 232 34 76

ДИЗАЙН

РЕМОНТ

ОТДЕПКА

СОВРЕМЕННЫЕ

МАТЕРИАЛЫ

(017) 236-55-01
(017) 236-54-31

ФЕЛИКС

ИГРА ВООБРАЖЕНИЯ

ИЛИ РЕАЛЬНОСТЬ?

Вопрос к профессору

ГОРО-МН

1. **Полосатые потолочные люстры**

10,5 м

11,5 м

11,6 м

14,2 м

18,9 м

2. **Светильники потолочные**

от 4,2 \$

от 19 \$

4,9 \$

3. **Гипсокартонные системы KNAUF**

3,4 м

3,6 м

4,9 \$

0,6 \$

0,9 \$

0,9 \$

1,1 \$

1,7 \$

4. **Ковровые покрытия Shaw (CMA)**

4,9 \$

6,3 \$

8,9 \$

12,5 \$

5. **ПВХ-покрытия Armstrong**

8,9 \$

12,5 \$

Цены розничные. Спрашивайте отточенные скидки.

РАЗГОВОР О МАЗЕ С ПОЛЬСКИМ АКЦЕНТОМ

ВАЛЕНТИН ЖДАНКО

Местечко Дембница Кашубска расположено в нескольких километрах от Слупска — города со 120-тысячным населением, центра одного из северных приморских воеводств Польши. Именно сюда 2 мая прибыла делегация Минского автомобильного завода на открытие сборочного завода грузовых автомобилей с белорусской маркой. Первый собранный на берегах Балтики, «МАЗ» за ворота сборочного цеха был выведен генеральным директором ПО «БелавтоМАЗ» Валентином Гуриновичем.

Инициатива создания подобного производства принадлежит польской фирме «Хемикс» («Chemix»), которая до сих пор специализировалась на производстве и оптовой торговле автомобильными красками. На первых порах, год назад, руководство белорусского автогиганта к предложению польской стороны отнеслось довольно скептически. Устойчивый стереотип, согласно которому и поставщики комплектующих, и рынок сбыта не самых качественных автомобилей белорусского производства расположено главным образом в России, не способствовал тому, чтобы рассматривать Польшу, заполненную иномарками, как потенциального перспективного партнера.

Тем не менее глава «Хемикса» Ян Ричард Курильчик и его компаньоны Тадеуш Мазурек, Ричард Клупсь и Роман Курнатовски сумели убедить руководителей МАЗа, что в Польше существует стабильный спрос на грузовики подобного класса, которые бы выгодно отличались по цене от западных и при этом были сравнительно просты и надежны в эксплуатации.

До сих пор в Польше о МАЗе знали мало: во времена существования советского блока в соответствии с установками СЭВ сюда поставлялись почему-то исключительно российские «КамАЗы». Даже поиск первых контактов поляков с белорусами начинался в прошлом году с конфуза: Ян Ричард Курильчик во время торжеств в Слупске рассказал, как летал в Москву с твердой уверенностью, что МАЗ — фирма российская. И был немало и приятно удивлен, что завод находится гораздо ближе к польским границам, чем он предполагал.

Хотя официальная дата рождения нового завода — 2 мая нынешнего года, первая экспериментальная сборка белорусских автомобилей в Дембнице Кашубской началась гораздо раньше. Причем польская фирма работала исходя исключительно из заявок на белорусские автомобили. Оказалось, клиентов немало. К моменту официального открытия завода было собрано и продано 30 автомобилей. Но это — только проба, начало. По словам Яна Курильчика, в течение ближайших лет предприятие сможет выйти на ежегодный объем в 600-800 автомобилей.

Эти намерения подкреплены надежными финансовыми гарантиями крупнейшего в Польше и одного из крупнейших во всей Восточной Европе Banku Handlowego, который проявил к проекту большой интерес и предоставил предприятию открытую кредитную линию.

Расчеты «Хемикса» на то, что в ближайшее время в Польше сохранится устойчивый спрос на относительно дешевые и надежные белорусские автомобили, зиждутся на вполне реальных проектах. Динамично развивающаяся польская экономика нуждается во все возрастающих объемах перевозок. Уже сегодня существуют проекты четырех круп-

ных автомагистралей, которые свяжут север и юг, запад и восток страны. Для их строительства нужны вовсе не дорогостоящие «Мерседесы» и «Вольво», а именно машины класса МАЗа. Кроме



ти, «МАЗы» по своей цене выгодно выделяются на фоне даже собственно польских «Ельча» и «Стар», стоимость которых вплотную приблизилась к стоимости западных автомобилей.

«МАЗы» могут также найти применение в доставке на север Польши угля с южных силезских шахт (уголь был и еще долго останется основным топливом для этого региона). Велики и потребности в автомобилях для транспортировки леса.

Ян Курильчик не скрывает и далеко идущих планов относительно продвижения белорусских «МАЗов», собранных в Польше, на западные рынки — в Германию, Чехию, Венгрию. Правда, для этого белорусские автомобили, скорее всего, придется оснащать двигателями западного производства.

«МАЗ» польской сборки уже сейчас во многом отличается от своего минского собрата. И чаще всего — в лучшую сторону. Кабина автомобиля оборудована более комфортабельными сиденьями польского производства; при покраске «Хемикс» пользуется исключительно собственными красками, выполняя при этом все пожелания заказчика; автомобиль оснащается польскими шинами, многими видами дополнительного оборудования: по желанию клиента устанавливаются автономный газовый обогреватель, холодильник, радиомонофон, зеркала с подогревом и многое другое.

Выгода от сотрудничества для Минского автомобильного завода, по словам генерального директора Валентина Гуриновича, на нынешнем этапе заключается прежде всего в том, что предприятие получило возможность приобретать в Польше многие комплектующие, гораздо более приемлемые для МАЗа и по цене, и по качеству. Речь идет, к примеру, о тормозной аппаратуре, об аккумуляторах, об электрооборудовании, о материалах для производства радиаторов. Минский завод в последнее время все чаще сталкивается с тем, что традиционные поставщики этих комплектующих из России и других стран СНГ неоправданно завышают цену при довольно низком качестве продукции, имеются задержки с поставками, неаккуратность во взаиморасчетах. Всех этих сложностей почти не существует при работе с польскими партнерами. Необходимую для этих целей валюту МАЗ

получает благодаря сотрудничеству с «Хемиксом».

В СЛУПСКЕ РАССЧИТЫВАЮТ НЕ ТОЛЬКО НА МАЗ

В создании на польской земле сборочного производства МАЗа самое деятельное участие приняли местные власти — слупский воевода Мацей Кобылинский, а также руководители Слупска и гмины Дембница Кашубска. Завод размещен не в самом городе, а в нескольких километрах от него, по причинам прежде всего экономическим. Земля за горо-

дом в несколько раз дешевле, чем в воеводском центре. К тому же в Дембнице по сходной цене нашлись подходящие помещения — база бывшего предприятия по ремонту сельскохозяйственной техники.

Слупское воеводство, как и многие другие северные прибалтийские регионы, отошедшие к Польше в результате второй мировой войны, испытывает сегодня специфические сложности отчасти и в силу исторических причин. В отличие от других районов Польши, где все годы социализма в сельском хозяйстве сохранялся частный сектор, в Померании, где все земли после выселения немцев были национализированы, господствовали госхозы. Госхозы испытывали рыночными преобразованиями не выдержали и почти повально распались. Но к быстрому становлению класса фермеров это не привело. Наоборот, на переходном этапе обострились многие экономические и социальные сложности.

О проблемах и возможностях сотрудничества с Беларусью рассказывает воевода Мацей Кобылинский.

— До сих пор у вас не было подобного опыта сотрудничества с Беларусью?

— К сожалению, не было. Мои предшественники ориентировались главным образом на сотрудничество с западными странами. Однако расчеты на то, что с Запада в наш регион придут обильные и быстрые инвестиции, во многом не оправдались. Я — твердый приверженец того, что Польша не следует замыкаться на западной ориентации, что в поисках рынков стоит очень пристальное внимание обратить на своих восточных соседей.

Наше воеводство переживает не лучшие времена: уровень безработицы достигает 26%. Это — один из самых высоких показателей в стране. Но этот же фактор делает наш регион привлекательным для инвесторов. У нас дешевле, чем в других воеводствах Польши, рабочая сила. Дешевая и земля: распад государственных сельхозпредприятий привел к тому, что около 20 тыс. га земель в воеводстве свободны.

— Приход сюда МАЗа пришелся очень кстати?

— Да, белорусское предприятие выбрало очень благоприятный момент. Дело еще и в том, что сейчас готовится решение о создании в нашем регионе свобод-

ной экономической зоны по образцу тех, что уже существуют в других приморских и приграничных воеводствах — в Олыгине и Суwalkах. А это откроет новые возможности, поскольку будет введен льготный таможенный и налоговый режимы.

— В каких еще направлениях, на ваш взгляд, возможно сотрудничество с белорусскими предприятиями?

— У нас на довольно высоком уровне находится обурная промышленность, переработка сельскохозяйственной продукции (в частности, картофеля), рыбное хозяйство. Это, насколько я знаю — именно те сферы, которые могут заинтересовать наших производителей и предпринимателей. Кроме того, Слупское воеводство — это еще и курортный регион с прекрасными пляжами и неплохой туристской инфраструктурой, с экзотичным Словинским национальным парком с его крупнейшими на Балтийском побережье выбухи-ми дюнами.

ПОЛИТИКОЙ ПУСТЬ ЗАНИМАЮТСЯ ПОЛИТИКИ

В торжествах в Слупском воеводстве принял участие и Виктор Бурский, посол Беларуси в Польше. С ним корреспондент «БДГ» беседует о перспективах польско-белорусского экономического сотрудничества.

— В Польше теперь действуют 520 совместных предприятий. Наш товароборот с этой страной составил в прошлом году \$520 млн. За год он возрос на 10%. Новое производство, открытое 2 мая в Дембнице Кашубской, — очередной крупный шаг во взаимном сотрудничестве.

— МАЗ идет примерно тем же путем, которым не так давно пришел на польский рынок Минский тракторный завод?

— Да, предприятие по сборке минских тракторов МТЗ, уже несколько лет работающее в Белостокском воеводстве, имеет положительный опыт. Действует оно уверенно, слаженно: вышло на крупные объемы реализации своей продукции на польском рынке — около 4000 тракторов в год. Кроме того, перед предприятием открываются заманчивые перспективы в связи с устранением таможенных барьеров между странами Вышеградской группы — появляется прекрасная возможность для дальнейшего продвижения минских тракторов на рынки стран Центральной и Восточной Европы. При этом в выигрыше остаются и белорусские тракторостроители, поскольку их продукция, поставляемая в виде узлов и деталей, гораздо более конкурентоспособна — она облагается меньшими, чем при экспорте готовых машин, пошлинами.

— Общее похолодание белорусско-польских отношений не отразится на реализации этих проектов?

— Думаю, в сфере экономических и культурных связей изменений не произойдет — они по-прежнему будут динамично развиваться. Что касается различных подходов при оценке политических изменений, произошедших в нашей стране, то они имеют место. Что ж, разные страны по-разному идут по пути к демократии. У нашей страны — собственный путь. А что касается двусторонних отношений Беларуси с Польшей, то мы своих подходов в этом направлении не меняли, не меняем и пока не думаем менять. Мы открыты для сотрудничества.

МЕДЛЕННЫЙ ВЫХОД ИЗ ГЛУБОКОГО КРИЗИСА

ОТДЕЛ ПРОМЫШЛЕННОСТИ «БДГ»

В 1-м квартале 1997 года в России произведено 224 тыс. легковых и 33,2 тыс. грузовых автомобилей. По сравнению с тем же периодом 1996 года производство легковых автомашин увеличилось на 16%, в то время как грузовых снизилось на 3%.

АО «АвтоВАЗ» (г.Тольятти, Поволжье), крупнейший в России производитель легковых автомобилей, задолжавший государственному бюджету и внебюджетным фондам почти 14 трлн. руб. (включая штрафы и пени) и возглавляющий «черный» список потенциальных кандидатов на банкротство.

К исходу первого квартала текущего года «АвтоВАЗ» освоил темп производства машин десятой модели на уровне 60 автомобилей в сутки. Параллельно с постановкой на конвейер десятой модели ведется отработка технологии сборки следующей модели «десятого» семейства — универсала «ВАЗ-2111» и дальнейшего развития широко известного «ВАЗ-21099», превратившегося после глубокой модернизации в «ВАЗ-2115».

АО «МОСКВИЧ» (г.Москва), второе по величине в России специализированное предприятие по выпуску легковых автомобилей, по причине нехватки оборотных средств и неконкурентоспособности выпускаемой продукции простаивающее практически с декабря 1995 года и в 1996 году отработавшее всего 7 дней.

В течение первого квартала текущего года «Москвич» произвел 424 легковых автомобиля.

Примечательно, что завод нашел средства для самостоятельного пуска конвейера, не дожидаясь передачи 60% пакета акций завода, находившихся в государственной собственности, в трастовое управление правительству Москвы. Правительство Москвы готово оказать заводу финансовую поддержку в течение 1997 года в размере 194 млрд. руб. Кроме того, выступая поручителем завода, правительство сумело договориться со всеми крупными кредиторами и составить реальный график погашения задолженности, превышающей вместе со штрафами и пени 3 трлн. руб.

Согласно программе оздоровления в 1997 году на «Москвиче» предполагается произвести 80 тыс. автомобилей, из них — 40 тыс. с двигателями «ВАЗ» и 40 тыс. — с двигателями французской фирмы Renault. От сотрудничества с уфимским заводом двигателей решено отказаться из-за низкого качества продукции.

АО «УАЗ» (г.Ульяновск, Поволжье), ведущий в России производитель внедорожных легковых автомобилей, микроавтобусов и малотоннажных грузовиков, в 1996 году выпустил 71,595 тыс. легковых автомобилей всех модификаций, что на 20,2% меньше, чем в 1995 году, когда было произведено 89,805 тыс. автомобилей.

За первый квартал этого года «УАЗ» произвел 19,695 тыс. автомобилей, что на 758 штук больше запланированного. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года объем производства увеличился на 25,9%.

Над предприятием висит угроза банкротства из-за того, что оно по-прежнему большую часть внешних расчетов проводит на основе бартерных обменов.

АО «ГАЗ» (г.Нижегород, Поволжье), один из ведущих российских производителей как легковых, так и грузовых автомобилей, в 1996 году выпустил 84,664 тыс. штук, что на 3,7% больше, чем в 1995 году.

В текущем году «ГАЗ» рассчитывает увеличить выпуск автомобилей всех типов на 4,1% и в общей сложности произвести 217,8 тыс. машин, а также получить не менее 1,2 трлн. руб. балансовой прибыли. Упор будет сделан на освоение производства легкового автомобиля «ГАЗ-3110» («Волга») и новых автомашин семейства «ГАЗель».

АО «КамАЗ», один из ведущих производителей грузовых автомобилей в РФ, в 1996 году выпустил 20,737 тыс. грузовиков вместо намеченных 25 тыс. что составило 83% от планового задания. Заводом микролитражных автомобилей АО «КамАЗ», выпускающим микролитражный автомобиль «ВАЗ-1111» («Ока»), задание года было выполнено лишь на 74,2% — при производственном плане в 12 тыс. машин произведено и реализовано всего 8,909 тыс. штук.

После столь неудачного года на заводе были предприняты попытки кардинального изменения ситуации. Произошли структурные изменения в руководстве, пересмотрен бизнес-план.

В первом квартале с конвейера АО «КамАЗ» сошло 4,36 тыс. грузовиков, что на 500 машин меньше, чем в январе-марте прошлого года. Однако уже в апреле отставание было ликвидировано и рост по материнской компании достиг 10-15%, в основном за счет производства запчастей и микролитражных автомобилей «ВАЗ-1111» «Ока».

Согласно оценке заводских специалистов май-июнь будут для предприятия особенно тяжелыми — большая кредиторская задолженность, достигшая как и дебиторская 1 трлн. руб., не оставляет возможности для маневра во взаимоотношениях с поставщиками.

АМО «Зил», старейший российский производитель грузовых автомобилей, контрольный пакет которого с августа 1996 года принадлежит правительству Москвы, в 1996 году произвел 7,2 тыс. автомобилей (в 1995 — 10,187 тыс.), в том числе 1,347 автомобилей «Зил-53010» («Бычок») и 935 дизельных двигателей на реализацию, понеся при этом убыток в размере 826,299 млн. руб.

В 1997 году планирует выпустить 21 тыс. автомобилей, в том числе 12 тыс. автомобилей «Зил-53010» («Бычок») и выйти на безубыточный уровень производства во второй половине года.

Использованы материалы ИА «Интерфакс»

ПРОИЗВОДСТВО ГАЗОВОЙ АППАРАТУРЫ

ШИРЕ НОМЕНКЛАТУРА —
МЕНЬШЕ РИСК ПОТЕРЯТЬ МЕСТО НА РЫНКЕ

Несмотря на тяжелые экономические условия последних лет, АО «Брестгазопарат» удалось удержать многие прежние позиции и удачно вписаться в новые условия хозяйствования. Рентабельность этого предприятия за 1996 г. составила 26,7%. Одним из переломных моментов в судьбе завода стало акционирование с участием РАО «Газпром».

Брестский завод «Газопарат» изначально стал одним из крупнейших предприятий по выпуску бытовой газовой аппаратуры в бывшем СССР. Решение о создании акционерного общества руководство завода мотивировало необходимостью использования валютных средств для приобретения зарубежного технологического оборудования и импортных материалов, которые или вообще не выпускались в СНГ, или не отличались высоким качеством. Говорилось и о том, что предприятие нуждается в реконструкции и переоснащении, чтобы сохранить лидирующее положение в отрасли.

Концерн «Газпром» больше других подходил на роль инвестора, поскольку к 1994 г. образовал ряд финансовых и коммерческих структур вместе с крупными компаниями Запада. Кроме того, с брестским заводом его связывала совместная тридцатилетняя деятельность.

22 марта состоялось собрание акционеров. На нем решались два основных вопроса: порядок распределения прибыли и выбор направления деятельности на 1997 г. По итогам прошедшего года были начислены дивиденды в размере BLR 12 млрд.

Сегодня 51% акций предприятия принадлежит РАО «Газпром», 30% — государству и около 20% — физическим лицам. Согласно уставу только обладатель 3/4 всех акций может инициировать какие-либо коренные изменения на предприятии.

Корреспондент «БДГ» побеседовал с директором АО «Брестгазопарат» Михаилом Иоффе.

— Чем обусловлено то, что контрольный пакет акций оказался у РАО «Газпром»?

— «Газпром» внес чистые инвестиции в развитие нашего завода. Он приобрел производство красок для газовой плиты, финанси-

ровал закупки по импорту. За счет средств «Газпрома» была привлечена польская строительная компания для возведения жилых домов и ряда объектов на заводе. И сумма, которую «Газпром» внес в валюту, образовала контрольный пакет акций.

— Во что вы инвестируете средства?

— Главным образом инвестиции вкладываем в создание новых образцов изделий, в подготовку их производства, в решение вопросов совершенствования технологии. С этого года начали обновление оборудования, планируем затратить на переоснащение производства первые \$3 млн.

— С кем вы конкурируете на внешних рынках?

— На Запад свою продукцию мы пока не поставляем, а на рынке ближнего зарубежья конкуренция колоссальная. Соперничества со стороны заводов России и Украины невелика, так как наши плиты отличаются более высоким качеством и умеренной ценой (это достигается за счет высокого уровня автоматизации производства и большой тиражности продукции). Зато чрезвычайно острая конкуренция ощущается со стороны итальянских, немецких, бразильских, турецких и других фирм, в огромных количествах поставляющих свою продукцию на территорию бывшего СССР. Цена их плит значительно выше нашей, но и качество лучше. Поэтому основное направление нашей работы — повышение качества. Несмотря на то, что спрос на продукцию и сейчас высок, работаем мы стабильно в две смены, а иногда и в субботние дни, чтобы выполнить все заказы.

— Мощности предприятия задействованы полностью?

— Мы используем мощности более чем на 80%. Когда-то выпускали 500 тыс. плит в год, но

рост количества выпускаемой продукции так или иначе создает проблемы с качеством.

— Куда поставляется ваша продукция?

— Более половины ее поставляется в Россию, 20% остается в Беларуси, третью позицию занимает Украина. Далее следуют Прибалтика, некоторые страны Средней Азии.

— Реально ли расширение рынков сбыта?

— Мы работаем над созданием новых моделей продукции. Намечены в ближайшие 2 месяца начать производство электрической плиты — это будет уже 3-я базовая модель. Вносим ряд изменений в конструкцию существующих изделий, добиваемся увеличения надежности и работоспособности плиты. Сейчас вводятся и некоторые принципиальные нововведения. Через 2-3 месяца начнется подготовка к производству микроволновой печи. Планируется наладить выпуск мультислойных плит для лабораторий академических институтов. Это та продукция, которая сейчас закупается за рубежом, а в СНГ вообще не выпускается.

— Какие меры принимают для выживания предприятия в сложных экономических условиях?

— Мы стараемся достичь такого уровня номенклатуры выпускаемых изделий, при котором при любых условиях будем застрахованы на рынке. Один товар не

СПРАВКА «БДГ».

В 1951 г. брестский завод «Газопарат» был сдан в эксплуатацию. В 1985 г. основное производство автоматизировано на 91%. По производительности труда, уровню механизации, применению прогрессивных технологий предприятие значительно превосходит среднотраслевые показатели.

В 1994 г. совместно с РАО «Газпром» создано акционерное общество «Брестгазопарат».

это был монопродукт. Сейчас мы выпускаем плиты нескольких моделей, 12 модификаций. Это не позволяет достигать тех же количественных параметров. Кроме того, рост количества выпускаемой продукции так или иначе создает проблемы с качеством.

— Более половины ее поставляется в Россию, 20% остается в Беларуси, третью позицию занимает Украина. Далее следуют Прибалтика, некоторые страны Средней Азии.

— Реально ли расширение рынков сбыта?

— Мы работаем над созданием новых моделей продукции. Намечены в ближайшие 2 месяца начать производство электрической плиты — это будет уже 3-я базовая модель. Вносим ряд изменений в конструкцию существующих изделий, добиваемся увеличения надежности и работоспособности плиты. Сейчас вводятся и некоторые принципиальные нововведения. Через 2-3 месяца начнется подготовка к производству микроволновой печи. Планируется наладить выпуск мультислойных плит для лабораторий академических институтов. Это та продукция, которая сейчас закупается за рубежом, а в СНГ вообще не выпускается.

— Какие меры принимают для выживания предприятия в сложных экономических условиях?

— Мы стараемся достичь такого уровня номенклатуры выпускаемых изделий, при котором при любых условиях будем застрахованы на рынке. Один товар не

идет — идет другой. Совершенствуем систему управления, развиваем маркетинг, повышаем качество продукции, то есть делаем все возможное, чтобы производство оставалось стабильным.

Пока предприятию удается сохранять стабильность. С 1995 г. завод простаивал только одну неделю. Персонал своевременно получает заработную плату, причем она выше, чем у рабочих других предприятий (BLR 2-4 млн.). Средняя списочная численность работников на 1 апреля составляла 2095 человек. За последние 10 лет количество рабочих мест фактически не изменилось. Выручка от реализации продукции за 1996 г. — BLR 653660 млн.

Достаточно много средств вкладывается в развитие социальной сферы. АО «Брестгазопарат» решает жилищные проблемы своих сотрудников путем кооперативного строительства. На 70% построенный дом передается очередникам, а они за средства, полученные по льготным кредитам, оплачивают 25-27% стоимости. До настоящего времени на балансе предприятия 2 детских сада, санаторий-профилакторий, теплица. Практикуется оздоровление работников на курортах России и Украины (работники оплачивают лишь 10% стоимости путевки).

Однако и требования к персоналу предъявляются достаточно жесткие. В случае нарушения дисциплины (пьянство, прогул) работника могут уволить.

Еще одно достижение АО «Брестгазопарат» — это крупное конструкторское бюро. Его работа позволяет повышать конкурентоспособность продукции и расширять экспортный потенциал по трем направлениям.

— освоение новых видов продукции (к 1999 г. планируется освоить производство микроволновой печи нового поколения с грилем, вращающимся столом и вентилятором);

— внедрение прогрессивных технологий;

— техническое перевооружение производства, дальнейшая механизация и автоматизация, замена и установка нового оборудования.

идет — идет другой. Совершенствуем систему управления, развиваем маркетинг, повышаем качество продукции, то есть делаем все возможное, чтобы производство оставалось стабильным.

Пока предприятию удается сохранять стабильность. С 1995 г. завод простаивал только одну неделю. Персонал своевременно получает заработную плату, причем она выше, чем у рабочих других предприятий (BLR 2-4 млн.). Средняя списочная численность работников на 1 апреля составляла 2095 человек. За последние 10 лет количество рабочих мест фактически не изменилось. Выручка от реализации продукции за 1996 г. — BLR 653660 млн.

Достаточно много средств вкладывается в развитие социальной сферы. АО «Брестгазопарат» решает жилищные проблемы своих сотрудников путем кооперативного строительства. На 70% построенный дом передается очередникам, а они за средства, полученные по льготным кредитам, оплачивают 25-27% стоимости. До настоящего времени на балансе предприятия 2 детских сада, санаторий-профилакторий, теплица. Практикуется оздоровление работников на курортах России и Украины (работники оплачивают лишь 10% стоимости путевки).

Однако и требования к персоналу предъявляются достаточно жесткие. В случае нарушения дисциплины (пьянство, прогул) работника могут уволить.

Еще одно достижение АО «Брестгазопарат» — это крупное конструкторское бюро. Его работа позволяет повышать конкурентоспособность продукции и расширять экспортный потенциал по трем направлениям.

— освоение новых видов продукции (к 1999 г. планируется освоить производство микроволновой печи нового поколения с грилем, вращающимся столом и вентилятором);

— внедрение прогрессивных технологий;

— техническое перевооружение производства, дальнейшая механизация и автоматизация, замена и установка нового оборудования.

идет — идет другой. Совершенствуем систему управления, развиваем маркетинг, повышаем качество продукции, то есть делаем все возможное, чтобы производство оставалось стабильным.

Пока предприятию удается сохранять стабильность. С 1995 г. завод простаивал только одну неделю. Персонал своевременно получает заработную плату, причем она выше, чем у рабочих других предприятий (BLR 2-4 млн.). Средняя списочная численность работников на 1 апреля составляла 2095 человек. За последние 10 лет количество рабочих мест фактически не изменилось. Выручка от реализации продукции за 1996 г. — BLR 653660 млн.

Достаточно много средств вкладывается в развитие социальной сферы. АО «Брестгазопарат» решает жилищные проблемы своих сотрудников путем кооперативного строительства. На 70% построенный дом передается очередникам, а они за средства, полученные по льготным кредитам, оплачивают 25-27% стоимости. До настоящего времени на балансе предприятия 2 детских сада, санаторий-профилакторий, теплица. Практикуется оздоровление работников на курортах России и Украины (работники оплачивают лишь 10% стоимости путевки).

Однако и требования к персоналу предъявляются достаточно жесткие. В случае нарушения дисциплины (пьянство, прогул) работника могут уволить.

Еще одно достижение АО «Брестгазопарат» — это крупное конструкторское бюро. Его работа позволяет повышать конкурентоспособность продукции и расширять экспортный потенциал по трем направлениям.

— освоение новых видов продукции (к 1999 г. планируется освоить производство микроволновой печи нового поколения с грилем, вращающимся столом и вентилятором);

— внедрение прогрессивных технологий;

— техническое перевооружение производства, дальнейшая механизация и автоматизация, замена и установка нового оборудования.

ЛУЧШЕ МЕНЬШЕ, ДА ЛУЧШЕ

СВЕТЛАНА КАРПЕКОВА

В Министерстве предпринимательства и инвестиций состоялась коллегия, на которой, в частности, обсуждалось создание механизмов и критериев оценки инвестиционных проектов.

Вопрос этот возник в связи с тем, что до настоящего времени в Беларуси не было определенного механизма рассмотрения и оценки инвестиционных проектов: они направлялись в разные министерства и ведомства. Министерством предпринимательства и инвестиций разработан механизм, который предусматривает порядок рассмотрения и оценки проекта, включающий проведение государственной, независимой и, если необходимо, отраслевой экспертизы. Планируется также, что в ближайшее время при министерстве будет создан экспертный совет, который займется подготовкой обобщающих заключений по тому или иному проекту. Согласно разработанному документу все инвестиционные проекты будут проходить через территориальные комитеты министерства и затем рассматриваться в его центральном аппарате. Разработанное положение о механизме рассмотрения инвестиционных проектов в ближайшее время будет согласовано с министерствами экономики и финансов и утверждено в Министерстве предпринимательства.

По мнению начальника управления инвестиций Министерства предпринимательства Анатолия Александрова, создание такого единого методического документа необходимо в первую очередь потому, что поток инвестиционных предложений и проектов в последнее время увеличивается. По его информации, в стране сейчас «бродит» несколько сотен проектов, которые часто попадают в различные ведомства и подолгу не рассматриваются. В самом же министерстве за короткое время его существования было рассмотрено порядка 150 проектов. Интерес вызвали примерно 85% инвестиционных предложений и 90-95% инвестиционных проектов. Однако пока они не прошли экспертизу, говорить об их реализации рано. Как сообщил Анатолий Александров, сегодня существует 14 проектов, которые готовы для реализации на 80% и дорабатываются на основании экспертных заключений.

Впрочем, есть уже и готовый продукт. В частности, проект струнных транспортных систем, о котором недавно писала «БДГ», обсуждался во время поездки белорусской делегации в Корею, Вьетнам и Китай. Он был передан всем трем странам, которые высказали определенную заинтересованность. Особый интерес этот проект вызвал у китайской стороны, поскольку в рамках проекта существует конкретно разработанная транспортная магистраль Китай-Гонконг. В Министерстве предпринимательства считают, что эта программа найдет своего инвестора и будет

реализована, и что Беларусь вполне по силам изготовление технического оборудования, предусмотренного проектом, его установка и монтаж в любой стране мира, которая готова будет принять и профинансировать проект.

Что касается потенциальных инвестиционных проектов, то один из них обсуждался с немецкой стороной во время проведения в конце апреля в Беларуси дней земель Северный Рейн-Вестфалия и Бранденбург. На переговорах, которые явились продолжением договоренностей, достигнутых во время мартовской поездки в Германию министра предпринимательства и инвестиций Александра Сазонова, речь шла о создании лизингового фонда или совместной лизинговой компании. Белорусская сторона разработала схему создания такого фонда и направила ее в Германию вице-госсекретарю министерства экономики земли Бранденбург г-ну Нойманну. Создана также рабочая группа, руководит которой Александр Сазонов. В нее входят представители «Белвнешэкономбанка» и белорусской лизинговой компании «Белинтерфинанс». В результате состоявшегося в Минске обсуждения этого вопроса одна из разработанных белорусских схем была принята и поддержана. Согласно ей немецкий банк, предположительно «Берлинербанк», открывает кредитную линию на сумму DEM 10 млн. Она будет обслуживаться немецким банком, а средства будут выделяться немецкой лизинговой компании (она пока не определена). В свою очередь лизинговая компания будет закупать оборудование по спискам, предоставляемым белорусской стороной, и передавать его в сублизинг белорусской лизинговой компании, которая будет поставлять его конкретным субъектам малого предпринимательства республики. Последние пока не определены, хотя, по имеющейся информации, претенденты уже есть. Нужно отметить, что на эту сумму можно закупить оборудование для двух — максимум трех предприятий. Речь идет прежде всего о линиях по переработке пищевых продуктов, в частности, молочных. Кроме поставки оборудования, по условиям договоренностей немецкая сторона должна также передать технологию, провести монтаж, запуск этого оборудования и первоначальное обучение персонала. Гарантии белорусской стороны осуществляет «Белвнешэкономбанк», который выбрали немецкие партнеры. Первое заседание совместной рабочей группы по этому вопросу планируется провести 4 июня в Германии. Предполагается, что поставки оборудования начнутся в октябре.

ПУСК ЗАВОДА FORD UNION НАМЕЧЕН НА ИЮЛЬ

Виктор МАТИНОВИЧ

5 мая состоялась пресс-конференция, в которой принимали участие Рональд Пломп, менеджер Ford Motors по продажам в СНГ в странах Балтии, Нил Кемпбелл, директор завода Ford Union, Алексей Ваганов, генеральный директор СП «Лада ОМС», Эдуард Жибартвич, руководитель проекта «Форд Беларусь».

Представителями корпорации было официально заявлено о том, что завод Ford Union, учредителями которого, с одной стороны, является Ford Motors, с другой — СП «Лада ОМС» и белорусское правительство, начнет работу в июле текущего года. Таким образом, сегодня можно говорить о том, что противостояние между Ford Union и МТЗ завершилось в пользу первого.

Сейчас на заводе завершается монтаж технологического оборудования, проходит процесс обучения персонала. Благодаря организации производства представители корпорации надеются продать до конца 1997 года 450 автомобилей. В 1998 году за счет проведения агрессивной ценовой политики и расширения дилер-

ской сети объемы продаж планируется удвоить. Необходимость проведения агрессивной ценовой политики продиктована тем, что в 1996 году СП «Лада ОМС» реализовало только 300 автомобилей Ford. Ясно, что если в ближайшее время сотрудникам корпорации не удастся резко увеличить спрос на свои изделия, у Ford Union возникнут проблемы с продажей тех 6 тысяч автомобилей, выпустить которые завод должен уже в течение первого года своей работы.

Ford Union будет производить на нашем рынке 2 основные модели автомобилей: Ford Escort и Ford Transit. Их реализацией займется СП «Лада ОМС». Часть автомобилей Ford Transit в рамках программы «Конверсия» бу-

СПРАВКА «БДГ»

Продажи корпорации Ford Motors в 1996 году составили \$1,5 млрд., что в 2 раза больше, чем в 1995 году. За прошлый год дилерами Ford было продано 6,6 млн. автомобилей. Объем продаж Ford Motors в I квартале 1997 года — 1,7 млн. автомобилей. Сегодня в составе Ford Motors работают 347 тысяч человек. Ford имеет 185 заводов в 30 странах мира на 6 континентах, включая 89 производств в Северной Америке и 47 в Европе. Доля участия компаний Ford в объединенном автомобильном рынке Европы в 1996 году составила 11,7%.

дут оборудованы под машины скорой помощи. В связи с тем, что белорусские дороги сегодня, мягко говоря, несколько отличаются от дорог европейских и американских, инженеры американской корпорации разработали ряд технологических приемов, нацеленных на увеличение срока эксплуатации техники Ford на белорусском рынке. В частности, корпуса автомобилей, которые будут со-

бираться в Беларуси, будут подняты несколько выше над дорожным полотном, двигатель снизу планируется защитить металлическим листом.

Представители Ford Motors заявили о том, что на данном этапе они удовлетворены ходом реализации проекта. Тем не менее есть ряд сложностей, способных вызвать серьезные проблемы в будущем. В числе наиболее серьезных Рональд Пломп, менеджер Ford Motors по продажам в СНГ, назвал полное отсутствие объективной информации о состоянии белорусской экономики.

Фирма WIKY TOYS представляет крупнейших производителей детских игрушек из Европы и Азии.

Ищем партнеров в Беларуси. Телефон в Вильнюсе: (012) 982 10 22.

Ждем Вас с 13 по 17 мая на выставке "Совинтехпро", стэнд №4а (пр.Машерова, 14)

ПАРКЕТ дубовый

высокого качества, изготовленный на итальянском оборудовании

ПЛИНТУС, НАЛИЧНИК

Покупаем ДУБ

Тел. в Минске: (0172) 69-19-63,

факс: 32-20-20

Выполняем укладку паркета.

Тел. в Минске: (0172) 31-63-45

МИНСКИЙ ФАРФОРОВЫЙ ЗАВОД: РАССЧИТЫВАТЬ ПРИХОДИТСЯ ТОЛЬКО НА СОБСТВЕННЫЕ СИЛЫ

ОТДАВА ПРОМЫШЛЕННОСТИ «БДГ»

В Беларуси самыми крупными производителями фарфоровых изделий являются Добрушский и Минский фарфоровые заводы. На последнем в 1991 году было организовано производство деталей к электролампочкам и утюгам, вазочек и вазончиков. Этот год принято считать датой рождения белорусского фарфора.

А вообще, история этого хрупкого материала уходит в далекое прошлое. В средние века изделия из фарфора в Европе ценились на вес золота. Причем не только как дикие украшения, которые, как считали европейцы, изготавливаются из перламутровых раковин (отсюда еще одно название фарфора — «порцелан», «порцелин», используемое во многих языках). Бытовало мнение, что яд в фарфоровой чашке теряет свою силу.

Китайцы, изобретатели фарфора, ревностно хранили секрет его производства. Но однажды, после ряда безуспешных попыток разгадать формулу изготовления фарфора, немец Иоганн Беттер обратил внимание на порошок, которым был посыпан его парик. Оказалось, что парикмахер вместо дорогой французской парфюмерии использовал высушенную белую глину из окрестностей Дрездена. Белая глина, или каолин и оказалась тем недостающим компонентом в составе фарфоровой массы, который долгие годы не могли найти европейцы. Первый фарфор в Европе был изготовлен в 1710 году в Мейсенской крепости.

В 1983 году трудовой коллектив праздновал столетний юбилей предприятия. Следует отметить, что в составе союзного министерства промышленности строительных материалов Минский фарфоровый был далеко не самым крупным предприятием. Более того, по объему производства он занимал последние позиции среди прочих фарфоровых заводов. Тогда пальма первенства принадлежала старейшим российским производителям с вековой историей. Их торговые марки — «Гжель», «Дулево» и др. — были известны не только в СССР, но и во всем мире. Однако сегодня среди предприятий «Росфарфора», который объединил российские и белорусские фарфоровые заводы бывшего СССР, Минский фарфоровый занимает уже шестое место. В отличие от многих российских или украинских заводов, которые значительно сократили объемы производства, минское предприятие работает на полную мощность (проектная мощность — 11,5 млн. штук изделий в год).

В день предприятия производит продукцию на сумму BLR 450 млн. В основном это чайные и кофейные сервизы, столовая посуда.

До 1995 года на Минском фарфоровом работало эмалеварочное производство, поставлявшее эмали на Брестский завод газовой аппаратуры. Но после того как брестчане приобрели новую технологию, их потребности сократились с 300 тонн в месяц до 50-60 тонн, которые они закупают в Сморгони. Закрыв эмалеварочное производство повлияло на общие экономические показатели Минского фарфорового завода, так как в денежном выражении оно давало до 40% произведенной продукции.

Оболее-менее стабильном экономическом положении Минского фарфорового завода свидетельствует то, что численность рабочих за последние годы на нем почти не сократилась: в лучшие времена здесь было занято 1050 человек, сейчас — 980. Устойчивый спрос на продукцию предопределяет и более высокий по сравнению со среднереспубликанским уровнем заработной платы: за март, например, он составил BLR 2175 тыс.

Конечно, платежеспособный спрос на продукцию предприятия в последние годы резко снизился. В 1994 году Минский фарфоровый вообще остановился на два месяца из-за отсутствия сырья и перегруженности складских помещений. В связи со спецификой фарфорового производства, непрерывностью производственного цикла (завод работает даже в выходные дни), это ощутимо ударило по карману предприятия. Но, по словам заместителя директора по экономике Николая Путрича, с конца прошлого года и на протяжении всего первого квартала 1997 года с реализацией особых проблем не возникает, на складах находятся обычные, не более чем 3-4-суточные, запасы фарфора.

Главный рынок сбыта продукции Минского фарфорового завода — Беларусь (на Россию приходится около 35% всего объема реализованной продукции, на страны Прибалтики — 5-10%). В начале этого года завод отправил два транспорта в Италию и Польшу. Но сегодня, по мнению г-на Путрича, предприятие может рассчитывать лишь на единичные заказы из дальнего зарубежья. Нужно учитывать конкуренцию, отсутствие у потенциальных потребителей информации о белорусском предприятии и, наконец, экономическое положение Минского фарфорового. Правда, до начала кризиса на валютном рынке Беларусь завод довольно успешно торговал с Чехословакией, на которую приходилось до 15% всего объема реализации. Но после появления проблем с конвертацией белорусского рубля предприятие было вынуждено уйти с этого рынка, который сразу же стал заполняться продукцией конкурентов.

Потребители из Прибалтики рассчитываются с заводом в основном валютой. Что же касается России, то оттуда на баланс предприятия в денежном выражении поступает всего 45-50%. Остальное — бартер, т.е. сырье, материалы и энергоносители. Как заметил г-н Путрич, «фактически все сырье мы приобретаем или в России, или в Украине — нашими остаются только вода, рабочие руки и воздух». Так, каолин импортируется из Украины, пегматит — из Карелии. К тому же Минский фарфоровый завод входит в десятку самых энергопотребляющих предприятий Минска (в день сжигается до 22 тыс. куб.м природного газа). В структуре себестоимости продукции завода львиная доля приходится как раз на материальные затраты — порядка 35-40% (фонд заработной платы — 20%).

СПРАВКА «БДГ».

Минский фарфоровый завод (до 1961 года назывался Минским изразцовым, Минским фарфорово-фаянсовым заводом) был основан в 1883 году. Производил кофели, изразцы, эмали и т.д. После 1951 года начал специализироваться на выпуске чайных и кофейных сервизов, столовой посуды, художественных изделий, технических изделий из свиститовой и фарфоровой масс, эмалей, грунтов, фритт и пр.

В пределах Беларуси доля бартера значительно меньше. Тем не менее он сохраняется и здесь. Недавно Минский фарфоровый завод расплатился фарфором за поставленные с Гомельского завода запчасти для самоходных комбайнов.

В этом году Минторг предложил заводу вернуться к централизованному распределению части продукции по розничной торговой сети страны. Руководство предприятия и министерство уже заключили предварительные договоренности об объемах продукции, которые будут поступать в торговлю через Минторг. Николай Путрич по этому поводу заметил: «Мы в принципе не возражаем против этой инициативы. Но при одном условии: зарезервированная для Минторга продукция должна быть оплачена в течение пяти дней».

Стремление руководства завода как можно скорее получить деньги за свою продукцию естественно: предприятие остро нуждается в пополнении оборотных средств. Причем главной причиной их нехватки является не только значительная доля бартера, но и уровень инфляции. К примеру, при 17-процентной рентабельности производства в январе текущего года его рост составил свыше 13%.

Минский фарфоровый завод, как и большинство отечественных предприятий, нуждается в инвестициях. Но найти желающих вложить деньги в фарфоровое производство очень трудно, не говоря уже о проблемах, которые ожидают потенциальных инвесторов в нашей стране. Остается один выход — использовать собственные резервы.

В 1993 году на базе Минского фарфорового завода было создано ОАО «Минский фарфоровый завод». В уставном фонде предприятия, который составляет BLR 8 млрд., государству сегодня принадлежит 10%. Более 60% акций находится у трудового коллектива предприятия, остальные — у прочих акционеров, которые сосредоточены в Минске. «Скорее всего с этим уставным фондом мы так и останемся. Нужно трезво оценивать ситуацию: сегодня ни одно предприятие — наверное, кроме арендных, — не стремится акционироваться. После переоценки стоимость основных фондов стала такой, что трудовой коллектив просто не в состоянии их выкупить даже с учетом всех льгот, предоставляемых ему государством. Например, реальная цена нашей акции уже не BLR 5 тыс., а BLR 97 тыс. Тем не менее мы хотели увеличить наш уставный фонд, но просто не успели. Когда в начале года проводилось собрание акционеров, еще не было продано около 3% акций первого выпуска», — сообщил Николай Путрич.

В НЕБЕ ТОЖЕ ОБЪЕДИНЯЮТСЯ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

На прошлой неделе белорусский парламент ратифицировал соглашения о создании межгосударственных финансово-промышленных групп «Гранит» и «Аэрофин». Соответствующие документы были подписаны на заседании Совета глав правительств Содружества 18 октября 1996 года.

Необходимость учреждения ФПГ «Гранит» было заявлено еще в феврале 1995 года. Тогда подписали Соглашение о создании объединенной системы противовоздушной обороны стран СНГ. Теперь же, когда НАТО вплотную приблизилось к границам Содружества, вопрос создания такой структуры стал еще более актуальным. Предприятия, вошедшие в группу «Гранит», будут заниматься модернизацией оборудования и техники для единой системы ПВО. ФПГ «Гранит» объединила 26 предприятий ВПК из 8 бывших республик

СССР (Армении, Беларуси, Грузии, Казахстана, Кыргызстана, России, Таджикистана и Украины). В ее состав включены также два российских банка. Беларусь представлена тремя предприятиями: НПО «Агат», НПО «Окта» и Борисовским ремонтным заводом.

Согласно второму соглашению, ратифицированному белорусским парламентом, ФПГ «Аэрофин» создается с целью восстановления связей между авиастроительными, авиаремонтными заводами и авиакомпаниями стран СНГ для объединения их усилий при защите

интересов на внутреннем и внешнем рынках авиатранспортных услуг. Как известно, Беларусь располагает двумя предприятиями, на которых ремонтируются суда гражданской авиации. Это Минский авиаремонтный завод и переданное в прошлом году в ведение Государственного комитета по авиации авиаремонтное предприятие «Полет». Минский авиаремонтный завод еще со времен СССР специализировался на ремонте «Ту-134», «ЯК-40» и «ЯК-42», которые по сей день составляют значительную часть авиационного парка стран СНГ. В связи с недостатком средств на приобретение новых воздушных судов Минский авиаремонтный завод рассматривается как базовое предприятие в СНГ по модернизации и продлению летного ресурса самолетов.

ЕЩЕ ОДНА ИНСПЕКЦИЯ

ВИКТОР МАРТИНОВИЧ

Как известно, на коллегии Минторга, посвященной итогам развития отрасли в 1996 году, было заявлено о необходимости создания при министерстве государственной торговой инспекции. Как стало известно корреспонденту «БДГ», ряд заинтересованных ведомств начал подготовку проекта указа президента о создании такого контролирующего органа.

Минторг мотивировал необходимость создания Госторгинспекции тем, что министерство сегодня разрабатывает нормы и правила торговли, но не может следить за их выполнением, так как не имеет должных прав по привлечению виновных к ответственности.

Минторг получает информацию от Комитета государственного контроля, которому на ее подготовку и обобщение требуется длительное время, поэтому оперативно принимать меры в отношении нарушителей не представляется возможным. В связи с тем, что в стране действует

НОВАЯ РЕВОЛЮЦИЯ В ТЕХНИКЕ

ОТДЕЛ НОВОСТЕЙ КОМПАНИЙ «БДГ»

На этот раз революционный переворот совершила американская компания American Power Conversion (APC) — лидер на рынке источников бесперебойного питания. Дитя революции зовется SYMMETRA и является первой в мире модульной системой бесперебойного питания для защиты информационно-вычислительных комплексов.

Теперь ситуация. Вы работаете за компьютером, увлеклись, набили не одну страницу текста, конечно, забыв его сохранить, и вдруг мигнула настольная лампа и текст, — о, ужас — слетел с экрана монитора, а вся ваша работа пошла прахом. То, что электроснабжение далеко от идеала, известно всем, кто пользуется электричеством. Но одно дело скоротать романтический часок в домашней обстановке при свечах и совсем другое — потерять безвозвратно всю рабочую информацию компьютера. Борьбу с электросетью за надежное сохранение информации ведут ИБП — источники бесперебойного питания. Они ставят заслон от самого широкого спектра неприятностей и, по сути, решают две основные задачи: обеспечивают защиту от колебаний параметров напряжения в сети и от возникающих помех с опасными для аппаратуры параметрами; обеспечивают автономную работу аппаратуры при продолжительном отсутствии в сети напряжения.

Понятно, что чем больше электронных устройств сконцентрировано на рабочем месте и чем они мощнее, тем серьезней

и мощнее должны быть ИБП, защищающие эту технику. Из этой простой идеи родилась Symmetra. Как детский конструктор, модульная система бесперебойного питания строится из электронных блоков мощностью по 4 кВА (возможно наращивание до 16 кВА) и модельных батарей, которые можно менять в «горячем режиме», т.е. не выключая компьютер. Для таких манипуляций не требуются специалисты высокой квалификации: вынуть или вставить модуль в общий корпус способен любой малограмотный человек. Возможность расширять или перестраивать конфигурацию системы называется масштабируемостью. Symmetra обладает высоким уровнем масштабируемости. «Революционерка» имеет и другие важные преимущества по сравнению с традиционными источниками питания. Избыточность и управляемость также являются несомненными преимуществами нового продукта.

Благодаря избыточности Symmetra обеспечивает повышенную (примерно в пять раз) устойчивость системы к сбоям электропитания. А управлять ею можно дистанционно: про-

граммно, через Web или модем.

Революционная ситуация, в результате которой после трех лет исследований и разработок появилась Symmetra, назрела и по следующим причинам. По мере роста интернационализации бизнеса все большее значение будет иметь круглосуточный доступ к компьютерам.

Электронная почта, совместно используемое программное обеспечение и другие аналогичные услуги приобретают исключительное значение, поэтому гораздо большему числу организаций требуется постоянный доступ к компьютерным системам. В связи с распространением этих технологий и постепенным перемещением компьютеров из офисных помещений в подсобные помещения, а также на фоне роста количества критичных для бизнеса приложений (например, финансовых отчетов) потребность в надежном электропитании увеличивается многократно. И, наконец, с распространением бизнеса через Internet непрерывное обеспечение энергоснабжения Web-узлов становится абсолютно необходимым.

Традиционные ИБП не предоставляют необходимой гибкости, интеллектуальности, масштабируемости и достаточного уровня управления для решения этих задач. Новые информационные технологии обогнали их в своем развитии. Ликвидировать этот разрыв призвана Symmetra.

Итак, революция свершилась!

ВИДЕОРЫНОК

«ПИРАТЫ» В ЗАКОНЕ

Виктор МАТИНОВИЧ

Во времена СССР культурно-массовые мероприятия приносили в государственный бюджет колоссальные средства. Причем 30% сборов обеспечивала продажа билетов в кино. Сегодня посещаемость кинотеатров упала до катастрофически низкого уровня. Складывается впечатление, будто кинематограф вообще перестал приносить доход. Однако это не так. В чьих же руках оседает прибыль?..

После 1991 года, с распадом Советского Союза, была ликвидирована организация, обеспечивавшая взаимодействие производителей кинематографической продукции с кинопрокатными организациями, — Госкино. Схема этого взаимодействия была достаточно проста. Каждый день сотни тысяч советских граждан посещали кинотеатры. Кассовые сборы перечислялись на счета Госкино, а оттуда напрямую направлялись в спецфонд государственного бюджета. Деньги из спецфонда, в свою очередь, расходовались на нужды киностудий. Любопытная деталь: союзный кинематограф содержался на средства, вырученные от показа фильмов как отечественного, так и зарубежного производства.

После распада Госкино кинопрокатные организации были переподчинены местным исполкомам, то есть за счет кинематографа начали пополняться областные бюджеты. А какое дело, скажем, Гродненскому облисполкому до положения дел на «Беларусьфильме»?.. Дотированием национального кинопроизводства по-прежнему занимается именно государственный бюджет. Таким нецелевым расходованием кассовых сборов и объясняется, по мнению заместителя министра культуры Юрия Цветкова, кажущаяся нерентабельность кинопроизводства.

Впрочем, было бы наивно полагать, что спад производства кинопродукции в СНГ вызван только изменением системы расходования средств от продажи билетов. Большинство кинопрокатных организаций Беларуси сегодня нерентабельны и содержатся за счет именно тех областных и городских бюджетов, которые должны пополнять. Так, дотация, необходимая для того, чтобы закупить фильмы только для Минского киноvideoproката, составляет BLR 5 млрд. Причина нерентабельности — все то же снижение посещаемости кинотеатров, которое вызвано стремительным ростом рынка услуг видеoproката, видеозаписи и продажи видеокассет с записью. Новые художественные фильмы попадают на белорусский рынок, как правило, на видео. Потом, спустя полгода (а то и больше), они появляются в кинотеатрах. «Пираты» сегодня работают настолько оперативно, что зачастую демо-копии последних кинематографических новинок предлагаются здесь еще до премьерных показов на родине — в Европе и США. Ясно, что к моменту изготовления кинокопии зритель, уже видевший эту ленту на видео, пусть даже с отвратительным качеством, утрачивает к ней всякий интерес.

Так что дальнейшая судьба кинематографа зависит, скорее всего, от того, сколько и кому будут платить предприниматели, работающие на видео-рынке.

РЫНОК, НЕ КОНТРОЛИРУЕМЫЙ ГОСУДАРСТВОМ

Рынок видеослужб является, пожалуй, одной из немногих сфер, влияние государства на которую близко к нулю. Как известно, национальную политику в области культуры (а следовательно, и кинематографа) определяет сегодня Министерство культуры. Тем не менее, по словам Юрия Цветкова, у этого ведомства пока нет абсолютно никаких рычагов управления деятельностью компаний, осуществляющих видеoproкат и продажи кассеты с записью. Причин этого несколько. Во-первых, как уже гово-

рилось, все киноvideoproкатные фирмы сегодня подчиняются управлениям культуры местных органов самоуправления. Кадровый состав стандартного исполкомовского управления культуры — 1-2 человека, круг обязанностей которых настолько широк, что для отслеживания ситуации на видео-рынке у них просто нет времени. По этой причине даже в Минкульте сегодня не могут точно сказать, сколько субъектов хозяйствования работает на белорусском рынке видеослужб.

Во-вторых, видеoproкаты, даже те, которые формально подчинены местным органам самоуправления, — не государственные предприятия. Поэтому органы государственного управления не в силах ни влиять на репертуарную политику (что, впрочем, и к лучшему), ни следить за соблюдением авторских прав предпринимателями, работающими на видео-рынке.

Еще один аспект проблемы: частные компании, занимающиеся видеозаписью, видеoproкатом и продажей кассет, отчисляя в государственный бюджет 12-15% своей прибыли в виде налогов. По мнению представителей Министерства культуры, сумма эта слишком мала (напомним, что во времена СССР все кассовые сборы перечислялись Госкино).

Сегодня сложно сказать, увеличит ли государство налоговые сборы с компаний-участников видео-рынка для улучшения финансирования национального кинопроизводства. Ясно одно: если исполнительная власть попытается «перекроить» белорусский рынок видеослужб на манер доперестроечного кинопроката, кинопроизводство от этого не выиграет. Ведь теперь все страны СНГ переходят на принципиально новую систему финансирования национальных киностудий, в которой основным источником доходов являются продажа прав на видеoproкат и тиражирование продукции.

ФЕМИДА БЕЗ МЕЧА

В Советском Союзе термин «авторское право» в современном его понимании практически не использовался, а в законодательстве содержалась норма, допускающая отчуждение частных прав в пользу государства. Насколько это соответствовало мировой практике? Ни в одной развитой стране мира не практикуется государственное дотирование киностудий, пусть даже из фондов, пополняемых за счет продаж билетов в кино. Основным источником доходов кинопроизводителей являются поступления от продажи лицензий на право показа фильмов по телевидению, кабельным сетям, в кинотеатрах, а также от реализации лицензионных кассет. Эта схема начинает внедряться и на постсоветском пространстве: ежеквартально проводятся расширенные рынки, на которых кинопродукцию легально закупают телевидение и кинопрокатные организации.

Тем не менее ситуация с соблюдением авторских прав компаниями, работающими с продукцией на видео, по-прежнему оставляет желать лучшего. Сегодня в столице Беларуси работает более 500 пунктов проката, записи и продажи видеокассет. Все они в той или иной степени являются «пиратами».

Существуют две основные схемы работы компаний на видео-рынке. Одна, менее легальная, чрезвычайно



Стоп-кадр!

проста. Предприниматели, заинтересованные в выходе на рынок, приобретают несколько бытовых видеомагнитофонов, покупают лицензионную кассету и тиражируют ее, не делая своей прибылью ни с кем. Ассортимент пополняется ими, как правило, в Риге, куда «пиратская» видеопродукция поступает из стран Азии (в основном из Арабских Эмиратов). По этой схеме белорусский рынок видеослужб работал достаточно долго.

Тем не менее после принятия закона об авторских и смежных правах (несмотря на то, что этот нормативный акт сегодня практически не работает) большинство белорусских предпринимателей предпочло легализовать свой бизнес и начало работать по второй, усложненной схеме. Суть ее в следующем. Белорусская компания покупает права на тиражирование продукции у российских студий («Союз», «Видеосервис», «Мастер»), якобы уполномоченных представлять интересы как отечественных, так и зарубежных производителей кинопродукции. При этом в контракте указывается количество копий, которые имеет право сделать белорусский реселлер; регион, где будет реализовываться эта продукция; срок, на который предоставляются права на тиражирование.

Контроль за выполнением условий контракта осуществляется достаточно просто. При уплате лиценза (около \$1,30 за одну видеокопию) реселлер получает фирменную упаковку для легальной копии фильма. Считается, что такая кассета является лицензионной. Соответствует ли это действительности, сказать сложно. Дело в том, что сегодня лишь немногие западные киностудии работают непосредственно с участниками российского видео-рынка. Большинство производителей кинопродукции поручает реализацию своих прав крупным профессиональным посредникам, а те перепоручают ее более мелким структурам — в конце концов, образуется достаточно длинная цепочка посредников. Тем не менее, согласно существующим ныне юридическим нормам автор (в роли которого выступает производитель кинопродукции) поручает реализацию своих прав другому лицу лишь в строго оговоренных пределах. К примеру, если компания «Союз» получила от MGM лицензию на тиражирование того или иного фильма в течение месяца на террито-

рии России, «Союз» не имеет права продать ленту для показа по кабельным сетям, скажем, в Беларуси.

Как уже говорилось, профессиональных посредников между производителем фильма и его потребителем чрезвычайно много, поэтому белорусский предприниматель, приобретающий лицензию на тиражирование кинопродукции, не всегда уверен в том, что он покупает это право у лица, действительно обладающего соответствующими полномочиями. Причем, по словам представителей студии «Рекорд», московские видеоконцерны не всегда предъявляют полный пакет документов, подтверждающих их полномочия по представлению интересов того или иного западного кинопроизводителя. Таким образом, даже те белорусские студии, которые работают с лицензионными видеокассетами, зачастую нарушают права автора. Однако в отличие от предпринимателей, работающих по первой схеме, делают они это не по своей вине.

Казалось бы, участникам видео-рынка не о чем беспокоиться: претензии автора в случае их возникновения всегда можно переадресовать посреднику, у которого были приобретены права на тиражирование. Тем не менее авторское право является отраслью юриспруденции, в которой ответственность наступает по формальным основаниям. То есть незнание в данном случае оправданием не является. Достаточно основанием для наступления ответственности является сам факт нарушения прав.

Себестоимость видеокассеты, записанной по второй схеме, на 20-30% выше себестоимости той, что была записана без уплаты лиценза кому бы то ни было. Оправдывает ли себя «честная» работа на белорусском видео-рынке с экономической точки зрения? Вряд ли. Все дело в белорусской Фемиде: когда дело касается авторских прав, она лишается своего карающего меча. Сегодня матерый «видео-пират» в худшем случае заплатит штраф в 50 минимальных заработных плат. Даже в относительно либеральной России аналогичное правонарушение грозит лишением свободы на срок до 5 лет. Так что Беларусь можно назвать своеобразным раем для «пиратов».

Ситуацию призвана исправить Ассоциация производителей аудио- и видеопродукции. С инициативой создания общественной организации, которая смогла бы предоставлять участникам рынка объективную информацию о реальном правообладателе, осуществлять контроль за исполнением прав, руководство студии «Рекорд» выступило более года назад. Сейчас ассоциация находится в стадии регистрации. По замыслу организаторов, она объединит крупнейшие белорусские компании, работающие на видео- и аудио-рынке легально. В идеале это общественное объединение должно обладать правом контроля за ситуацией на рынке. Однако известно настороженное отношение белорусских властей ко всяким организациям, представляющим интересы той или иной профессиональной группы. Так что вряд ли ассоциация будет наделена полномочиями, которые позволят воздействовать на субъекты хозяйствования, не соблюдающие авторские права. Белорусская Фемида тут, скорее всего, так и останется без меча. А пострадают от этого прежде всего производители кинематографической продукции, об интересах которых на словах так печется исполнительная власть.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

FIAT: СКРОМНОЕ ДВИЖЕНИЕ ВПЕРЕД

Итальянская автомобильная группа Fiat сообщила о весьма умеренном росте своих доходов без учета налогов в первом квартале этого года с 464 млрд. итальянских лир до 495 млрд. (\$291 млрд.). Ее обороты за этот период увеличились на 4,4% и составили 20844 млрд. лир.

Рост показателей группы был обусловлен, главным образом, хорошей работой ее основного бизнеса легковых автомобилей, обороты которого увеличились почти на 6% — до 11826 млрд. лир.

В прошлом году на легковые автомобили приходилось 54% объемов продаж группы. В первом квартале нынешнего года эта доля увеличилась до 57%, когда Fiat реализовал 628000 своих легковых машин, что на 3,7% больше в сравнении с тем же периодом прошлого года. Значительное увеличение было достигнуто на внутреннем рынке благодаря правительственным стимулирующим мерам, направленным на автомобили в возрасте от 10 лет и старше.

FORD ПРЕВЗОШЕЛ ВСЕ ОЖИДАНИЯ

Компания Ford Motor опубликовала данные о том, что ее чистая прибыль более чем удвоилась в первом квартале этого года и составила \$1,47 млрд. (в прошлом году этот показатель равнялся \$653 млн.). Доходы на акцию подскочили с \$0,53 до \$1,20, демонстрируя, что мероприятия компании по сокращению расходов наконец-то дали свои плоды.

За этими цифрами стоят успехи в автомобильных операциях компании Ford в США, безжалостный подход к устранению слабой или убыточной продукции, жесткое сокращение расходов и расширяющееся производство успешных моделей. Снижение расходов компании составило в первом квартале \$800 млн.

Среди предпринятых группой Ford шагов было снятие с производства в США пяти видов автомобилей, расширение производства более успешной продукции, такой как спортивная модель Expedition и пикап серии F, а также продажа бизнеса тяжелых грузовиков Ford.

Почти все улучшение показателей компании Ford в первом квартале было отмечено в США, где ее прибыли выросли с \$48 млн. в прошлом году до \$836 млн. в нынешнем. Показатели по Европе и Южной Америке по-прежнему остаются не такими выдающимися: европейские доходы Ford увеличились с \$73 млн. до \$105 млн., а южноамериканские убытки сократились с \$60 млн. до \$47 млн.

НЕОЖИДАННЫЙ АЛЬЯНС

Mazda и Ford упреждают свой альянс, планируя синхронизировать некоторые циклы производства автомобилей и использовать общие компоненты. Обе компании намерены использовать общие кузовные платформы и трансмиссии, а также дизайн и инженерную экспертизу, высвобождая тем самым средства для создания более разнообразной продукции. Нововведение коснется значительного числа моделей в тех сегментах, где представлена продукция обоих производителей.

Как ожидается, одной из сфер такой совместной деятельности станет сегмент автомобилей среднего класса, где Mazda 626 может быть синхронизирована с Ford Mondeo. То же самое можно сказать и о моделях Mazda Familia и Ford Escort.

Данное соглашение стало большим шагом вперед на пути осуществления стратегии, принятой год назад, когда Ford стал крупнейшим акционером компании Mazda, увеличив свою долю в ней с 25 до 33,4%.

Отдел новостей компаний «БДГ»

ЖАЛЮЗИ ЗАЩИТНЫЕ РОЛЛЕТЫ

Гродно тел. 0152-44-35-77
Минск тел. 017-221-71-43

Гродно, Космонавтов, 56

РЫНОК ЖИЛЬЯ

НАШ АДРЕС — ВОСТОЧНАЯ ЕВРОПА

Виктор ДЕМИДОВ

Политические и экономические преобразования в странах бывшего соцлагеря, помимо прочего, позволили бурно развиваться рынкам недвижимости этих государств. В последние годы наметилась любопытная тенденция — местные владельцы капиталов все чаще предпочитают покупать недвижимость не в традиционно привлекательных странах Западной Европы, а в других бывших соцстранах. Белорусские «капиталисты» — не исключение. Но самое интересное, что бывшие соцстраны привлекают все больше мигрантов, которые также приобретают недвижимость.

Страны Восточной Европы и бывшего СССР на протяжении всего нескольких лет смогли уверенно влиться в международный рынок недвижимости. Сначала — как источник покупателей недвижимости в развитых странах (в Испании и на Кипре образовались уже целые поселки «новых русских»), а затем — и как продавцы.

Законодательство разных стран по-разному относится к вопросу приобретения иностранцами недвижимости. Но практически везде власти понимают, что продажа недвижимости — одна из самых перспективных форм привлечения иностранного капитала. Чтобы еще больше стимулировать этот процесс, а заодно предупредить приток нежелательных мигрантов, во многих странах принята норма, согласно которой купить жилую недвижимость можно только обзаведясь собственным бизнесом.

Уже можно более-менее уверенно говорить об оформившихся «вкуссах» белорусов. За последние годы многие наши граждане обзавелись бизнесом и недвижимостью в соседних странах. Самые богатые из «новых белорусов» приобрели и приобретают жилье в Западной Европе. А года два назад начался массовый «исход» мелких предпринимателей, неожиданно для себя обнаруживших, что квартира, скажем, в Братиславе стоит значительно дешевле минской, а жить там легче, дешевле и спокойнее. При этом белорусы с успехом используют и практически повсеместно присутствующую законодательную норму, позволяющую собственникам недвижимости без помех получать вид на жительство, а через некоторое время становиться гражданами страны проживания.

Разные страны в разной степени привлекательны для покупателей недвижимости из Беларуси. Ведь покупка недвижимости — не только наиболее серьезное вложение капитала, но во многом и выбор места жительства, социокультурной среды обитания. Поэтому, например, белорусы сравнительно

редко покупают недвижимость в Литве, и гораздо чаще — в Чехии, хотя из-за роста цен приобретение квартиры или дома в Вильнюсе гораздо более выгодно. Кроме того, деловые люди (а они пока основные покупатели) стремятся найти место, оптимальное не только для проживания, но и для ведения собственного бизнеса.

ПОЛЬША

Белорусы сравнительно редко покупают недвижимость в Польше. Обычно это делают жители Западной Беларуси, имеющие родственников или бизнес (а чаще всего — и то, и другое) в Польше. Покупают, как правило, квартиры или жилые дома, чтобы, например, объединить семьи. Но как таковой эмиграции в Польшу почти не наблюдается.

Варшава сегодня — один из сравнительно дорогих городов Восточной Европы. Квадратный метр жилплощади там стоит в среднем \$510. Соответственно дорога и аренда жилья. В других городах — центрах воеводств цена квадратного метра колеблется в пределах \$250 — 400 в зависимости от расстояния до немецкой границы. Самое дешевое жилье в Белостоке и соседних городах. Для покупки жилой недвижимости в Польше требуется специальное разрешение Министерства внутренних дел.

Сегодня инвестирование в польскую недвижимость уже не столь выгодно, как прежде, — рост цен остановился, местами они даже несколько падают. Тем не менее рынок недвижимости в Польше — один из самых оживленных и насыщенных. Даже супруга нынешнего президента Польши Квасьневского еще недавно возглавляла собственное агентство недвижимости.

ЧЕХИЯ

Чехия почти не привлекает внимания белорусских покупателей недвижимости. Причина этого — практически непреодолимый языковой барьер и отсутствие устойчивых белорусско-чешских отношений.

Иностранцы могут свободно приобретать недвижимость в Венгрии. Исключение сделано только для россиян. Но основные покупатели венгерской недвижимости — немцы и австрийцы.

Однокомнатная квартира в Будапеште стоит порядка \$25 тыс.; двухкомнатную можно купить за \$30-35 тыс., трехкомнатную — от \$40 тыс. Коттеджи различного уровня недалеко от Будапешта стоят, как и в Беларуси, от \$30 до \$100 тыс. В других крупных венгерских городах цены на жилье на 20-40% ниже, чем в столице. Налог на покупку недвижимости составляет 10% от стоимости.

СЛОВАКИЯ

Последние полгода минские юридические фирмы, занимающиеся эмиграцией, просто завалены работой — они переселяют белорусов в Чехию. По словам сотрудников этих фирм, они просто физически не справляются с потоком заказов. В отличие, скажем, от США или Канады в Чехию без проблем может переселиться любой минчанин — продажа средней минской квартиры дает достаточно денег, чтобы купить жилье в Чехии, оплатить услуги юристов и все расходы по переезду. Правда, работу придется искать самостоятельно, что, кстати, не составляет большого труда — бурно развивающаяся чешская экономика испытывает дефицит рабочих целого ряда специальностей. При отсутствии криминального прошлого через пять лет проживания в Чехии можно стать и гражданином этой страны. Уровень жизни в Чехии — самый высокий среди бывших соцстран и приближается к уровню жизни в государствах Евросоюза. Чешский язык близок к русскому и белорусскому и потому очень прост для изучения. Такое удачное сочетание делает Чехию весьма привлекательной для потенциальных белорусских эмигрантов из лиц среднего достатка. Кроме того, Чехия — настоящий рай для бизнесменов, даже по западным меркам. Поэтому измотанные белорусские предприниматели, открыв для себя эту страну, зачастую охотно перебираются туда для ведения бизнеса. Есть и такие, которые продолжают заниматься бизнесом в Беларуси, отправив жить в Прагу свои семьи.

Приобрести недвижимость в Чехии иностранец может только на юридическое лицо. Поэтому первая услуга, которую оказывает юридическая фирма, — открытие бизнеса в Чехии. Затем следует покупка недвижимости, получение вида на жительство и обучение языку. Белорусская юридическая фирма обычно работает в паре с чешской — именно чешские юристы открывают белорусам бизнес в Чехии, приобретают для них недвижимость и оформляют вид на жительство.

Двухкомнатная квартира в Праге стоит порядка \$30 тыс., трехкомнатная — около \$45 тыс. Стоимость жилья в других чешских городах, таких как Брно, Пльзень или Карловы Вары, на 40-50% ниже, чем в Праге. Услуги местных риэлтеров, включая все пошлины, стоят от 4 до 8% стоимости приобретаемой недвижимости. Расходы на содержание собственной квартиры составляют в месяц от \$20 до \$60. Такая «квартилата», конечно, намного выше белорусской, но сама потребительская корзина, и в первую очередь продукты питания, гораздо дешевле, чем в Беларуси.

Чехия привлекает не только бе-

лорусов — туда охотно едут также украинцы и россияне. Именно постоянный приток «советских» в последние несколько лет непрерывно поднимал цены на чешское жилье, не говоря уже о росте других, обычно сопутствующих приезду русских факторов криминального характера. Поэтому чешское правительство начало постепенно ужесточать правила переселения в свою страну, заботясь уже не столько о притоке капитала, сколько о собственной безопасности. Но так или иначе для белорусов, покупающих недвижимость за рубежом, Чехия по-прежнему наиболее популярна.

ЛИТВА

Словакия может оказаться достойной альтернативой Чехии. По сравнению с Чехией уровень жизни и деловой активности здесь ниже, зато цены на жилье в словацкой столице, Братиславе, процентов на 15% ниже минских, а уровень жизни все же несравненно выше, чем в Беларуси. Открыв свою фирму, иностранец может сразу получить вид на жительство и приобрести недвижимость. Двухкомнатная квартира в Братиславе стоит \$12-20 тыс.; трехкомнатная — порядка \$25 тыс. Коттедж или полноценный дом в пригороде — от \$40 тыс. до \$100 тыс.

Пока еще белорусы не хлынули в Словакию — они осваивают более привлекательную Чехию. Но, судя по всему, вскоре многие мигранты, не располагающие средствами для покупки более дорогой чешской недвижимости, начнут переезжать из Беларуси в Словакию, так что «открытие» этой страны еще впереди.

ЛТВА

Вильнюс — самая близкая к нам европейская столица. Расстояние от Минска до Вильнюса всего 185 километров, то есть столица Литвы гораздо ближе к Минску, чем любой из областных центров Беларуси. Между тем это — уже совсем другая страна, весьма чуждая среднему белорусу. Именно поэтому наши граждане почти не покупают недвижимость в Литве. Исключение, как и в случае с Польшей, составляют те, кто имеет родственников или бизнес в Литве. В отличие от белорусов поляки и латыши охотно покупают литовскую недвижимость — за последние два года цены на нее выросли в полтора-два раза. Иностранцы могут свободно приобретать в Литве любые объекты недвижимости, за исключением земельных участков. Владение жильем в Литве позволяет сразу получить постоянную визу.

Цены здесь примерно на четверть ниже белорусских. Хороший коттедж стоит \$20 — 60 тыс.; двухкомнатная квартира в Каунасе — около \$10 тыс.; в Вильнюсе — в среднем \$15 тыс. Нотариальный сбор при покупке недвижимости — 2% от стоимости. Здесь очень дороги коммунальные услуги — в зимнее время месячные расходы достигают \$70-150 в зависимости от размеров квартиры.

ЛАТВИЯ И ЭСТОНИЯ

Эти страны наглухо закрыты для зарубежных покупателей недвижимости. Причем обычные трюки типа открытия своей фирмы здесь не срабатывают. Например, по латвийскому законодательству фирма, имеющая в уставном фонде более 49% иностранного капитала, приобретать недвижимость не может. Так что желающие перебраться жить в Ригу вынуждены искать варианты обмена.

СТОЛИЦА

ПЛАНЫ РЕКОНСТРУКЦИИ: МИНСК БУДУТ «УЖИМАТЬ»

Виктор ДЕМИДОВ

Минские власти, не располагая средствами для реконструкции и строительства городских зданий, приступили к активной работе по привлечению инвесторов. Начата разработка инвестиционного паспорта города. По планам Мингорисполкома в 1997 году столица начнет менять свой облик.

Градостроительные проекты минских властей предусматривают серьезные изменения вида прежде всего центра города. Предполагается перепрофилировать первые этажи и отдельные здания по проспектам Скорини и Машерова под «фирменные объекты торговли и обслуживания», попросту говоря — продать их частному бизнесу, для которого помещения в центре города всегда наиболее привлекательны. Мера эта революционная, но немного запоздалая — пик спроса на такого рода помещения наблюдался два-три года назад. Сегодня полузадушенный негосударственный сектор вряд ли в состоянии расширяться.

Вырученные от продажи новых площадей средства, как и деньги частных инвесторов, пойдут на строительство и реконструкцию жилья. В целом по Минску теперь предполагается строить и реконструировать жилье с учетом уплотнения застройки примерно в 1,5-2 раза. Так что окрестные колхозы могут быть спокойны за свои земли — на протяжении ближайших 10-15 лет Минск не будет расплзаться вширь.

Весьма основательно минские власти подошли к созданию нормативно-правовой базы преобразований городской инфраструктуры. «План разработки градостроительных проектов и нормативной документации на 1997 год» предусматривает создание и введение в действие множества документов и проектов. В первую очередь предполагается завершить начатую в конце 1996 года разработку плана функционального использования территории города с режимами развития и застройки, а также корректуру комплексной оценки экономико-планировочных зон. Продолжится и работа над созданием территориального кадастра Минска — информационной системы, в которой будут собраны все сведения о собственниках недвижимости и земельных участков в Минске. В первом полугодии 1997 года должна быть завершена работа над рабочим альбомом «Схема застройки районов и кварталов в 1996 — 2000 годах».

В соответствии с новым генеральным планом Минска предполагается вынести за город некоторые вредные производства, например, литейные и гальванические цеха. Во втором квартале 1997 года должна завершиться и разработка технико-экономического обоснования строительства четвертой линии метрополитена.

Новые нормативные документы будут регулировать архитектурную, строительную и землеустроительную деятельность.

К концу сентября текущего года Комитетом архитектуры, градостроительства и землеустройства запланирована подготовка проекта решения Мингорисполкома о сохранении и рациональном использовании зеленого фонда Минска, правил содержания объектов озеленения и порядка изъятия зеленых территорий. Будет также определен порядок рассмотрения и согласования объектов, размещаемых в водоохранных зонах и санитарных зонах водозаборов. Появится и положение о порядке применения действующего законодательства по фактам самовольного строительства и захвата земельных участков физическими и юридическими лицами.

Но самый интересный документ — «Инвестиционный паспорт Минска». Фактически это карта с описанием объектов, которые Мингорисполком готов передать частным инвесторам для реконструкции или освоения. Подобные «паспорта» имеются во многих европейских городах. Они существенно облегчают общение городских властей с заинтересованными предпринимателями.

Когда будут подготовлены и приняты все перечисленные документы, можно будет всерьез говорить о том, что создана законодательная база для развития городской инфраструктуры, причем с учетом возможностей и потребностей негосударственного сектора экономики и требований рынка недвижимости и строительства. Плохо только, что база эта создается лишь на уровне одного города, а не всей Беларуси.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

КОМПЬЮТЕРНАЯ МЕБЕЛЬ ОТ «ФОЛОВЕР» — ЭТО УДОБСТВО И СВОБОДНОЕ ПРОСТРАНСТВО

РАИСА ЮДИНА, РИА «АПАШ»

Удобная компьютерная мебель уместна в любом офисе. Она создает современный стильный интерьер и комфортные условия тем, кто работает за компьютером. А сколько свободного места появится в офисе, когда вся оргтехника будет на своем месте, — на специальных столах или тумбах, в которых предусмотрено максимальное удобство и компактность размещения. Даже в домашнем интерьере они будут отлично смотреться, не стесняя обстановку, а ваш личный компьютер будет на своем месте.

Оригинальную компьютерную мебель предлагает фирма «Фоловер». Вы можете выбрать самый подходящий вариант из семи моделей, выполненных в различных цветовых решениях. Подбирая цвет мебели в соответствии с оформлением интерьера, вы в любом случае отдадите предпочтение комфорту и простору.

Простая конструкция этой мебели позволит легко и быстро собрать ее, но если хотите — можете воспользоваться услугами фирмы «Фоловер».

Когда новый столик предстанет в готовом, собранном виде, вы поймете, что сделали правильный выбор (в этом же убедитесь еще не раз в процессе работы). Невысокая цена (от

\$86 до 240 по курсу) позволит вам купить столы, тумбы и стулья в нужном количестве.

А кроме того, здесь продаются источники бесперебойного питания различной мощности. Качество, надежность и невысокая цена — отличные характеристики, согласитесь.

Контактные телефоны фирмы «Фоловер» — 234-12-10, 253-19-34.

STANLEY
ВОЛШЕБНОЕ ПРОСТРАНСТВО
Зеркальные раздвижные двери и встроенные шкафы английского производства



Срок исполнения 7 дней

г. Минск, ул. Голубухина 21
Тел.: 268 38 24, 266 02 35.

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

ВЕСЕННИЙ ПРИЗЫВ ВАЛЕНТИНА АГОЛЬЦА

АЛЕКС ШКЛОВСКИЙ

Обострение криминогенной ситуации и непрекращающийся отток из правоохранительных органов профессиональных кадров порой заставляют милицмейское начальство выступать в непривычной роли.

Недавно Академию МВД посетил министр внутренних дел Валентин Аголец. Примечательно, что генерал Аголец на сей раз прибыл к своим подчиненным с миссией... просителя. По сведениям «БДГ», шеф МВД уговаривал слушателей третьего курса академии срочно перевестись на заочную форму обучения и устроиться на работу в милицию. Дело в том, что во многих подразделениях, в особенности в оперативно-следственных службах, сейчас катастрофически не хватает сотрудников. И это несмотря на то, что в прошлом году академия направила в органы внутренних дел около 300 своих выпускников. Однако за прошедшее время из милиции ушло немало квалифицированных оперативников, и дефицит кадров в следственных подразделениях вновь напомнил о себе. Поэтому Валентин Аголец и объявил добровольный весенний призыв в милицию слушателей предпоследнего курса академии.

Будущее откликнувшихся на это приглашение министр обрисовал в радужных тонах. В частности, в случае перевода на заочную форму обучения и устройства на работу в милицию слушателям было обещано досрочное присвоение младшего офицерского звания, а также право выбора места работы. Последнее предложение звучало довольно заманчиво, поскольку давало шанс некоторым курсантам избежать рас-

пределения в районы с радиационным загрязнением. Однако, по информации «БДГ», из примерно 500 слушателей академии на просьбу министра пока откликнулось лишь несколько десятков.

Кстати, идея укрупнения милицмейских подразделений не прошедшими полный курс обучения слушателями Академии МВД появилась у руководства министерства еще в декабре прошлого года. Тогда планировалось в приказном порядке сократить срок обучения в академии на целых полгода. Однако от ускоренной «штамповки» специалистов в то время решили все же отказаться, ибо такую практику не приветствовало Министерство образования, которое и так пошло на уступки, юридически уравнивая дипломы выпускников университетов, где срок дневного обучения составляет 5 лет, и Академии МВД, где на стационаре учатся всего 4 года.

Сейчас министерское начальство решило прибегнуть к методу «пряника» и призвало третьекурсников добровольно заняться борьбой с преступностью. К счастью, пока в нашей стране даже курсанты военизированных вузов имеют право выбирать форму обучения.

Однако навязчивая идея милицмейского начальства заполнить вакансии в органах внутренних дел недоучившимися слушателями Академии МВД вызывает опасения. Ведь даже дипломиро-



ванные милиционеры из-за собственной некомпетентности допускают серьезные ошибки, от которых страдают ни в чем неповинные граждане. К примеру, в прошлом году в прокуратуру поступило 11 тыс. жалоб в связи с необоснованными задержаниями, арестами, применением следователями милиции незаконных приемов. Каждая шестая из этих жалоб подтвердилась.

В течение прошлого года в связи с отсутствием необходимости ареста из СИЗО было освобождено 8,5 тыс. человек. Значительное количество этих людей, по сведениям прокуратуры, водворялось в следственные изоляторы с единственной целью — для оперативной разработки.

Вряд ли пополнение милицмейских рядов за счет не прошедших полный курс обучения слушателей будет способствовать улучшению качества работы этого правоохранительного ведомства. Наоборот, по мнению специалистов, милицмейские сотрудники сейчас нуждаются в более тщательной юридической подготовке.

Что же касается дефицита кадров в оперативно-следственных подразделениях, то за счет ускоренной подготовки слушателей

академии или перевода их на заочную форму обучения эту проблему без ущерба для качества работы не решить.

По мнению специалистов, руководству МВД вначале следует разобраться в причинах ухода из милиции высокопрофессиональных сотрудников. По информации «БДГ», в последнее время работники уголовного розыска, управления по борьбе с экономической и организованной преступностью покидают ряды милиции не только из-за малопривлекательных условий оплаты труда, но и по причине задерживания работников этих элитных подразделений в подавлении акций протеста и репрессиях в отношении политических противников правящего режима.

К тому же, несмотря на многочисленные структурные реформы, проведенные Валентином Аголем за время руководства Министерством внутренних дел, организация труда следователей оставляет желать лучшего. Им приходится тратить очень много времени не на расследование уголовного дела, а на рутинную канцелярскую работу. Не удивительно, что расследование даже очевидных преступлений порой занимает у следователя несколько месяцев.

Устранение этих недостатков, по мнению специалистов, позволило бы не только остановить отток кадров из оперативно-следственных подразделений, но и улучшить качество работы сыщиков.

Но, похоже, нынешнее руководство МВД делает ставку не на качество, а на количество.

ВИРТУАЛЬНАЯ РЕАЛЬНОСТЬ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ» Т

«За прошедшие пять лет с момента образования вооруженных сил Беларуси сделано немало для того, чтобы создать в республике такую армию, которая, с одной стороны, была бы не слишком обременительной для нашего небольшого государства, а с другой — надежно обеспечивала его безопасность и суверенитет», — заявил в интервью газете Министерства обороны Российской Федерации глава белорусского военного ведомства генерал-полковник Александр Чумаков.

По его словам, комплекс мероприятий по реформированию вооруженных сил республики позволил сохранить боеспособность белорусской армии и поддерживать ее на уровне, обеспечивающем выполнение задач в соответствии с Конституцией республики. Александр Чумаков сообщил, что сегодня белорусские вооруженные силы располагают современной боевой техникой и вооружением, «вполне сопоставимыми по своим характеристикам с теми, которыми оснащены лучшие европейские армии», а уровень профессиональной подготовки военнослужащих продолжает оставаться достаточно высоким. Кроме того, как отметил белорусский министр, республика обладает подготовленным военно-обученным резервом, и государство в случае необходимости «может быстро поставить в строй не одну сотню тысяч военнослу-

жащих запасов». Значительная часть интервью посвящена проблемам белорусско-российского сотрудничества в военной сфере. В этой связи генерал-полковник Чумаков сообщил, что с момента создания Союза Беларуси и России оно будет развиваться согласно концепции совместной оборонной политики, которая разработана и направлена на утверждение в Исполнительный комитет Сообщества двух государств. Этим документом предусматривается, в частности, согласованное военное строительство, создание единых систем противовоздушной и противоракетной обороны, формирование согласованного, а в перспективе — единого, оборонного заказа. Кроме того, 2 апреля 1997 года Высшим советом Сообщества были утверждены «Общие принципы военного строительства России и Беларуси и использования элементов воен-



ной инфраструктуры». Этим документом, по словам Чумакова, определен, в частности, порядок финансирования и выполнения совместных оборонных программ. В то же время, как считает министр обороны республики, «говорить о создании общего ко-

мандования, объединении вооруженных сил Беларуси и России на данном этапе преждевременно». Особо Александр Чумаков подчеркнул тот факт, что является противником рассмотрения «процесса интеграции двух суверенных государств, в том числе и в области обороны, как какое-то противодействие расширению НАТО». По его твердому убеждению, «военное сотрудничество между Россией и Беларусью имеет одни исторические корни, одну военно-экономическую базу; оно направлено прежде всего на вооруженную защиту интересов обеих стран и неразрывно связано с процессами обеспечения безопасности в Европе».

ТЕНДЕНЦИИ

РУССКО-БЕЛОРУССКИЙ ТРАНЗИТ

ОТДЕЛ РАССЛЕДОВАНИЙ «БДГ»

Общезвестно, что Россия для Беларуси является не только самым важным торговым и политическим партнером. Для нашей страны это еще и источник различных преступных элементов. Через Беларусь осуществляется контрабандный транзит всевозможных товаров из России и Кавказа, а также наркотиков из Центральной Азии и Афганистана.

Активизация наркомафии на территории России не может не вызывать беспокойства и в нашей стране, поскольку между двумя государствами, как известно, нет охраняемых границ и таможенных барьеров.

В первом квартале текущего года российские таможенники задержали 3419,6 кг наркотиков и свыше 114 тонн химических веществ, используемых при производстве наркотических препаратов. Примечательно, что количество контрабандного зелья, перехваченного таможней России в январе-марте 1997 года, составляет уже больше половины объема наркотиков, задержанных на российской границе за весь 1996 год.

По данным ГТК РФ, в первом квартале 1997 года, как и в прошлом году, в Россию особенно активно поставлялись марихуана (предотвращено 106 попыток ввоза в общей сложности 79,3 кг наркотика), маковая соломка (в 33 случаях конфисковано 251,5 кг), опиум (в 28 случаях задержано 43,6 кг зелья) и гашиш (в 12 случаях изъято более 13,1 кг).

Вместе с тем, по мнению экспертов ГТК, «номенклатура» задержанных в январе-марте наркотиков свидетельствует о постепенной структурной перестройке на рынке контрабандного зелья.

Кроме того, специалисты отмечают растущий спрос на новые виды психотропных и сильнодействующих препаратов, таких как метадон (задержано 0,8 кг), морфин (0,5 кг), бупренорфин (0,013 кг), омнопон (0,005 кг), экстази (0,013 кг).

По данным ГТК, «угрожающие масштабы принимает контрабандный ввоз в РФ препаратов эфедрина». В январе-марте 1997 года российские таможенники в 11 случаях изъяли более 3 тонн этого наркотика.

Эксперты ГТК также отмечают, что, «судя по итогам первого квартала, в 1997 году если не увеличатся, то по крайней мере останутся на прежнем уровне объемы идущего через РФ в страны Западной Европы героина и кокаина».

В январе-марте российские таможенники задержали в общей сложности 28 кг кокаина (в 1996 году — 93,32 кг) и 2,7 кг героина (в 1996 году — 8,09 кг). Причем, как сообщили на таможне, 2,2 кг героина были извлечены из железнодорожных вагонов наркокурьеров-африканцев.

Таким образом, совершенно очевидно, что белорусско-российская интеграция сулит широкие перспективы крупному наркобизнесу в нашей стране. Ведь указанные объемы закупок и транзита наркотиков российскими наркоиндустриями и их белорусскими коллегами не снизились.

РЕГИСТРАЦИЯ
СП, ИП, ООО, АО

под «ключ»,
предоставление
юридического адреса
ул. Михайлова,
д. 5, ком. 67
(р-н к-ра «Мир»),
№ 119 от 26.06.96

(017) 215-49-34
с 9 до 18.

мировая сеть стоматологических поликлиник американской компании

ДЕНТКО®

Полный комплекс стоматологических услуг с эффективным обезболиванием

Ортодонтическое лечение взрослых и детей с использованием брекет-систем

1-й Твердый переулок, 7
(р-н кинотеатра «Смена»)
тел.: (017) 236 98 34
пр-т Ф.Скорины, 58 (р-н ЦУМа)
тел.: (017) 233 45 11

Лицензия №16 выдана Министерством здравоохранения РБ

КТО ТАКОЙ СТУДЕБЕККЕР?

ДАЖЕ МАЛЕНЬКОМУ ЯПОНЦУ БОЛЬШЕ АМЕРИКАНЦЫ при встрече почтительно уступают дорогу — вспоминают о самураях, каратэ... О преимуществах БОЛЬШОГО японца и говорить не стоит... Но мы все же попробуем рассказать:

ТО ЛИ ДЕЛО MAZDA...

Большой японский автомобиль Mazda MPV дает владельцу большие возможности. Это легкоуправляемый минивэн с возможностью свободного (как в автобусе) перемещения по салону. Это «вездеход» с «мышулистой» подвеской и дорожным просветом на 10 см выше всех «одноклассников». Это и «спортсмен» со спринтерским стартом. Для полной уверенности в качестве: Mazda MPV собирается только на родине. Большой японец надежно защищает своих пассажиров благодаря специальной безопасной зоне смятия в передке и брусам безопасности в дверях.

P.S. Его не зря называют «автомобилем для бессмертных».

Для тех, кто ценит большие возможности в сочетании с безопасностью
MAZDA MPV: 2.5/ТД-3.0/1, гидроусилитель руля, центральный замок, кондиционер, электропакет, ABS, двойной AIRBAG. Базовая модель 22360\$.

ХОЛПИ

Продажа автомобилей
Оригинальные запасные части
Сервис

Минск, ул. Шаранговича, 1, тел.: 017/259 00 85, 259 09 85, 259 06 95, факс 017/251 21 54, 251 12 98. Тел. в Бресте 0162/250 949. Тел. в Гродно 0152/443 548.

УТОЧНЕНИЕ

В номере «БДГ» 17 апреля нынешнего года в публикации «Таможня берет добро» были допущены досадные ошибки.

Во-первых, лица, о которых шла речь в материале, в настоящее время уже не являются сотрудниками Минской региональной таможни.

Во-вторых, прокуратура Советского района Минска, возбудившая уголовное дело, о котором мы рассказали, пока решила не подвергать аресту подозреваемых.

Приносим извинения за эти ошибки

Туристское агентство



VIP-TOURS

КИПР - от 480 \$
БОЛГАРИЯ, ИСПАНИЯ, ТУРЦИЯ,
ГРЕЦИЯ, ХОРВАТИЯ,
Друскининкай (лечение)
Д/о "НАРОЧЬ"

Лицензия №37 Нацбанка РБ
на работу с наличной валютой.

Тел.: (017) 229 22 22,
276 84 82.

Факс: (017) 276 85 64.

Уважаемые читатели!

Вы решили подписаться на газеты сами или
сделать подарок своим близким.

Предлагаем Вам оформить подписку на
II полугодие 1997 года.

Вариант 1. В любом из отделений связи.

Вариант 2. В помещении редакции (г.Минск,
пл.Свободы, 17, к.601а) принимается подписка
с оплатой наличными деньгами.

Вариант 3. Для желающих подписаться по
безналичному расчету сообщаем наши
реквизиты:

- получатель платежа - ЗАО "БДГ";
- р/с 3012000001057 в филиале №2 банка
"Олимп", г.Минска, код 180.

Пожалуйста, не забудьте указать в копии платежного
поручения, которую Вы отправите нам по факсу
(т./факс: 226 87 99), точный адрес для доставки
(почтовый индекс, город, улица, номер дома,
номер офиса).

Вариант 4. Если Вам необходима счет-фактура, звоните
по тел. 226 87 99, мы по Вашему заказу
выписываем счет-фактуру и высылаем по
указанному Вами факсу. В платежном
поручении не забудьте указать точный адрес
доставки, наименование изделий, кол-во
экземпляров, период подписки.

Стоимость подписки на один месяц:

"Белорусская деловая газета" 40000 руб.
"Имя" 30000 руб.

Подписной индекс:

"Белорусская Деловая Газета" 63879
"Имя" 63211

Частный САД и негосударственная ШКОЛА
функционирующие шестой год.



ОБЪЯВЛЯЮТ
ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ НАБОР
на 1997/1998 гг.



- * экономико-лингвистический уклон;
- * возможность обучения на иностранном языке;
- * высокий уровень общеобразовательной подготовки;
- * наполняемость групп и классов - до 10 человек;
- * индивидуальный подход в обучении и воспитании;
- * медико-педагогическая и психологическая коррекция;
- * витаминизированное питание;
- * эстетическое и физическое воспитание;
- * отдельное охраняемое здание;
- * дополнительная учебно-воспитательная база в Словакии и Швейцарии.

Доставка детей - на микроавтобусе. Сад и школа работают с 8.00 до 17.30

Тестирование и запись: Контактные телефоны:
ул. Коммунистическая, 19 (017) 233-41-83, 274-50-79
ул. Пугачевская, 20, ул. К.Маркса, 40-20 232-67-76, 222-30-00

МЫ ВОЗРОЖДАЕМ ТРАДИЦИИ КЛАССИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Лицензия № 83, выдана Министерством образования РБ, 28.09.95г., до 01.08.2000г.

Если у Вас есть компьютер, модем и электронный адрес,
то газеты ИМЯ и «БДГ» Вы можете читать на сутки
раньше других, получая их электронный вариант
Стоимость электронной подписки:
в пределах республики - \$5 в месяц,
по странам СНГ - \$25 в месяц.

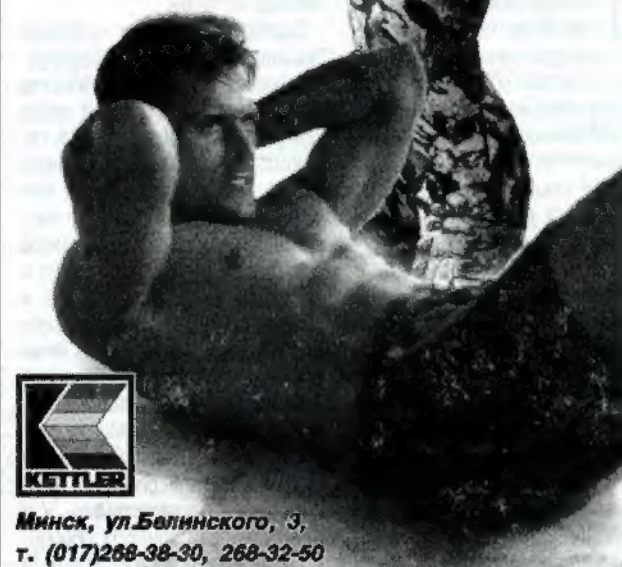
Справки по тел. (017) 236-52-41



ИЛИ ОН,
ИЛИ Я

Более 1500
наименований
товаров
для спорта
и отдыха
в компании
"ILION"

В июне планируется
открытие магазина
"KETTLER SPORT"-
ул. Я. Коласа, 39,
тел. 2324516



Минск, ул.Белинского, 3,
т. (017)268-38-30, 268-32-50

БИРЖИ И БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 32 (375) 12.5.97

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**
© БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА май 1996 г.

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.

Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель:

Издатель:

ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**

Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18

ТЕЛЕФОНЫ: (017) 236-50-51

ФАКС: (017) 236-53-62

КОРПУНКТ В РИГЕ:

тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)

КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by;

edit@bdg.belpak.minsk.by

Размещение рекламы: тел./факс: (017) 223-85-88

Отдел подписки: тел./факс (017) 229-22-10

Отдел распространения: тел./факс (017) 226-87-99

Отпечатано с диапозитивов
в ЗАО "Летуос ритас" 2001, Вильнюс,
проспект Гедимина, 12а

Тираж	20 000
Цена	договорная
Заказ	870
Подписано в печать	10.5.97 в 20.00
Подписной индекс	63879
Выходит 2 раза в неделю	